

ISSN: 2542-0348

ИНТЕРНАУКА

НАУЧНЫЙ

ЖУРНАЛ

ЧАСТЬ 1

9(91)



internauka.org

г. Москва

ИНТЕРНАУКА
internauka.org

«ИНТЕРНАУКА»

Научный журнал

№ 9(91)
Март 2019 г.

Часть 1

Издается с ноября 2016 года

Москва
2019

Председатель редакционной коллегии:

Еникеев Анатолий Анатольевич - кандидат философских наук, доцент, доцент кафедры философии КУБГАУ, г. Краснодар.

Редакционная коллегия:

Авазов Комил Холлиевич - старший преподаватель;
Бабаева Фатима Адхамовна – канд. пед. наук;
Беляева Наталия Валерьевна – д-р с.-х. наук;
Беспалова Ольга Евгеньевна – канд. филол. наук;
Богданов Александр Васильевич – канд. физ.-мат. наук, доц.;
Большакова Галина Ивановна – д-р ист. наук;
Виштак Ольга Васильевна – д-р пед. наук, канд. тех. наук;
Голованов Роман Сергеевич – канд. полит. наук, канд. юрид. наук, MBA;
Дейкина Алевтина Дмитриевна – д-р пед. наук;
Добротин Дмитрий Юрьевич – канд. пед. наук;
Землякова Галина Михайловна – канд. пед. наук, доц.;
Каноква Фатима Юрьевна – канд. искусствоведения;
Кернесюк Николай Леонтьевич – д-р мед. наук;
Китиева Малика Ибрагимовна – канд. экон. наук;
Коренева Марьям Рашидовна – канд. мед. наук, доц.;
Напалков Сергей Васильевич – канд. пед. наук;
Понькина Антонина Михайловна – канд. искусствоведения;
Савин Валерий Викторович – канд. филос. наук;
Тагиев Урфан Тофиг оглы – канд. техн. наук;
Харчук Олег Андреевич – канд. биол. наук;
Хох Ирина Рудольфовна – канд. психол. наук, доц. ВАК;
Шевцов Владимир Викторович – д-р экон. наук;
Щербаков Андрей Викторович – канд. культурологии.

И73 «Интернаука»: научный журнал – № 9(91). Часть 1. – М., Изд. «Интернаука», 2019. – 88 с.

Содержание	
Статьи на русском языке	6
Информационные технологии	6
АНАЛИЗ РЫНКА АВТОМАТИЗИРОВАННЫХ СИСТЕМ УПРАВЛЕНИЯ ШТАТНЫМ РАСПИСАНИЕ НПР Гаджиева Сапият Абдулаевна Магомаева Юлия Руслановна Курбанов Сиражудин Казимович	6
МОНИТОРИНГ ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ ИЗМЕНЕНИЙ СЕРДЕЧНО СОСУДИСТОЙ СИСТЕМЫ В РЕЖИМЕ РЕАЛЬНОГО ВРЕМЕНИ Насимов Рашид Хамид угли Абдурашидова Камола Тургунбаевна	9
Культурология	13
ЧЕРТЫ КЛАССИЧЕСКОЙ ФАХВЕРКОВОЙ АРХИТЕКТУРЫ В ЗДАНИЯХ ОБЩЕСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ С НЕСУЩИМИ КОНСТРУКЦИЯМИ ИЗ КЛЕЕНОЙ ДРЕВЕСИНЫ Кожокару Александр Эдуардович Посвятенко Юлия Викторовна	13
Математика	16
СТАТИСТИЧЕСКИЙ РАСЧЕТ ГИБКИХ КРУГЛЫХ СПЛОШНЫХ И КОЛЬЦЕВЫХ ПЛАСТИН Юлдашев Адаш Бекчонов Шерзад Эшжанович Мардонов Арслан Пардаевич	16
Медицина и фармакология	19
ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ФЕРМЕНТОВ СТЕРЕОИДОГЕНЕЗА ПРИ СИНДРОМЕ ПОЛИКИСТОЗНЫХ ЯИЧНИКОВ Иргашева Севара Уткуровна Алиева Мухаббат Мансуровна Мирзаева Юлдуз Каримовна Курбанова Дилафруз Атхамовна	19
Междисциплинарные исследования	22
ИССЛЕДОВАНИЕ ВЛИЯНИЯ ВСПОМОГАТЕЛЬНЫХ ВЕЩЕСТВ НА ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ПАРАМЕТРЫ АНТИАНЕМИЧЕСКИХ ТАБЛЕТОК Акромов Атхам Анвар ўғли Рахимова Гулнора Рахим қизи Рахимова Ойгул Рахим қизи Абдуллаев Хабибулло	22
СТАНДАРТИЗАЦИЯ ДУБИЛЬНЫХ ВЕЩЕСТВ, СОДЕРЖАЩИХСЯ В ЛИСТЬЯХ ГРЕЦКОГО ОРЕХА И ПОЛУЧЕНИЕ СУХОГО ЭКСТРАКТА Жўрабоева Мафтуна Дилшодбек қизи Рахимова Ойгул Рахим қизи Юсупова Нигора Рахимова Гулнора Рахим қизи	28
ЭФФЕКТИВНОСТЬ ТРАНСПОРТИРОВКИ ЗАКЛАДОЧНОЙ СМЕСИ С ИСКЛЮЧЕНИЕМ «ЗАБУЧИВАНИЯ», ПО ЗАКЛАДОЧНОМУ ТРУБОПРОВОДУ В ШАХТЕ В УСЛОВИЯХ ОТРАБОТКИ УРАНОВЫХ РУД ПАО ППГХО ИМЕНИ Е.П.СЛАВСКОГО Кузьменко Вячеслав Петрович	32
АНАЛИЗ ПРИЧИН ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ НЕСЧАСТНЫХ СЛУЧАЕВ НА ПОДЗЕМНОМ УРАНОВОМ РУДНИКЕ ПАО ППГХО ИМЕНИ Е.П.СЛАВСКОГО Кузьменко Вячеслав Петрович	35
Педагогика	37
ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ПРЕПОДАВАНИИ ЯЗЫКА В НЕЯЗЫКОВОМ ВУЗЕ Бабаева Людмила Леонидовна	37

ВОЗМОЖНОСТИ СЕМЬИ В РАЗВИТИИ ТВОРЧЕСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ ДОШКОЛЬНИКОВ Рахимова Эльвира Маратовна Салимова Лилия Маратовна	40
Филология	42
ВОЕННЫЙ ДИСКУРС КАК ОДИН ИЗ ТИПОВ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОГО ДИСКУРСА Держко Любовь Игоревна	42
ИНДИКАТОРЫ ЭКСПЛИЦИРУЮЩИЕ ГРАДАЦИЮ В УЗБЕКСКОМ ЯЗЫКЕ: ПРАГМАТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ Махмудова Нилюфар Равшановна	44
КРАЕВЕДЧЕСКИЙ ТЕКСТ КАК СПОСОБ РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНО- РЕГИОНАЛЬНОГО КОМПОНЕНТА НА УРОКАХ РУССКОГО ЯЗЫКА В СРЕДНЕМ ЗВЕНЕ ОСНОВНОЙ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ШКОЛЫ Мингазова Эльмира Азатовна Ивыгина Алена Александровна	46
ТРУДНОСТИ ПЕРЕВОДА ТЕХНИЧЕСКИХ ТЕРМИНОВ С ФРАНЦУЗСКОГО ЯЗЫКА НА РУССКИЙ Хамидова Наргиза Юсуфовна	49
Экономика	51
НАПРАВЛЕНИЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ ЖИЗНИ СОТРУДНИКОВ НА ОСНОВЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ Артикова Дилфуза Миржановна	51
ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА КАК УГРОЗА ФИНАНСОВОМУ СУВЕРЕНИТЕТУ РОССИИ Артюшин Никита Сергеевич	54
ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ВОЗДУШНЫХ ТРАНСПОРТНЫХ УЗЛОВ Гиринский Андрей Владимирович	56
НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ВОЗДУШНЫХ ТРАНСПОРТНЫХ УЗЛОВ Гиринский Андрей Владимирович	58
НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ СТАНОВЛЕНИЯ ФРАНЦУЗСКОЙ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ Гиринский Андрей Владимирович	60
АНАЛИЗ ИЗБРАННЫХ ЭЛЕМЕНТОВ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ ФРАНЦИИ Гиринский Андрей Владимирович	62
НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ОБОРОТА И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ ДЕНЕГ Гиринский Андрей Владимирович	64
ОПЫТ УПРАВЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМ КАПИТАЛОМ В МИРЕ Жаханова Зарина Раимжановна	67
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ВЛИЯНИЯ ВНЕШНИХ И ВНУТРЕННИХ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ Игошева Евгения Валентиновна	69
АНАЛИЗ И ОБОБЩЕНИЕ МЕТОДИЧЕСКИХ ПОДХОДОВ К ОЦЕНКЕ ВЛИЯНИЯ ВНЕШНИХ ФАКТОРОВ НА ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ Игошева Евгения Валентиновна	73
РОЛЬ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКЕ УЗБЕКИСТАНА Мусаева Жамила Кароматовна	76
АНАЛИЗ ПРОСРОЧЕННОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ПО КРЕДИТАМ СУБЪЕКТАМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА Самохин Антон Андреевич	79

РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ УЗБЕКИСТАНА НА ОСНОВЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	81
Усманова Насиба Юнусовна	
РАЗВИТИЕ ТУРИЗМА В УЗБЕКИСТАНА	84
Усманова Насиба Юнусовна	
СОЦИАЛЬНОЕ РАЗВИТИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ – ОСНОВА РАЗВИТИЯ БЛАГОСОСТОЯНИЯ НАРОДА	86
Юлдашева Саида Нематовна	

СТАТЬИ НА РУССКОМ ЯЗЫКЕ

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

АНАЛИЗ РЫНКА АВТОМАТИЗИРОВАННЫХ СИСТЕМ УПРАВЛЕНИЯ
ШТАТНЫМ РАСПИСАНИЕ ННР

Гаджиева Сапият Абдулаевна

*аспирант 2-го года обучения, Дагестанский государственный технический университет,
РФ, г. Махачкала*

Магомаева Юлия Руслановна

*аспирант 2-го года обучения, Дагестанский государственный технический университет,
РФ, г. Махачкала*

Курбанов Сиражудин Казимович

*аспирант 1-го года обучения, Дагестанский государственный технический университет,
РФ, г. Махачкала*

Система высшего образования Российской Федерации занимает одну из важнейших ролей в жизни государства. Ее значимость обусловлена необходимым развитием всех отраслей науки и технологий, в особенности, утвержденных в составе приоритетных для государства и системы образования.

В связи с реформой образования некоторая часть высших учебных заведений признана неэффективной и, в соответствии с этим, подлежит реорганизации — закрытию с последующим присоединением к другому учебному заведению.

Система «Галактика Управление Вузом» позволяет решать широкий спектр управленческих задач современного образовательного учреждения, связанных с образовательной, научной и финансово-хозяйственной деятельностью вуза:

1. Управление учебным процессом.
2. Управление финансами и бюджетирование.
3. Управление договорами и логистикой.
4. Платное обучение.
5. Управление персоналом (в т.ч. штатное расписание, табельный учет).
6. Расчет заработной платы и стипендий.
7. Бухгалтерский и налоговый учет.
8. Управление аудиторным и жилым фондом.
9. Управление научно-исследовательскими работами (НИР).
10. Управление автотранспортом.
11. Управление капитальным строительством и ремонтами.
12. Управление материально-техническим обслуживанием.

Решение «Галактика Управление Вузом» может быть интегрировано с системой электронного документооборота и используемыми в вузе информационными системами. С точки зрения данной магистерской диссертации наибольший интерес пред-

ставляет модуль «Управление персоналом вуза. Штатное расписание и кадровый учет». На Рисунке 1 показана архитектура комплексного решения системы «Галактика Управление Вузом».

Вторая система, позволяющая устранить недостатки существующей модели процессов — «1С:Университет».

«1С Университет» решает задачи следующих подразделений: приемная комиссия; деканаты; кафедры; учебно-методический отдел; профсоюзный комитет.

Продукт позволяет автоматизировать такие процессы, как:

- поступление в вуз;
- управление учебным процессом;
- учет платы за обучение;
- расчет и распределение нагрузки профессорско-преподавательского состава;
- выпуск и трудоустройство выпускников.

«1С Университет» включает следующие модули:

- работа приемной комиссии;
- планирование учебного процесса;
- расчет и распределение нагрузки;
- управление контингентом;
- работа с приказами;
- учет платных услуг.

Модуль расчета и распределения нагрузки имеет следующие возможности:

1. Формирование контингента обучаемых по учебному плану и дисциплинам.
2. Формирование правил расчета нагрузки преподавателей.
3. Формирование структуры обучаемого контингента.
4. Планирование распределения нагрузки кафедр.

5. Распределение нагрузки по преподавателям.

6. Согласование и синхронизация расчета часов.

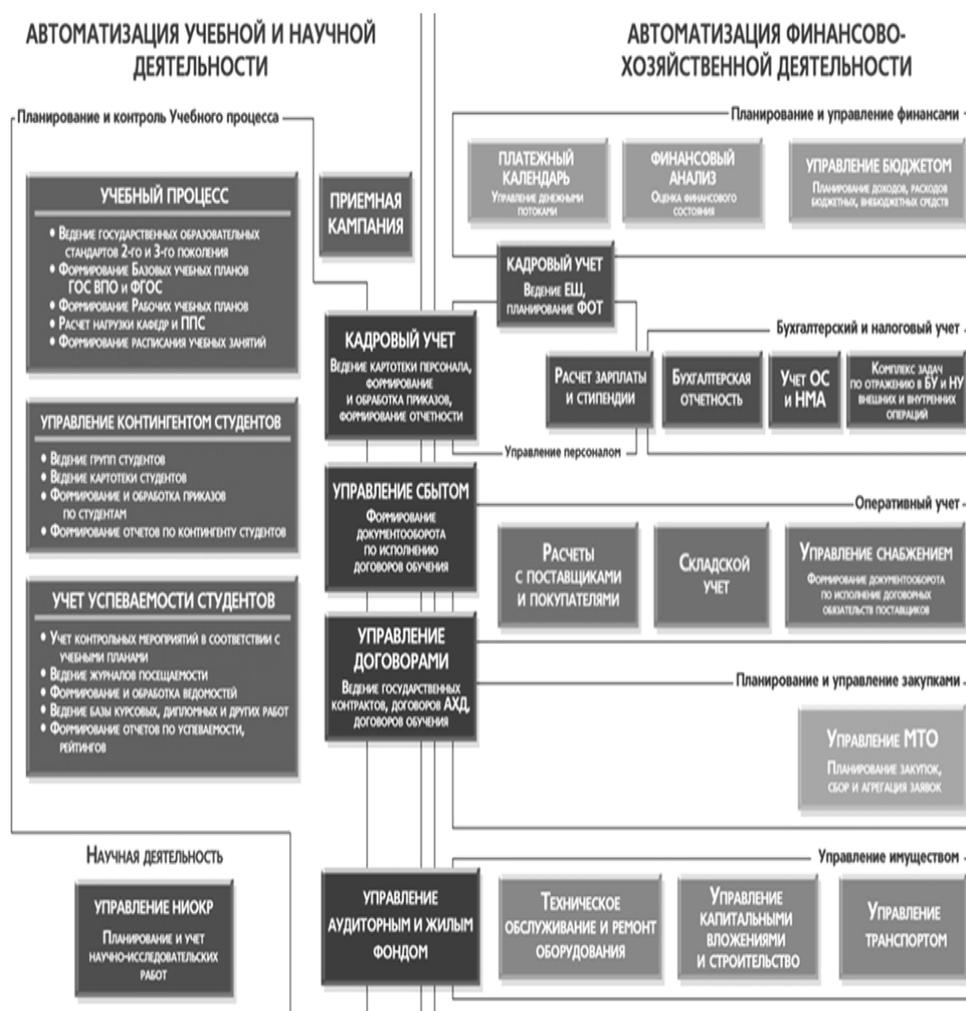


Рисунок 1. Архитектура системы «Галактика Управление Вузом»

«ТАНДЕМ. Университет» — программное решение, построенное по модульному принципу. Это позволяет конфигурировать модульный состав системы под задачи конкретного вуза и, при необходимости, расширять ее.

Данная АСУ является открытой системой, тем самым предоставляя образовательной организации

возможность самостоятельного развития и расширения функциональности в «проектном» слое системы.

Решение «ТАНДЕМ. Университет» поддерживает возможность использования открытой (open source) СУБД PostgreSQL и возможностью интеграции с другими СУБД.

Таблица 1.

Необходимые модули «ТАНДЕМ. Университет»

Название модуля	Описание
Модуль «Абитуриенты (Приемная комиссия)»	Автоматизация приемной комиссии вуза, процесса проведения приемной комиссии.
Модуль «Движение студентов»	Автоматизация работы сотрудников вуза с любыми типами приказов, касающихся контингента студентов.
Модуль «Учебные планы»	Автоматизация работы с документами, регламентирующими процесс обучения студентов в вузе.
Модуль «Сессия»	Автоматизация работы сотрудников вуза по проведению промежуточной аттестации.
Модуль «Балльно-рейтинговая система и журналы преподавателей»	Ведение преподавателями журналов посещаемости, текущей успеваемости, оценок за контрольные мероприятия (текущий контроль), автоматический расчет рейтинга студентов.

Модуль «Практики студентов»	Автоматизация процесса направления студентов на практику, контроль прохождения практики студентами.
Модуль «Дипломирование»	Автоматизация дипломирования выпускников.
Модуль «Договоры на обучение»	Учет договоров на обучение с абитуриентами и студентами, учет фактов оплаты за обучение.
Модуль «Стипендия и прочие выплаты студентам»	Автоматизация распределения стипендии, назначение прочих выплат.
Модуль «Кадры»	Учет, коррекция, поиск информации о сотрудниках вуза, выборки по сотрудникам, ведение штатного расписания, автоматизация работы сотрудников вуза с любыми типами приказов, касающихся кадрового состава.
Модуль «Внештатные преподаватели»	Учет внештатных преподавателей с почасовой оплатой.
Модуль «Нагрузка»	Организация распределения и управление нагрузкой на профессорско-преподавательский состав вуза.
Модуль «Расписание»	Автоматизация процесса составления расписания учебных занятий, а также контрольных мероприятий.

Несмотря на обильные возможности этих ИС, они не обладают функциями визуализации потенциально возможных вариантов и не предусматривают возможности проверки результатов. Плюс, цена каждой из них слишком высока, даже с учетом необходимых модулей.

Разработка и внедрение автоматизированной системы управления ставками НИР и планами приема обучающихся должны позволить автоматизировать большую часть процессов, указанных в схемах пункта.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 29.12.2013 № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации».
2. Указ «Об утверждении приоритетных направлений развития науки, технологий и техники в Российской Федерации и перечня критических технологий Российской Федерации».
3. Федеральный закон от 22.08.1996 № 125-ФЗ "О высшем и послевузовском профессиональном образовании".
4. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]: <http://www.gks.ru>.
5. Федеральный закон от 09.02.2007 № 17-ФЗ (ред. от 01.12.2007) «О внесении изменений в Закон Российской Федерации "Об образовании"».
6. Рейтинговое агентство «Эксперт» [Электронный ресурс]: <http://raexpert.ru>.
7. Репин В.В., Елиферов В.Г. Процессный подход к управлению. Моделирование бизнес-процессов. — М.: Манн, Иванов и Фербер, 2013. — 544 с.
8. Приказ «О введении в действие Норм времени по планированию и учету труда профессорско-преподавательского состава» №480 от 29.04.2015г.
9. Приказ Министерства образования и науки РФ от 12.09.2013 № 1061 "Об утверждении перечней специальностей и направлений подготовки высшего образования".
10. Абдикеев Н.М., Китова О.В. Системы управления эффективностью бизнеса. — М.: ИНФРА-М, 2010. — 282с.
11. Чараев Г.Г. Информационный менеджмент: учебное пособие. — М.: Юнити-Дана, 2012. — 359с.
12. Федеральный закон от 24.07.2009 № 212-ФЗ (ред. от 23.05.2015) "О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования».
13. Постановление Региональной энергетической комиссии Москвы от 18.12.2014 № 486-ээ «Об установлении цен (тарифов) на электрическую энергию для населения и приравненных к нему категорий потребителей города Москвы на 2015 год».

МОНИТОРИНГ ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ ИЗМЕНЕНИЙ СЕРДЕЧНО СОСУДИСТОЙ СИСТЕМЫ В РЕЖИМЕ РЕАЛЬНОГО ВРЕМЕНИ

Насимов Рашид Хамид угли

старший преподаватель,

Ташкентский университет информационных технологий имени Мухаммеда аль-Хорезми (ТУИТ),

Узбекистан, г. Ташкент

Абдурашидова Камола Тургунбаевна

доцент, Ташкентский университет информационных технологий имени Мухаммеда аль-Хорезми (ТУИТ),

Узбекистан, г. Ташкент

Аннотация. Частота сердечных сокращений, температура тела и кровяное давление являются одними из наиболее важных параметров человеческого организма. Медицинские работники могут анализировать и диагностировать различные заболевания, измеряя эти параметры с помощью различного медицинского оборудования. В данной статье обсуждается процесс разработки удаленной системы кардиомониторинга. Кроме того, также объясняется обеспечение дистанционного мониторинга электрокардиограмм пациентов с помощью модуля Bluetooth.

Ключевые фразы: ЭКГ, микроконтроллер, система мониторинга, AD8232.

В последние годы возросла потребность в мониторинге повседневной деятельности и процессов в каждой экономической сфере, а также в анализе и оценке полученной информации. Таким образом, количество технологий, доступных на рынке телекоммуникаций, увеличивается с увеличением количества, типа, размера, спроса, цены и степени защиты. Различные решения, средства и инструменты были разработаны для управления, контроля и мониторинга этих систем с использованием Интернета и беспроводных технологий.

Конец 20-го века в начале 21-го века разветвленная сеть интернет-технологий, портативных и цифровых устройств разработала соответствующую инфраструктуру для дистанционного обучения, обмена мультимедийной информацией, предоставления пользователям новых услуг, платежей, электронных документооборота и предоставления медицинских услуг.

Использование ИКТ в здравоохранении стало популярной потребностью в использовании систем мониторинга для людей с большим расстоянием доступа к врачам, пациентов с хроническими заболеваниями, занятий спортом и других целевых мероприятий. Аналогичные мероприятия включают создание систем кардиомониторинга, дистанционный контакт со специалистами-врачами, а также развитие возможностей для дистанционной диагностики заболеваний сердца или создание альтернативных экспертных систем.

Анализируя состояние сердца человека и увеличивая интерес к оборудованию и программному обеспечению для диагностики заболевания, крупные производители проделывают большую работу, чтобы снизить стоимость услуг. В то же время платформы для укрепления здоровья широко представлены в Android, iOS, веб-приложениях и других типах гаджетов на основе протоколов Bluetooth. В последние годы система мониторинга здравоохранения, основанная на спросе и предложении на рынке телекоммуникаций,

расширилась на основе проводных, беспроводных и гибридных технологий.

Предоставление удаленного медицинского обслуживания впервые в двадцатом веке [1] было улучшено благодаря широкому внедрению глобальной инфраструктуры Интернета, были разработаны возможности для удаленных медицинских услуг и созданы соответствующие платформы для этих услуг. Дистанционные медицинские услуги включают в себя следующие основные направления:

- удаленный мониторинг;
- хранение и передача;
- интерактивные услуги в реальном времени;
- мобильные медицинские услуги.

Благодаря усилиям персонала ИКТ, работники здравоохранения могут контролировать не только пациентов в режиме реального времени с помощью удаленного мониторинга, но и диагностировать их сердечные заболевания, используя переработанную и сохраненную информацию. До настоящего времени такие системы эффективно тестировались в различных исследовательских центрах. В то же время, была разработана способность контролировать текущие состояния современной болезни сердца, такие как сигналы электрокардиограммы и артериальное давление, и дистанционно контролировать их.

Модули для приема и передачи сигналов особенно важны в этих системах. Ниже приведен функциональный блок, предназначенный для удаленного кардиомониторинга с использованием модуля AD8232 для измерения частоты сердечных сокращений. Технология Bluetooth HC-06 была использована для подключения датчика и программного приложения. Следующие услуги предоставляются через предлагаемую систему мониторинга:

- электрокардиография (ЭКГ);
- частота сердечных сокращений;
- удаленный мониторинг.

Архитектура системы состоит из электродов, микроконтроллеров, модулей AD8232 и Bluetooth, как описано на рисунке 1. Как вы знаете, система ЭКГ также позволяет оценивать частоту пульса спортсмена или отслеживать функциональные изменения в сердечно-сосудистой системе в целом во время диагностики или физических упражнений в медицинской области. Визуализируя небольшие изменения напряжения в мышцах сердца, визуализируя сердцебиение сигналов ЭКГ. Благодаря постоянному мониторингу сердечного ритма вы можете собирать, анализировать и диагностировать данные, связанные с заболеваниями сердца. Чтобы

обеспечить правильное, систематическое и качественное использование этих средств, необходимо разработать систему кардиомониторинга на необходимом уровне, в противном случае можно избежать серьезной диагностики.

Общий вид архитектуры удаленной системы кардиомониторинга и ее взаимосвязи показан на рисунке 1. В исследовательской работе для проектирования блока микроконтроллеров был выбран стандарт Arduino nano, и процесс преобразования аналогового сигнала в цифровой дисплей выполняется с использованием языка программирования C++.

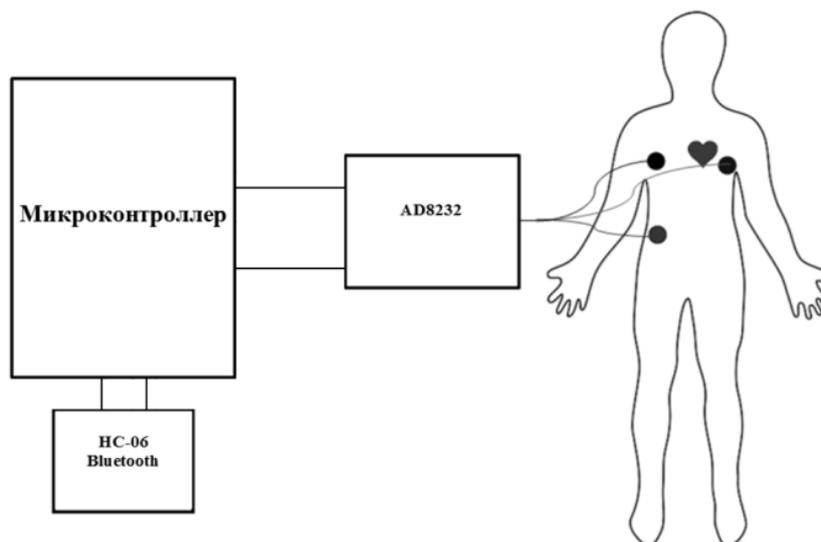


Рисунок 1. Система кардио-мониторинга на базе AD8232

AD8232 - это специальный интегрированный блок сигналов для измерения частоты пульса в фитнесе и различных видах деятельности, создания портативной системы ЭКГ, системы дистанционного кардиомониторинга и биопотенциальных сигналов в организме. Этот модуль специально разработан для переустановки, улучшения и фильтрации небольших биопотенциальных сигналов в экстремальных случаях. AD8232 также поддерживает аналого-цифровые возможности. Можно получить полный доступ к данному модулю и его характеристикам.

Количество электродов модуля AD8232 основано на трехканальном датчике, который специально разработан для биомедицинских датчиков. Модуль Bluetooth для исследования был использован для связи элементов управления с прикладным программным обеспечением. Модуль Bluetooth также получает команды для запуска C++ на микроконтроллере, и данные передаются из микроконтроллера в приложение по беспроводной связи.

Как известно, сердце человека состоит из четырех частей: левого и правого атриумов, левого и правого желудочков. Весь цикл кровотока через сердце равен сигнальному циклу ЭКГ, то есть волны P, Q, R, S, T и U проходят один раз. Также возможно

диагностировать различные заболевания сердца в результате процесса обнаружения и измерения сигналов ЭКГ в изменениях амплитуды и интервала времени в этих волновых последовательностях [2]. Большая часть медицинской диагностики проводится с помощью комплексов RR, PR, QT и QRS. На практике, поскольку амплитуда волны имеет низкую волатильность (что видно при некоторых заболеваниях), во многих случаях волна не учитывается при оценке электрокардиограммы. Большинство портативных устройств, веб-приложений и мобильных приложений на телекоммуникационном рынке основаны на комплексе QRS, а диагностика также основана на изменениях комплекса QRS [3]. Поэтому процесс диагностики заболеваний сердца на основе таких инструментов рассматривается как альтернативная система. Вероятно, из-за таких инструментов, диагностика и диагностика кардиограммы не могут полностью соответствовать стандартам здравоохранения.

Следует отметить, что состояние сердца человека не имеет себе равных и не повторяет друг друга, то есть у каждого человека свой сердечный ритм. Указаны различные сердечные сокращения (нормальные, быстрые, медленные, нестандартные), и диагноз основывается на принятой кардиограмме.

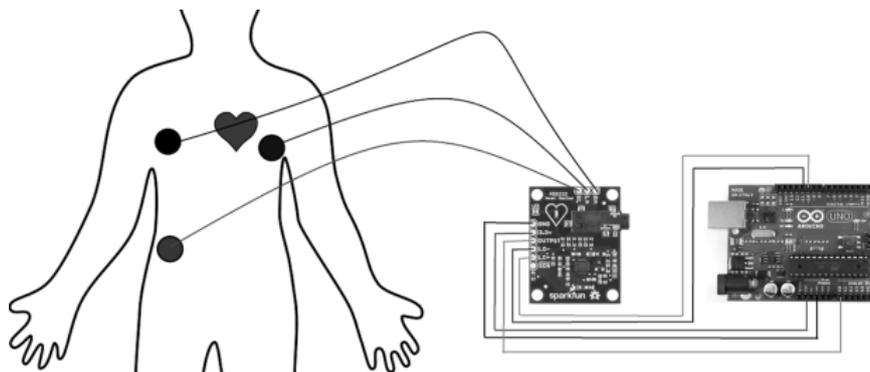


Рисунок 2. Позиционирование датчиков ЭКГ на коже

Часто 3-канальные системы ЭКГ широко используются врачами в медицинских учреждениях. Использование 3-канальных систем в портативных целях позволяет просто и легко поддерживать мобильность. Он также предлагает мобильность в виде небольшого и удобного чипа AD8232. В этом случае электроды должны быть расположены в форме треугольника вокруг сердца, чтобы получить максимально точную и качественную кардиограмму. Результаты исследования были взяты в соответствии с расположением датчиков на коже, как показано на рисунке 2.

Электроды ЭКГ обладают способностью обнаруживать небольшие изменения (которые происходят в форме электрофизиологии деполяризации и реполяризации при каждом сердцебиении). Поскольку сигналы ЭКГ, принимаемые во время кардиомониторинга имеют электрический шум, сигналы ЭКГ изолируются с помощью специальных фильтров.

На следующем рисунке показано окно основной ссылки программы, созданной в Visual Studio 2012. В главном меню программы вы можете выбрать заранее определенный номер порта из списка портов SE и управлять портами COM, нажимая кнопки «Подключиться» и «Обновить». Также кнопка «Подключить» подключает терминал к терминалу, а кнопка «Обновить» гарантирует, что программа будет восстановлена. Панели типа подключения подключаются к микроконтроллерам с помощью кнопок «USB» и «Bluetooth».

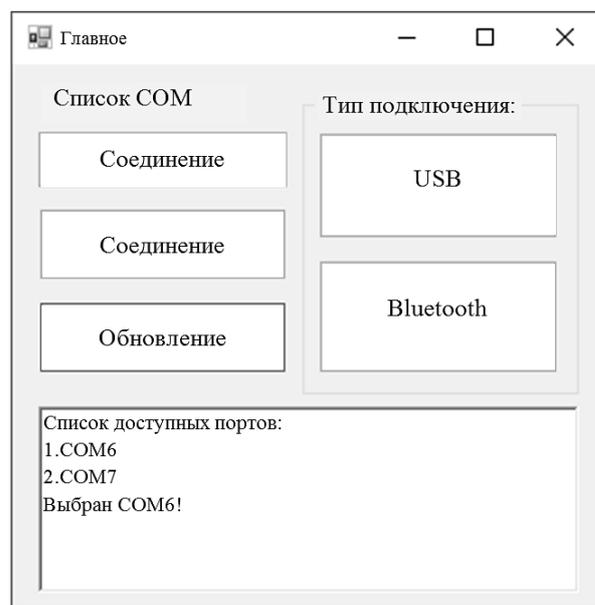


Рисунок 3. Интерфейс программного обеспечения

Процесс подключения микроконтроллеров к ПК через модуль Bluetooth и запуска программы показан на рисунке 3. Если в верхней части окна отображаются данные, которые должны быть отправлены на порт COM6, изменение скорости соединения порта COM6 осуществляется через нижнюю часть окна. Процесс обмена данными выполняется в середине окна.

На следующем рисунке 4 показана визуализация сигнала ЭКГ, передаваемого микроконтроллером в программном приложении. Программный порт COM6 выводится, а порт COM7 выбирается для нежелательного прерывания данных.

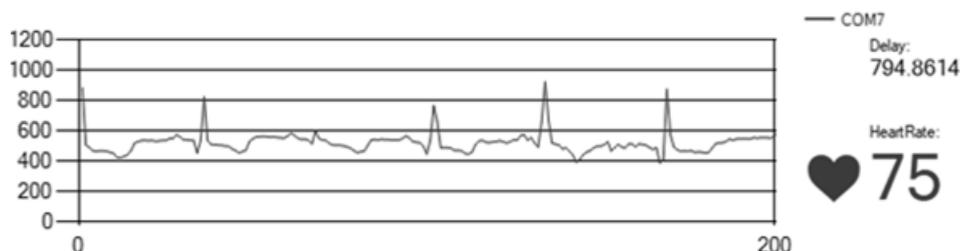


Рисунок 4. ЭКГ-сигнал в программном интерфейсе

Эта система была использована для извлечения и анализа массивов ЭКГ через модуль AD8232 во временной области. Также измерения сердечного ритма в течение одной минуты проводились по комплексу QRS. На рисунке 4 показана средняя частота сердечных сокращений в минуту.

Вывод

В этой статье обсуждался процесс разработки небольшой, простой в использовании системы кардиомониторинга для портативных целей. Предлагаемая система предназначена для мониторинга сердечных заболеваний и диагностики заболеваний

среди людей, живущих за пределами медицинских учреждений.

Для развития системы кардиомониторинга на необходимом уровне целесообразно решить следующие вопросы:

- обеспечить соответствие комплекса QRS полученного сигнала стандарту;
- решение проблемы передачи сигналов по сети;
- сжатие и восстановление сигналов при передаче;
- расчет дополнительных параметров сигнала.

Список литературы:

1. Clifford G., Azuaje F. Advanced methods and tools for ECG data analysis // -UK, - ARTECH HOUSE, INC, - 2006.
2. Marques F., Ribeiro D. A real-time, wearable ECG and blood pressure monitoring system // IEEE, 6th Iberian Conference on Information Systems and Technologies (CISTI 2011). -2011. -571 p.
3. Kohler B., Henning C. The principles of software QRS detection // IEEE, Engineering in medicine and biology magazine, - 2002. - 42p.

КУЛЬТУРОЛОГИЯ

**ЧЕРТЫ КЛАССИЧЕСКОЙ ФАХВЕРКОВОЙ АРХИТЕКТУРЫ
В ЗДАНИЯХ ОБЩЕСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ
С НЕСУЩИМИ КОНСТРУКЦИЯМИ ИЗ КЛЕЕНОЙ ДРЕВЕСИНЫ****Кожокару Александр Эдуардович***студент ФГБОУ ВО Национального исследовательского
Московского государственного строительного университета (НИУ МГСУ),
РФ, г. Москва***Посвятенко Юлия Викторовна***канд. ист. наук, доцент, ст. преп. ФГБОУ ВО Национального исследовательского
Московского государственного строительного университета (НИУ МГСУ),
РФ, г. Москва*

Использование древесины в строительстве в последнее время становится все более популярным, т.к. традиционные деревянные материалы отличаются прекрасными свойствами экологичности, эстетики, теплоты и уюта. Дерево отвечает многим требованиям и стандартам качества, является возобновляемым ресурсом

Опыт многих поколений специалистов позволил современным строителям серьезно изменить качественные характеристики цельных деревянных пиломатериалов: повысили прочность и невосприимчивость к влаге, улучшили возможности сопротивления горению и гниению, сохранили способность древесины создавать приятный микроклимат с воздухообменом, и, в то же время, бороться с некоторыми недостатками данного материала. Одним из популярных сегодня материалов для строительства служат клееные изделия из древесины, которые в СССР стали разрабатываться еще в 1930-1940-е гг., хотя первые шаги в этом деле были сделаны немцем плотником Отто Хетцером, запатентовавшим в 1906 г. новый строительный материал для несущих конструкций из досечек, склеенных казеиновым клеем.

На сегодняшний день изделия из клееной древесины изготавливаются по особым технологиям и отличаются низким уровнем теплопроводности, долговечностью и прочностью. Из клееного бруса, созданного на промышленной основе, во многих странах мира строят многоэтажные дома. Это стало возможно благодаря повышенной формоустойчивости, способности к изгибу, способности поглощать звуки, износостойкости и способности «предупредить» о своем состоянии треском. При этом благодаря чистой поверхности улучшаются эстетические свойства конструкции, дома не требуют обязательной облицовки, не дают усадку. В нашей стране в последние десятилетия увеличилось число производств, специализирующихся на производстве подобных материалов. Однако применение их в многоэтажном строительстве не позволяет законодательство. Поэтому сферами применения таких материалов стали общественные сооружения и малоэтажное строительство.

Расширение использования клееных изделий в общественных зданиях упрощает работы по их возведению, т.к. дает возможность уменьшить массу конструкции в несколько раз. Их использование упрощает создание тонкостенных пространственных конструкций с большими пролетами (18-115 м), которые эффектно вписываются в пространство современных сел и городов. Среди них можно выделить такие культурные и общественные сооружения, как торговые объекты, спортивные манежи, административные здания, выставочные галереи и т.п.

Реализация проектов из клееной древесины часто связана с фахверковой архитектурой. Конструктивной основой фахверка (с нем. Fachwerk, от Fach - панель, секция и Werk - сооружение) является каркасная несущая конструкция из системы горизонтальных и вертикальных элементов, которая образует характерные ячейки. Их форма чаще зависит от расположения несущих элементов. Формы ячеек и материалы для заполнения менялись в различных культурах и достигли большого разнообразия в наше время [1, с.47-49]. Существуют региональные разновидности фахверка, которые отличаются вариациями креплений и рисунком стен: французский «colombage», швейцарский «riegelhaus», английский «half-timbered». Яркими примерами селений со средневековой фахверковой жилой застройкой являются некоторые западноевропейские города: французский Руан, британский Кент, германский Кведлинбург и др. [2, с.51]. Такая конструкция с выразительными особенностями формирует неповторимый облик городских пространств.

Во многих общественных сооружениях из клееной древесины прослеживаются черты фахверковой архитектуры. Это обусловлено конструктивными особенностями проектирования таких сооружений. В современном понимании фахверк, прежде всего, выполняет силовую функцию и состоит из комбинированных стоек, колонн, ригелей, балок [3]. Устойчивость обеспечивается не только за счет укосин, а благодаря надежному соединению узлов и высокой точности заводского запила, который образует плотную посадку элементов. Именно из-за этих

качеств фахверк чаще всего используется в современном строительстве.

Одной из примечательных построек общественного назначения из клееного бруса, в которой прослеживаются черты классической фахверковой архитектуры, является здание крытого рынка в г. Волоколамске, Московской области (рис.1 а). Проект рынка был разработан в советское время ФГУП «ЦНИИЭП Граждансельстрой», проект купола из клееной древесины – ЦНИИСК (Турковский С.Б., Пятикрестовский К.П.). В качестве основных несущих элементов были приняты полуарки сечением 130×670 мм. По периметру здания между каждой парой арок устроены витражные своды, в которых просматриваются черты классического фахверка. Данные своды придадут зданию архитектурную выразительность. За более чем 30 лет своего существования рынок не нуждался в ремонте[4].



Рисунок 1. Рынки г. Волоколамска (а) и Ржева (б). Общий вид

Фахверковые черты заметны и в конструкции другого здания - центрального рынка Ржева в Тверской области (рис.1 б). Проект был разработан и реализован в конце 80-годов архитектором М. Бубновым и инженерами В. Травушем и М. Заполем, представителями специализированной архитектурной мастерской ОСК ЭНПИ. Внутреннее помещение состоит из единого зала, который прекрасно освещается за счет естественного света в дневное время.

В первом ярусе здания можно увидеть несущие деревянные столбы, заполнение между которыми произведено из кирпича и стекла (рис.2). На втором ярусе использована фахверковая каркасная система из вертикальных и горизонтальных стоек со стеклянным заполнением, которое все чаще используется в строительстве.



Рисунок 2. Центральный рынок г. Ржева Тверской области. Фрагмент стены первого яруса

В последние десятилетия интерес к фахверковой архитектуре в России значительно возрос. Исследователи отмечают, что не только восприятие открывшегося для россиян западных образцов архитектуры, но и однотипность застройки предыдущей эпохи, усталость от бетонных и каменных строений, особенно вне больших городов, привели к применению различных вариаций фахверка в создании архитектурного пространства.

Гавриков Д.С. отмечает, что с точки зрения видеоэкологии, фахверковые строения имеют большие преимущества, т.к. не имеют однородных поверхностей, вызывающих напряженность, депрессию или агрессивность[5,с.44]. В то же время, фахверковые строения, подчеркивая в своем облике отдельные элементы из натуральной древесины, привлекательно влияют на человека, не вызывая перенапряжения зрительных анализаторов. Учитывая данные факты, многие исследователи утверждают, что за деревянными конструкциями – будущее.

Во многих городских агломерациях, застроенных типовыми постройками, фахверковые здания заметно выделяются и привлекают внимание из-за оригинальности конструкций и комфортности визуальных впечатлений. Примерами таких объектов могут служить и «Городской теннисный центр» Новокузнецка, теннисный корт «Спартак» в московских Сокольниках и культурно-досуговые типовые центры села Емельяново деревни Малое Василево Тверской области (рис.3).

Подобные объекты построены еще в советское время и эксплуатируются.

Основываясь на успешном опыте использования фахверковых конструкций из клееной древесины, например, в 2005 г. специалистами института «Моспроект-4» и ЛДК ЦНИИСК был разработан типовой проект ФОКа с бассейном, спортивным залом и бытовыми помещениями[6]. Архитектура здания представляет собой симбиоз классического фахверка (деревянный каркас) и современным представлениям о здании (ячейки заполнены стеклом, плавные формы, частичная облицовка металлическими панелями).

Первое многоэтажное деревянное здание в России, самое высокое офисное, с применением элементов фахверка и энергоэффективных технологий, было возведено в п. Елино Московской области корпорацией «GOOD WOOD» в 2017 г. (рис.4).



Рисунок 3. Культурно-досуговые центры с. Емельяново и д. Малое Василево



Рисунок 4. GOOD WOOD PLAZA, п. Елино

Несущий каркас выполнен из клееных деревянных конструкций, это говорит о том, что древесина является надежным строительным материалом, ведь высота здания – 19,8 м. Ограждение несущей конструкции выполнено из стекла [7].

Таким образом, мы видим, что во многих зданиях общественного назначения, построенных из клееной древесины, можно увидеть черты классической фахверковой архитектуры. Эти объекты всегда выделяются среди монотонной городской застройки, вносят определенный колорит и своеобразие в городскую архитектуру. На сегодняшний день в России растет интерес к подобному типу конструкций как в возведение общественных и промышленных сооружений. Так и в малоэтажном строительстве.

Список литературы:

1. Гавриков Д.С. Выявление объективного знания о фахверковой архитектуре // Строительные материалы, оборудование. Технологии XXI в. № 7-8(198-199). М., 2015.
2. Ефремова М.Г., Посвятенко Ю.В. Культурология: курс лекций. М., 2012.
3. ГОСТ 33079-2014 Конструкции фасадные светопрозрачные навесные. Классификация. Термины и определения.
4. ЛесПромИнформ. Клееные деревянные конструкции в современном строительстве: электрон. журнал. №5(103). Ч.8. СПб., 2014. URL: <https://lesprominform.ru> (дата обращения 18.02.2019)
5. Гавриков Д.С, Психологические аспекты восприятия фахверковой архитектуры // Строительные материалы, оборудование. Технологии XXI в. №6(173). М., 2013.
6. ЛесПромИнформ. Клееные деревянные конструкции в современном строительстве: электрон. журнал. №8(98). Ч.3. СПб., 2013. <https://lesprominform.ru> (Дата обращения 25.02.2019)
7. Самый высокий деревянный офис в центре России // Современное деревянное строительство: сайт. М., 26.07.2017. URL: <https://woodenhouse.media> (дата обращения 3.03.2019)

МАТЕМАТИКА

СТАТИСТИЧЕСКИЙ РАСЧЕТ ГИБКИХ КРУГЛЫХ СПЛОШНЫХ И КОЛЬЦЕВЫХ ПЛАСТИН

Юлдашев Адаш

доцент, канд. физ.-мат. наук, Ташкентский Государственный технический университет, Республика Узбекистан, г. Ташкент

Бекчонов Шерзад Эшжанович

старший преподаватель кафедры «Высшая математика» Ташкентский Государственный технический университет, Республика Узбекистан, г. Ташкент

Мардонов Арслан Пардаевич

ассистент кафедры «Высшая математика» Ташкентский Государственный технический университет, Республика Узбекистан, г. Ташкент

В настоящей работе рассматривается уравнение равновесия гибких круглых пластин под действием равномерно нагрузок при различных граничных условиях. Полученные уравнение решается методом исключения Гаусса и результат сравнивается в геометрической линейной и нелинейной постановки задач.

Уравнения равновесия гибких круглых пластин в форме Кирхгофа-Лява [1,2] имеют вид:

$$\left. \begin{aligned} \frac{d}{dr}(\bar{T}_1 \bar{r}) - \bar{T}_2 - \bar{r} \bar{Q} \frac{d^2 \bar{W}}{dr^2} &= 0, \\ \frac{d}{dr}(\bar{Q} \bar{r}) - \bar{r} \bar{T}_1 \frac{d^2 \bar{W}}{dr^2} + \bar{T}_2 \frac{d \bar{W}}{dr} - \bar{r} \bar{q} &= 0 \end{aligned} \right\} \quad (1)$$

где, радиальное усилия $\bar{T}_1 = \frac{12}{h^2} D(\bar{\varepsilon}_{11} + \mu \bar{\varepsilon}_{22})$, тангенциальное усилия $\bar{T}_2 = \frac{12}{h^2} D(\bar{\varepsilon}_{22} + \mu \bar{\varepsilon}_{11})$ перерезывающие силы

$$\bar{Q} = -D \left(\frac{\partial \bar{w}}{\partial r} + \frac{1}{r} \frac{\partial^2 \bar{w}}{\partial \varepsilon^2} - \frac{1}{r^2} \frac{d \bar{w}}{dr} \right), \quad (2)$$

$$\text{Радиальное и } \bar{\varepsilon}_n = \frac{d \bar{w}}{dr} + \frac{1}{2} \left(\frac{d \bar{w}}{dr} \right)^2, \quad \bar{\varepsilon}_{22} = \frac{\bar{u}}{r}$$

тангенциальное деформация.

Подставляя выражения усилия и перерезывающих сил (2) в (1) и выводя следующих безразмерных величин

$$r = \frac{\bar{r}}{a}, \quad u = \frac{\bar{u}}{h}, \quad w = \frac{\bar{w}}{h}, \quad \delta = \frac{a}{h} \quad (3)$$

Получаем уравнение равновесия гибких круглых пластин в перемещениях:

$$\left. \begin{aligned} -a_1 \frac{\partial^2 u}{\partial r^2} + a_2 \frac{\partial u}{\partial r} - a_3 u + a_4 \frac{\partial^2 w}{\partial r^2} + a_5 \frac{\partial w}{\partial r} &= 0 \\ b_1 \frac{\partial^4 w}{\partial r^4} + b_2 \frac{\partial^3 w}{\partial r^3} + b_3 \frac{\partial^2 w}{\partial r^2} + b_5 \frac{\partial w}{\partial r} &= \beta \end{aligned} \right\}, \quad (4)$$

где

$$a_1 = 12\delta^2, \quad a_2 = \frac{12\delta^2}{r}, \quad a_3 = \frac{12\delta^2}{r^2},$$

$$a_4 = \frac{1}{\delta} \frac{d^3 w}{dr^3} + \frac{1}{r\delta} \frac{d^2 w}{dr^2} + \left(12\delta - \frac{1}{r^2 \delta} \right) \frac{dw}{dr},$$

$$a_5 = \frac{6(1-\mu)}{r} \delta \frac{dw}{dr},$$

$$b_1 = 1, \quad b_2 = \frac{2}{r}, \quad b_3 = \frac{1}{r^2} + 12\delta \left[\frac{du}{dr} + \frac{1}{2\delta} \left(\frac{dw}{dr} \right)^2 + \mu \frac{u}{r} \right],$$

$$b_4 = \frac{1}{r^3} + \frac{12}{r} \delta \left[\frac{u}{r} + \mu \frac{du}{dr} + \mu \frac{1}{2\delta} \left(\frac{dw}{dr} \right)^2 \right],$$

$$\beta = q \cdot q_0, \quad q_0 = \frac{12(1-\mu^2)}{E} \delta^4, \quad q = q(r).$$

Граничные условия для гибких круглых пластин.

1. Для сплошной круглой пластины, защемленной по контуру.

$$u(0) = 0, \quad w'(0) = 0, \quad w'''(0) = 0 \quad \text{при } r = 0,$$

$$u(1) = 0, \quad w(1) = 0, \quad w'(1) = 0 \quad \text{при } r = 1, \quad (5)$$

2. Для сплошной круглой пластины, защемленной по внутренней и внешней контуру

$$w(r_0) = 0, \quad u(r_0) = 0, \quad w'(r_0) = 0 \quad \text{при } r = r_0,$$

$$u(1) = 0, \quad w(1) = 0, \quad w'(1) = 0 \quad \text{при } r = 1,$$

Уравнения равновесия гибких круглых пластин (4) при заданных граничных условиях решаются методом сеток.

Введем сетку

$$w_h = \left\{ \begin{array}{l} r_i = ih - (\text{сплошная круглая пластина}), \\ r_i = r_0 + ih(1-r_0) - \left(\begin{array}{l} \text{кольцевая} \\ \text{круглая} \\ \text{пластина} \end{array} \right) (i = \overline{0, N}) \end{array} \right\} \quad (6)$$

с шагом $h = \frac{1}{N}$ соответственно на отрезках

$$0 \leq r \leq 1 \text{ или } r_0 \leq r \leq 1.$$

Используя центральные конечно-разностные формулы, аппроксимирующие производные с точностью второго порядка [2], в место уравнений (4) получим следующую систему квазилинейных алгебраических уравнений [3].

$$A_i X_{i-2} + B_i X_{i-1} + C_i X_i + D_i X_{i+1} + E_i X_{i+2} = g_i \quad (7)$$

где

$$A_i = \begin{pmatrix} 0 & 0 \\ 0 & a_{22} \end{pmatrix}, B_i = \begin{pmatrix} b_{11} & b_{12} \\ 0 & b_{22} \end{pmatrix},$$

$$C_i = \begin{pmatrix} c_{11} & c_{12} \\ 0 & c_{22} \end{pmatrix}, D_i = \begin{pmatrix} d_{11} & d_{12} \\ 0 & d_{22} \end{pmatrix},$$

$$E_i = \begin{pmatrix} 0 & 0 \\ 0 & e_{22} \end{pmatrix}, g_i = \begin{pmatrix} 0 \\ \beta \end{pmatrix}$$

$$a_{22} = b_1 N^4 - b_2 \frac{N^3}{2},$$

$$b_{11} = a_1 N^2 - a_2 \frac{N}{2}, b_{12} = a_4 N^2 - a_3 \frac{N}{2},$$

$$c_{11} = 2a_1 N^2 - a_3, c_{12} = a_{11} N^2, c_{22} = 6b_1 N^4 + 2b_3 N^2,$$

$$d_{11} = a_1 N^2 + a_2 \frac{N}{2}, d_{12} = a_4 N^2 + a_5 \frac{N}{2},$$

$$d_{22} = 4b_1 N^4 + b_2 N^3 + b_3 N^2 - b_4 \frac{N}{2}, e_{22} = b_1 N^4 + b_2 \frac{N^3}{2},$$

$$a_4 = \frac{N^3}{2\delta} (w_{i+2} - 2w_i + 2w_{i-1} - w_{i-2}) +$$

$$+ \frac{N^2}{r_i \delta} (w_{i+2} - 2w_i + w_{i-1}) +$$

$$+ \left(12\delta - \frac{1}{r_i^2 \delta} (w_{i+1} - w_{i-1}) \frac{N}{2} \right), b_1 \geq 1, b_2 = \frac{2}{r_i},$$

$$b_3 = \frac{1}{r_i^2} - \frac{12\delta}{r_i} \left[\frac{u_i}{r_i} + \mu \frac{N}{2} (u_{i+1} - u_{i-1}) \right] +$$

$$+ \mu \frac{N^2}{8\delta} (w_{i+1} - w_{i-1})^2.$$

Применяя центральные разностные формулы со вторым порядком аппроксимации, ко второму, третьему и шестому условиям (5), находим [3,4]

$$\left. \begin{array}{l} w_0 = \frac{4}{3} w_1 - \frac{1}{3} w_2 \\ w_{-1} = \frac{4}{9} w_1 + \frac{8}{9} w_2 - \frac{1}{3} w_3, w_{N+1} = w_{N-1} \end{array} \right\}, \quad (8)$$

Из первого, четвертого и пятого условий (5) получим

$$u_0 = 0, u_N = 0, w_N = 0 \quad (9)$$

В векторном виде условия (8) и (9) запишутся в следующем виде

$$\left. \begin{array}{l} EX_0 = A_0 X_1 + B_0 X_2, E_{-1} = A_{-1} X_1 + B_{-1} X_2 + C_{-1} X_3 \\ X_N = 0, E_N X_{N+1} = E_N X_{N-1} \end{array} \right\} \quad (10)$$

$$X_N = 0, E_N X_{N+1} = E_N X_{N-1}$$

Подставляя (10) в систему (7), получим систему квазилинейных алгебраических уравнений

$$MX = b \quad (11)$$

где

$$M = \left\{ \begin{array}{l} \bar{C}_1, \bar{D}_1, \bar{E}_1 \\ \bar{B}_2, \bar{C}_2, D_2 E_2 \\ A_3 B_3 C_3 D_3 E_3 \\ A_4 B_4 C_4 D_4 E_4 \\ \dots \\ A_{N-4} B_{N-4} C_{N-4} D_{N-4} E_{N-4} \\ A_{N-3} B_{N-3} C_{N-3} D_{N-3} E_{N-3} \\ A_{N-2} B_{N-2} C_{N-2} D_{N-2} \\ A_{N-1} B_{N-1} C_{N-1} \end{array} \right\}$$

$$\bar{C}_1 = C_1 + A_1 A_{-1} + B_1 A_0, \bar{D}_1 = D_1 + A_1 \bar{B} - 1 + B_1 B_0,$$

$$\bar{E}_1 = E_1 + A_1 C_{-1}, \bar{B}_2 = A_2 A_0 + B_2,$$

$$\bar{C}_2 = C_2 + A_2 B_0, \bar{C}_{N-1} = C_{N-1} + E_{N-1} E_N,$$

$$A_0 = \begin{pmatrix} 0 & 0 \\ 0 & \frac{4}{3} \end{pmatrix}, B_0 = \begin{pmatrix} 0 & 0 \\ 0 & -\frac{1}{3} \end{pmatrix} = C_1,$$

$$E_N = \begin{pmatrix} 0 & 0 \\ 0 & 1 \end{pmatrix}, A_{-1} = \begin{pmatrix} 0 & 0 \\ 0 & \frac{4}{9} \end{pmatrix}, B = \begin{pmatrix} 0 & 0 \\ 0 & \frac{8}{9} \end{pmatrix}, b = \begin{pmatrix} 0 \\ \beta \end{pmatrix}.$$

К решению системы квазилинейных алгебраических уравнений (11) применяется неявный итерационный процесса в комбинации с методом исключения Гаусса [3, 10-11; 4, 31-32].

После некоторых преобразований i -го уравнения (11) получим

$$X_i = \alpha_i X_{i+1} + \beta_i X_{i+2} + \gamma_i \quad (12)$$

где,

$$\left. \begin{aligned} \alpha_i &= m_i (D_i + \bar{\theta}_i \beta_{i-1}), \bar{\Theta}_i = A_i \alpha_{i-2} + B_i, \\ \gamma_i &= -m_i [\bar{b}_2 - \bar{\theta}_i \gamma_{i-1} + A_i \gamma_{i-2}], \beta_i = m_i E_i \\ m_i &= -(c_i + A_i \beta_{i-2} + \bar{\Theta}_i \alpha_{i-1}) \end{aligned} \right\}, \quad (13)$$

$$m_i = -(c_i + A_i \beta_{i-2} + \bar{\theta}_i \alpha_{i-1}), \bar{\theta}_i = A_i \alpha_{i-2} + B_i.$$

Итерационный процесс при вычислениях (12) продолжается до выполнения условия

$$|X_i^{(j+1)} - X_i^{(j)}| \leq \varepsilon, \quad (14)$$

где ε - точность решения.

По формулам прямой прогонки (13) при $i = N$ (если край свободен) и $i = N - 1$ (в случае

других краевых условий) находим значения последнего неизвестного вектора X_N и X_{N-1} . Затем, пользуясь формулой (12), определяем значения сеточной функций $X_i (i = \overline{1, N-2})$.

После определения искомым функций X_i вычисляются расчетные величин.

Приводим результаты исследования скорости сходимости метода конечных разностей и метода решения системы нелинейных алгебраических уравнений в зависимости от граничных условий, интенсивности внешней нагрузки и отношения радиуса к толщине пластин.

В таблице 1 и 2 для защемленной по контуру сплошной круглой пластины приведены значения $\beta, W_A(0), W_{HA}(0), M_{1A}(0), M_{1HE}(0)$, при $N = 40, 10; \delta = 40; \varepsilon = 10^{-4}$.

Таблица 1.

	β	$W_A(0)$	$W_{HA}(0)$	$M_{1A}(0) \cdot 10^{-3}$	$M_{1HA}(0) \cdot 10^{-3}$
1	12,5	0,195817	0,191478	0,346445	0,241034
2	25	0,391635	0,365690	0,930252	0,854487
3	37,5	0,587452	0,516298	1,394510	1,184550
4	50	0,783270	0,645557	1,858181	1,452473
5	62,5	0,979088	0,757207	2,321183	1,670582
6	75	1,174905	0,855182	2,783801	1,851411
7	87,5	1,370072	0,942533	3,245743	2,004495
8	100	1,566540	0,021158	3,707013	2,135347

При $\delta = 40; N = 20; \varepsilon = 10^{-4}$.

Таблица 2.

	β	$W_A(0)$	$W_{HA}(0)$	$M_{1A}(0) \cdot 10^{-3}$	$M_{1HA}(0) \cdot 10^{-3}$
1	12,5	0,195374	0,190787	0,480752	0,467727
2	25	0,390749	0,365428	0,960858	0,877379
3	37,5	0,586124	0,511691	1,440384	1,210692
4	50	0,781498	0,638354	1,919295	1,478610
5	62,5	0,976873	0,747370	2,397608	1,694667
6	75	1,172248	0,842842	2,875306	1,872563
7	87,5	1,367662	0,927883	3,35240	2,02249
8	100	1,562997	1,004347	3,82889	2,14994

Список литературы:

1. Вольмир А.С. Гибкие пластинки и оболочки, М., Гостехиздат, 1956 г.
2. Ляв А. Математическая теория упругости, М.-Л., ОНТИ-НКТП, 1935г.
3. Юлдашев А., «Алгоритм для статического расчета прямоугольных пластин». Дифференциальные уравнения и прикладные вопросы математики. Сб. научных тр. Ташкент. 1990 г. Стр. 31-35.
4. Юлдашев А., Изгиб кольцевых пластин. Республиканский межвузовский сборник «Актуальные вопросы в области технических и социально-экономических наук», Ташкент., 2012 г. стр 10-11.

МЕДИЦИНА И ФАРМАКОЛОГИЯ**ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ФЕРМЕНТОВ СТЕРОИДОГЕНЕЗА ПРИ СИНДРОМЕ ПОЛИКИСТОЗНЫХ ЯИЧНИКОВ***Иргашева Севара Уткуровна**д-р мед. наук, врач акушер гинеколог РСНПМЦАиГ,
Узбекистан, г. Ташкент**Алиева Мухаббат Мансуровна**врач акушер гинеколог РСНПМЦАиГ,
Узбекистан, г. Ташкент**Мирзаева Юлдуз Каримовна**врач акушер гинеколог РСНПМЦАиГ,
Узбекистан, г. Ташкент**Курбанова Дилафруз Аткамовна**врач акушер гинеколог РСНПМЦАиГ,
Узбекистан, г. Ташкент*

Несмотря на многочисленные исследования, до настоящего времени так и не удалось сформулировать единую концепцию этиологии и патогенеза СПКЯ. Продолжается активное изучение механизмов развития болезни на уровне гипоталамо-гипофизарной системы, надпочечников, яичников и жировой ткани. Стероид-продуцирующие железы, к которым относятся половые железы и надпочечники, имеют общее эмбриональное происхождение, формируясь из уrogenитального гребешка. В результате сложного процесса дифференцировки каждая железа специализируется на доминирующей синтезе андрогенов, эстрогенов или кортикостероидов. Характер стероидогенеза в них детерминирован набором различных ферментов. Определяющим моментом в биосинтезе является строгая последовательность реакции гидроксирования. Цитохром P450 несет одну и ту же функцию во всех реакциях гидроксирования, но его ферментная часть строго специфична для каждого субстрата и обозначается соответственно P450c17 α , P450c11 β , P450c21 и P450c18. В связи с тем, что образование каждого фермента контролируется отдельным геном, качественные различия в образовании стероидов в семенниках, яичниках и надпочечниках проявляются на стадии дифференцировки желез, когда в них начинает синтезироваться в определенном соотношении весь набор ферментов цитохрома P450. Известно, что яичники, надпочечники и периферические ткани вносят определенный вклад в продукцию андрогенов, секретирова андрогены в различном количественном соотношении. Гиперандрогения яичникового генеза. Классическим проявлением данного типа гиперандрогении является синдром поликистозных яичников (СПКЯ), патологическое состояние наиболее часто встречающееся в гинекологии, особенно среди пациенток с различными нарушениями менструального цикла и бесплодием. В 1845 г.

Сереган впервые представил морфологическую картину склерокистозных изменений в яичниках. Термин «кистозная дегенерация яичников» появился в конце XIX века, и уже в это время была предложена клиновидная резекция и даже удаление яичников с целью снижения уровня продуцируемых ими андрогенов. Широко известный синдром Штейна—Левенталя был описан в 1935 г. и включал в себя такие клинические признаки, как ановуляция, гирсутизм, ожирение и поликистозные изменения в яичниках. Авторами приводились данные о том, что резекция яичников у больных данного контингента приводит к восстановлению менструальной функции и наступлению беременности. Все последующие годы при описании кистозно-измененных яичников применялись термины: «склерокистозные яичники», «поликистоз», «поликистозные яичники», «микрополикистоз», «склерополикистоз» и т.д. При этом указывалось множество клинических симптомов, сопровождающих данные патологические состояния яичников среди женщин репродуктивного возраста, в том числе у пациенток, страдающих бесплодием. Согласно данным литературы, частота СПКЯ составляет 3—11% среди женщин репродуктивного возраста, возрастая до 18—20% среди пациенток с бесплодием. В то же время, являясь эндокринно-зависимой патологией, СПКЯ при различных нарушениях менструального цикла и гирсутизме диагностируется более, чем в 60% случаев. Относительно причин, вызывающих возникновение СПКЯ существует множество предположений. Так считают, что первичное поражение структур гипоталамуса и гипофиза, регулирующих менструальную функцию, вызывает нарушение секреции гонадотропных гормонов и последующие изменения в яичниках. Однако на сегодняшний день убедительных доказательств этой гипотезы не существует. В настоящее время признается предположение о том,

что СПКЯ обусловлен эндокринными нарушениями вследствие повышенной секреции гонадотропных гормонов. По мнению Е.М.Вихляевой (2002), участие центральных структур в развитии заболевания подтверждается хронологической связью, которая нередко выявляется между началом заболевания и различными стрессовыми ситуациями (начало половой жизни, перемена места жительства, физические и психические перегрузки, роды и аборт). Нарушение функции ЦНС может возникнуть как результат острой или хронической инфекции, интоксикации в препубертатном или пубертатном периоде. Эти ситуации могут быть непосредственной причиной изменения секреции гонадотропных гормонов, моноаминов, серотонина и дофамина. Генетическая обусловленная природа нарушений гипоталамо-гипофизарной системы, приводящая к формированию СПКЯ, требует подтверждения. Тем не менее, для этих больных характерно увеличение базального уровня секреции ЛГ с выраженным нарушением пульсирующего ритма секреции обоих гонадотропных гормонов. Одним из диагностических признаков СПКЯ является увеличение индекса ЛГ/ФСГ: более 1,5. Изменение соотношения ЛГ/ФСГ возникает в виде трех вариантов: повышение содержания ЛГ на фоне низкого или нормального уровня ФСГ и незначительное повышение ЛГ до верхней границы нормы при значительно сниженном ФСГ.

К наиболее вероятным факторам заболевания относят избыточный уровень андрогенов, секретируемых в период адренархе, за несколько лет до наступления менструации. Яичники и надпочечники одновременно участвуют в синтезе и секреции андрогенов, но продуцируют их в различных физиологических концентрациях. Окончательное формирование функции коры надпочечников и гипоталамо-гипофизарной системы завершается в пубертатный период. В это время избыточное количество надпочечниковых андрогенов в периферических тканях превращается в эстрон, который по механизму прямой связи стимулирует секрецию ЛГ, а по механизму обратной связи подавляет секрецию ФСГ. ЛГ, в свою очередь, стимулирует гиперпродукцию андрогенов в яичниках, которые также превращаются в периферических тканях в эстрон, стимулирующий секрецию ЛГ. Таким образом, «порочный» круг замыкается и развивается патологическое состояние — СПКЯ. Начало заболевания по времени чаще всего совпадает с менархе или с ближайшим к нему временем, т.е. с периодом окончательного формирования функции коры надпочечников. Не исключено, что возникающие в это время различные нарушения функциональной активности надпочечников могут являться непосредственной причиной развития СПКЯ. Так у подавляющего большинства пациенток с гиперплазией или опухолью коры надпочечников при УЗИ в яичниках выявляются изменения, характерные для поликистозных яичников. Наиболее вероятной причиной развития СПКЯ ряд авторов считает нарушение жирового обмена, так как большая часть превращений андрогенов в эстрогены происходит именно в жировой ткани. Практически у каждой второй больной с СПКЯ при обследовании

определяется гиперинсулинемия и инсулинрезистентность. Известно, что инсулин является мощным стимулятором синтеза ЛГ аденогипофизом и андрогенов — яичниками. В связи с этим, в группе больных с гипер-андрогенией, резистентных к инсулину, было продемонстрировано значительное повышение уровня андрогенов при нагрузке глюкозой.

Причиной заболевания может быть также недостаточность 17 β -гидроксистероид-дегидрогеназы, блокирующей превращение А-на в Т и эстрона в эстрадиол. При этой форме в плазме крови определяется очень высокий уровень ДЭА, А-на и значительно повышенный Т. Продукция эстрогенов при данном варианте выше, чем при недостаточности 19-гидроксилазы, а иногда полностью компенсируется. Согласно данным Е.М.Вихляевой (2002), одним из вариантов возникновения СПКЯ может являться недостаточность 19-гидроксилазы на одном из заключительных этапов стероидогенеза в яичниках. Недостаточность этого фермента блокирует превращение предшественников андрогенов (А-на и Т) в эстрогены. В результате накопления активного Т и, в меньшей степени, А-на происходит резкое снижение продукции эстрогенов, которая коррелирует со степенью недостаточности 19-гидроксилазы. Наблюдается развитие СПКЯ и при других видах эндокринной патологии, например, при первичном гипотиреозе, когда наблюдается снижение уровня тиреоидных гормонов, в частности Т4. В результате происходит повышение уровня тиролиберина, стимулирующего не только синтез ТТГ, но и β -субъединиц ЛГ и ФСГ, поскольку структура этой субъединицы для всех трех гормонов одинакова. В результате синхронно повышается синтез β -субъединиц и, соответственно, уровень секреции ЛГ аденогипофизом. СПКЯ также может развиваться при неклассических формах ВГКН, когда наблюдается недостаточность 21-гидроксилазы. При этом надпочечники секретируют избыточное количество А-на, который превращается в эстрон. Последний по механизму обратной связи усиленно стимулирует секрецию ЛГ, являясь пусковым механизмом формирования СПКЯ. Таким образом, несмотря на многообразие этиологических факторов, вызывающих формирование СПКЯ, во всех случаях главным звеном патогенеза являются первичные или вторичные нарушения регуляции в системе гипоталамо-гипофиз, которые приводят к усиленной секреции ЛГ и, соответственно, к увеличению соотношения ЛГ/ФСГ. Относительная или абсолютная гиперсекреция ЛГ вызывает постепенное развитие гиперплазии белочной оболочки, мозгового слоя, тека-ткани и хилосных клеток, что является причиной повышения уровня андрогенов яичниками и вирилизации. Относительная недостаточность уровня ФСГ напрямую связана с нарушением созревания фолликулов, гипоестрогенией, ановуляцией и нарушениями менструального цикла от олигоменореи до аменореи. Описанные выше нарушения приводят к развитию клинической картины СПКЯ. Согласно данным литературы, нельзя исключить наследственный генез данного заболевания. Описаны случаи возникновения синдрома у родных сестер, однойцовых

близнецов, а также у матерей и дочерей. Данные, опубликованные Е.М.Вихляевой и соавт. (1997), указывают на то, что заболевание может наследоваться как по женской, так и по мужской линии. Наличие ряда этиологических факторов, участвующих в развитии СПКЯ, многообразии патогенетических механизмов их реализации являются причиной создания множества классификаций данного синдрома. При создании этих классификаций учитывались этиологические факторы, нарушения в патогенетическом звене или только клинические проявления синдрома. Однако необходимо согласиться с мнением тех авторов, которые наиболее приемлемой в клиническом и практическом отношении считают классификацию М.Л.Крымской, выделяющей три формы заболевания: типичную яичниковую форму СПКЯ, сочетанную яичниковую и надпочечниковую форму и центральную форму с выраженными проявлениями системных нарушений со стороны гипоталамо-гипофизарной области, регулирующей менструально-репродуктивную функцию. Анализ многочисленных публикаций, посвященных диагностике и лечению СПКЯ, указывает на значительную вариабельность клинических проявлений заболевания, несмотря на одинаковый принцип подбора больных — наличие кистозно-измененных яичников (Dunaif A. et al., 1992). Так, согласно этим данным, частота бесплодия составляет 35-74%, гирсутизма 17-83%. Столь значительные колебания клинических признаков объясняются прежде всего отсутствием единых критериев диагностики СПКЯ, причем в основном это происходит, когда диагноз синдрома ставится только по одному клиническому или лабораторному методу исследования. Известно, что при скрининговом УЗИ у 22% женщин с регулярным ритмом менструаций выявляются поликистозные яичники. Поликистозные яичники диагностируются у 34% женщин, длительно принимающих эстроген-гестагенные препараты с целью контрацепции. Интерес представляют данные УЗ сканирования больших групп пациенток с различной гинекологической и эндокринной патологией. Показано, что максимальная частота поликистозных яичников выявляется преимущественно в двух клинических группах: при регулярном ритме менструаций в сочетании с гирсутизмом и при олигоменорее. У пациенток с хронической ановуляцией и гиперандрогенией этот показатель составляет 74%, а при вторичной аменорее на фоне нормального уровня андрогенов — 32%. В контрольной группе, по данным различных авторов, частота поликистозных яичников составляет 0—22%. Таким образом, эти исследования убеждают нас в том, что правильно поставить диагноз «СПКЯ» только по данным УЗИ не представляется возможным. Совершенно очевидно, что при таком принципе подбора в эту группу могут случайно войти пациентки с идиопатическим гирсутизмом и эндокринными нарушениями на фоне регулярного

ритма менструаций, а это особенно важно учитывать в тех ситуациях, когда решается вопрос об оперативном, так называемом «пробном» хирургическом лечении. Этот метод широко и зачастую необоснованно применяется при лечении ряда эндокринных нарушений менструальной и репродуктивной функции. Тяжелыми последствиями таких оперативных вмешательств, особенно производимых лапаротомическим доступом, является переход чисто эндокринных форм бесплодия в смешанные — эндокринно-перитонеальные. Кроме того, резекция нормальных в функциональном отношении яичников нередко является причиной их последующей атрофии и истощения пула фолликулярного аппарата. В клинике женского бесплодия эта группа больных является наиболее тяжелой и бесперспективной в плане восстановления у них репродуктивной функции. В связи с этим следует обратить особое внимание на данные о том, что типичные поликистозные яичники диагностируются лишь у 1,4% больных, подвергнутых различным гинекологическим операциям. Не менее интересные данные были получены при анализе гормональных параметров у пациенток с предполагаемым диагнозом СПКЯ. Принимая во внимание, что в основе патогенеза СПКЯ лежит нарушение нейроэндокринного контроля за секрецией гонадотропных гормонов со стороны гипоталамуса, в многочисленных исследованиях отмечается характерное для больных с данной патологией повышение индекса ЛГ/ФСГ. Анализ особенностей соотношения этих гормонов в различных группах больных позволил сделать вывод, что данный гормональный показатель, как и УЗИ, не может служить единственным критерием диагностики СПКЯ. Так, показано, что при вторичной аменорее индекс ЛГ/ФСГ повышен у 37% больных, при олигоменорее без гиперандрогении — у 10%, а в сочетании с повышенным уровнем андрогенов - у 90% больных. У подавляющего большинства пациенток с идиопатическим гирсутизмом и регулярным ритмом менструаций индекс ЛГ/ФСГ соответствует норме, несмотря на то, что УЗ признаки поликистозных яичников присутствуют в 87% случаев. Определение соотношения ЛГ/ФСГ у женщин репродуктивного возраста с регулярным ритмом менструаций и сохраненной репродуктивной функцией выявило повышение данного показателя у 20% из них. Таким образом, анализ данных литературы позволяет, с одной стороны, сделать вывод о том, что данный диагноз ставится гораздо чаще, чем он встречается на самом деле и не всегда имеет для этого достаточно оснований. С другой стороны — диагноз СПКЯ не может быть поставлен только на основании одного клинического или лабораторно-инструментального метода исследования, так как в этой ситуации частота синдрома может достигать 70-75%.

МЕЖДИСЦИПЛИНАРНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ**ИССЛЕДОВАНИЕ ВЛИЯНИЯ ВСПОМОГАТЕЛЬНЫХ ВЕЩЕСТВ
НА ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ПАРАМЕТРЫ АНТИАНЕМИЧЕСКИХ ТАБЛЕТОК**

Акромов Атахам Анвар ўгли

*магистрант 2 курса направления «Промышленная технология лекарств»,
Ташкентского фармацевтического института,
Республика Узбекистан, г. Ташкент*

Рахимова Гулнора Рахим қизи

*и.о.доц. кафедры ПТЛС, Ташкентского фармацевтического института,
Республика Узбекистан, г. Ташкент*

Рахимова Ойгул Рахим қизи

*доц. кафедры ПТЛС, Ташкентского фармацевтического института,
Республика Узбекистан, г. Ташкент*

Абдуллаев Хабибулло

*студент 1 курса 109 группы направления промышленная фармацевция,
Ташкентского фармацевтического института,
Республика Узбекистан, г. Ташкент*

**STUDY OF THE INFLUENCE OF SUPPORTING SUBSTANCES ON THE TECHNOLOGICAL
PARAMETERS OF ANTIANEMIC TABLETS**

Atham Akromov

*Undergraduate 2 course of the direction "Industrial Medicine Technology", Tashkent Pharmaceutical Institute,
Republic of Uzbekistan, Tashkent*

Gulnora Rakhimova

*Acting as an associate Professor, Department of Industrial Technology of Medicinal Products,
Tashkent Pharmaceutical Institute,
Republic of Uzbekistan, Tashkent*

Oigul Rakhimova

*Associate Professor, Department of Industrial Technology of Medicinal Products, Tashkent Pharmaceutical Institute,
Republic of Uzbekistan, Tashkent*

Khabibullo Abdullaev

*Student of the 1st course of the 109th group of directions of industrial pharmacy, Tashkent Pharmaceutical Institute,
the Republic of Uzbekistan, Tashkent*

Аннотация. Определен состав и обоснована рациональная технология таблеток антианемического действия. Выбор вспомогательных веществ для таблеток-ядер проведен на основе изучения технологических свойств прессуемых масс для таблетирования, и физико-механических свойств модельных таблеток. Установлено, что оптимальным для грануляции, является спиртовой раствор поливинилпирролидона, который позволил получить таблетки-ядра необходимой прочности.

Annotation. The composition and justified rational technology of tablets with anti-anemic action was determined. The choice of excipients for tablet cores was carried out on the basis of studying the technological properties of compressible masses for tableting, and the physicomachanical properties of model tablets. It was found that the optimal solution for granulation is an alcohol solution of polyvinylpyrrolidone, which made it possible to obtain tablet cores of necessary strength.

Ключевые слова: дефицита железа, железо сульфат, фолиевая кислота, витамина В₁₂, таблетка, сыпучесть, насыпная плотность, прессуемость, угол естественного откоса, остаточная влажность, давление выталкивания модельных таблеток из матрицы, коэффициент сжатия, таблетка-ядро, фракционный состав.

Keywords: iron deficiency, iron sulfate, folic acid, vitamin B₁₂, tablet, flowability, bulk density, compressibility, angle of repose, residual moisture, pushing pressure of model tablets from the matrix, compression ratio, core-tablet, fractional composition.

Введение. Дефицит железа является основным и наиболее распространенным нарушением питания в мире. Дефицит железа, от которого страдают многие дети и женщины в развивающихся странах, является единственным видом недостаточности питательных веществ, который также в значительных масштабах распространен в промышленно-развитых странах. От дефицита железа страдает большее число людей, чем от какого-либо другого нарушения здоровья, представляющего собой проблему общественного здравоохранения, соизмеримую с эпидемией. Менее заметный в своих проявлениях, чем, к примеру, белково-энергетическая недостаточность, дефицит железа приводит к тяжелым последствиям — плохому здоровью, преждевременной смертности и потере заработка. Дефицит железа и анемия снижают производительность труда отдельных людей и целых групп населения, приводит к серьезным экономическим последствиям и создает препятствия на пути национального развития. В целом, от дефицита железа непропорционально страдают самые уязвимые, самые бедные и наименее образованные люди, и именно они получают наибольшие преимущества благодаря снижению уровней его распространенности. Железодефицитная анемия — это синдром, который характеризуется уменьшением количества гемоглобина и/или красных кровяных клеток в крови из-за недостатка в организме микроэлемента — железа. Этот вид анемии является самым частым среди всех, и по статистическим данным насчитывает около 78% в структуре подобных заболеваний. Медицинская статистика по данным ВОЗ, анемией страдают около 1,8 млрд человек во всем мире. А скрытый недостаток железа (сидеропению) можно обнаружить у 3,6 млрд человек. По статистике ВОЗ в мире насчитывается более 2 млрд человек, страдающих анемией, большинство из них женщины и дети [1, 2]. Очень актуальна эта проблема и для Узбекистана. Большинство лекарств, используемых для лечения анемии импортируют из за границы.

Разработка комплексного антианемического отечественного препарата содержащего железо сульфат, фолиевую кислоту, витамин B₁₂ для лечения железодефицитных состояний, является одной из актуальных задач фармацевтической науки и практического здравоохранения. Фолиевая кислота — водорастворимый витамин, необходимый для роста и развития кровеносной и иммунной систем. Недостаток фолиевой кислоты может вызвать мегалобластную анемию у взрослых, а приём фолиевой кислоты во время беременности снижает риск развития дефектов нервной трубки плода. Витамин B₁₂ — это общее название двух химических вариантов молекулы кобаламина — цианокобаламина и гидроксикобаламина, обладающих витаминной активностью. Хорошо растворяется в воде, практически не разрушается во время длительной термической обработке. Основная польза Кобаламина заключается в помощи развития эритроцитов, он необходим для

нормального процесса деления клеток (клеточного деления) и образования ДНК. Он влияет на состояние быстро обновляющихся тканей — крови, иммунной системы, кожи и слизистой желудочно-кишечного тракта. Также приносит неоценимую пользу в формировании нервных волокон и оказывает положительное влияние на обмен веществ, движение липидов и углеводов в организме. Предотвращает появление анемии. У детей способствует росту и улучшению аппетита. Увеличивает энергию. Поддерживает нервную систему в здоровом состоянии. Снижает раздражительность. Улучшает концентрацию, память и равновесие. Железо составляет лишь 0,0065% массы тела человека, весящего 60 кг, — около 2,1г (35мг/кг массы тела), но биологическое значение железа в организме очень велико. Этот микроэлемент является универсальным компонентом живой клетки, участвующим во многих обменных процессах, росте тела, а также в процессах тканевого дыхания. Железо легко вступает в связь с кислородом воздуха и участвует в его транспортировке ко всем клеткам организма, поддерживая их жизнедеятельность. Кроме того, железо входит в состав миоглобина — белка, запасующего кислород в мышцах, а также содержится еще более чем в 70 различных ферментах. Поэтому при дефиците железа нарушаются защитные и адаптационные силы организма и обмен веществ. Снижение количества железа в организме (в крови, костном мозгу и депо), при котором нарушается образование гемоглобина, а также белков, содержащих железо (миоглобин, железосодержащие тканевые ферменты) ведет к железодефицитной анемии. Поглощение железа клетками слизистой оболочки желудочно-кишечного тракта из солевых соединений в основном происходит в двухвалентной форме, так как апоферритин в энтероцитах, препятствующий избыточному поступлению железа в организм, может связываться только с ионами Fe²⁺. Поэтому препараты на основе различных солей железа(II) (сульфата, fumarата, глюконата, сукцината, глутамата, лактата и т.п.) обладают большей биодоступностью и в общем случае более предпочтительны, чем препараты, содержащие соли железа (III). Кроме того, они являются наиболее дешёвыми лекарственными средствами на фоне других препаратов железа [2, 3]. Цель настоящей работы — разработка оптимального состава и технологии антианемического препарата в форме таблеток.

Материалы и методы исследования. Оптимальная дозировка железо сульфата, фолиевой кислоты и витамина B₁₂ в таблетках, установленная в результате фармакологических исследований, составляет для железа сульфата 112,6 мг, фолиевая кислота 0,8 мг, цианокобаламин 0,01 мг, что предполагает введение в состав таблеток вспомогательных веществ. При выборе методов изготовления таблеток, а также при подборе вспомогательных веществ, большое значение имеют физико-

химические и технологические свойства субстанции: сыпучесть, выражаемая через массовую скорость истечения порошка из вибрирующей воронки, и угол естественного откоса, насыпная масса, форма и размер частиц, прессуемость, плотность вещества [4, 6]. Для разработки таблетированной лекарственной формы определены технологические характеристики смеси субстанции железо сульфата, фолиевой кислоты, витамина В₁₂. Технологические показатели смесей субстанции: фракционный состав, насыпной объем, сыпучесть, прессуемость определяли по методикам, приведенным в литературе [5] на приборах фирмы Egweka (Германия). Влажность субстанции определяли методом высушивания на галогенном анализаторе влажности MB35 Ohaus. Для определения стойкости таблеток к раздавливанию навеску

массой 0,5 г прессовали в таблетку диаметром 11 мм на гидравлическом прессе при давлении 120 МПа и после этого определяли прочность полученной таблетки на приборе модели ТВТ фирмы «Эрвека» (Германия). Силу выталкивания таблеток из матрицы определяли путем выталкивания полученной запрессовки нижним пуансоном с регистрацией на манометре пресса давления выдавливания [5, 6].

Результаты и их обсуждения. Изучение технологических свойств смеси субстанции показало плохую сыпучесть ($3,0 \cdot 10^{-3}$ кг/с), высокий коэффициент уплотнения (3,5), повышенные значения остаточной влажности 5,5%. Давление выталкивания модельных таблеток из матрицы при смазке с кислотой стеариновой, были велики и составляло 8,5 МПа.

Таблица 1.

Физико-химические и технологические свойства смесей субстанции железо сульфата, фолиевой кислоты и витамина В₁₂

№	Наименование показателя	Значения	Результаты
1	Фракционный состав	мкм, %	
	+ 2000		
	- 2000 + 1000		
	- 1000 + 500		
	- 500 + 250		
	- 250 + 125		
2	Сыпучесть	кг/с*10 ⁻³	3,0
3	Насыпная плотность	кг/м ³	520,0
4	Угол естественного откоса	градус	40,0
5	Прессуемость	Н	90
6	Остаточная влажность (70 ⁰ С)	%	5,50
7	Давление выталкивания модельных таблеток из матрицы	МПа	8,54
8	Коэффициент сжатия	-	3,5

Таким образом по неудовлетворительным результатам исследованных технологических параметров смесей субстанции предполагало необходимость использования вспомогательных веществ (шарипова). Учитывая физико-химические и технологические свойства смесей субстанции при разработке состава и технологии изучена возможность использования таких наполнителей как сахароза, лактоза, МКЦ, картофельный крахмал, кукурузный крахмал, кальция стеарат – представляющие местные сырьевые ресурсы. Роль связывающих веществ выполняли вода очищенная, 55-67% сахарный сироп, этиловый спирт различной концентрации -30, 40, 50, 70, 96%, 4-15% растворы крахмала, 10-20%-ный раствор ПВП в 50%-ном спирте этиловом [8]. Были приготовлены экспериментальные образцы таблеток с добавлением в различных соотношениях и сочетаниях вспомогательных веществ по 35 прописям. В таблице 2 приведены составы 8 прописей таблеток, которые отличаются между собой как по виду, так и по количеству использованных вспомогательных

веществ. Первоначально мы изучали возможность получения таблеток методом прямого прессования который как известно имеет ряд преимуществ. Метод прямого прессования позволяет достичь высокой производительности труда, значительно сократить время технологического цикла за счет упразднения ряда операций и стадий, исключить использование нескольких позиций оборудования, уменьшить производственные площади, снизить энерго- и трудозатраты. Анализ полученных технологических параметров показал необходимость добавления вспомогательных веществ, улучшающих сыпучесть, уменьшающие силу выталкивания таблеток из матричного канала, снижающие поглощение влаги из воздуха. Таблетки полученные методом прямого прессования не соответствовали требованиям ГФ XII по показателям прочности на истираемость (85%), прочности на излом (30 Н), средняя масса и отклонения от средней массы ($0,3 \pm 15\%$). Поэтому для достижения цели использовали метод влажной грануляции. Гранулирование – направленное укруп-

нение частиц, т.е. процесс превращения порошкообразного материала в зерна определенной величины, проводится с целью уплотнения порошка и получения равномерных зерен-гранул, обладающих хорошей сыпучестью и высоким значением насыпной массы. При использовании в качестве связывающего компонента воды очищенной, этилового спирта различных концентрации модельные таблетки получались очень рыхлыми, хрупкими и легко крошились, гранулы имели большую долю мелких фракции, также сыпучесть имела самый низкий показатель и составила

$3,4 \text{ кг/сек} \cdot 10^{-3}$, при использовании в качестве связывающего компонента 2%, 5%, 7% растворов метилцеллюлозы (МЦ), оксипропилметилцеллюлозы (ОПМЦ), 5%, 7%, 10% растворы крахмала время распадаемости полученных модельных таблеток превышало регламентированные и составляло 25-30 мин, при увлажнении массы 10% спиртовым рас-

твором ПВП гранулят после сушки получался крепким, прессуемая масса имела наилучшие показатели сыпучести ($9,5-10,4 \text{ кг/сек} \cdot 10^{-3}$), фракционный состав был равномерным, чем в других прессуемых массах, полученные модельные таблетки имели качественный внешний вид, достаточную механическую прочность (85-95 Н), распадаемость (6-8 мин). Поэтому в последующих исследованиях в качестве связывающего агента был выбран 10% спиртовой раствор ПВП. Были получены 8 таблеточных смесей, различающиеся природой и количеством вспомогательных веществ табл 2. В качестве технологических показателей прессуемой массы были изучены фракционный состав, насыпная плотность, сыпучесть, угол естественного откоса, пористость, коэффициент уплотняемости, коэффициент прессуемости, остаточная влажность. Определение вышеуказанных параметров проводили согласно методикам ГФ XII. Результаты приведены в табл 3.

Таблица 2.

Исследуемые модельные составы гранулятов для получения таблеток-ядер, приготовленные методом влажного гранулирования

Наименование компонента	Номер состава для таблеток-ядер (мг/таб)							
	№1	№2	№3	№4	№5	№6	№7	№8
Железо сульфат	112,6	112,6	112,6	112,6	112,6	112,6	112,6	112,6
Фолиевая кислота	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8
Витамин В 12	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01	0,01
Сахароза	93,3	93,3	93,3			93,3	103,3	
Лактоза				93,3	93,3			
МКЦ							80,29	80
Крахмал картофельный					75,29			85,59
Крахмал кукурузный	90,29			90,29				
ПВП		90,29				90,29		18
Кальция карбонат			90,29					
Аэросил					15			
Магния стеарат	3	3	3	3	3	3	3	3
Средняя масса ядра	300	300	300	300	300	300	300	300

Для получения модельных составов таблеток в лабораторных условиях отвешивали необходимое количество субстанции железо сульфата, фолиевой кислоты, витамина В₁₂ и вспомогательных веществ по соответствующим прописям. Таблеточные смеси увлажняли раствором связывающего вещества, требуемая для грануляции пластичность массы устанавливалась экспериментально. Увлажненную прессуемую массу высушивали в сушильном шкафу при температуре не выше 30°C до оптимальной остаточной влажности 2,8-3,0 %, затем протирали через сито из нержавеющей стали с диаметром отверстий 1,5 мм. Опудривали гранулы магния стеаратом и аэросилом предварительно измельченным и отсеянным через капроновое сито с диаметром отверстий

100 мкм. Затем гранулят прессовали ручном гидравлическом прессе на пресс-инструменте диаметром 9 мм, двояковогнутой формы при давлении прессования 120 МПа, фиксируя при этом давление выталкивания по манометру и проводя перерасчет в МПа. Для оценки прессуемости навеску порошка массой 0,5 г прессовали на ручном гидравлическом прессе в модельную таблетку диаметром 11 мм при давлении 120 МПа (40 атм). Раздавливающую нагрузку определяли на пружинном динамометре. Прессуемость (механическая прочность на сжатие) массы выражали в ньютонах. Технологические свойства прессуемых масс определяли по данным приведенными в литературе [5].

Таблица 3.

Результаты определения технологических свойств прессуемых масс для таблеток-ядер

Наименование показателя, единицы измерения	Номер модельного состава							
	1	2	3	4	5	6	7	8
Фракционный состав, мкм, %								
+ 2000	0,9	0,8	0,2	0,5	0,4	0,5	0,7	0,3
- 2000 + 1000	1,2	1,4	1,3	1,2	1,1	1,8	1,3	1,0
- 1000 + 500	41,3	42,8	52,3	54,3	48,4	45,0	40,8	65,3
- 500 + 250	47,15	43,8	35,3	33,88	39,17	43,2	50,4	30,4
- 250 + 125	8,3	9,8	9,4	8,8	9,5	8,4	6,8	3
- 125	1,15	1,4	1,5	1,32	1,43	1,1	-	-
Сыпучесть кг/с*10 ⁻³	8,0	8,2	6,8	6,8	7,5	7,2	8,3	10,4
Угол естественного откоса, градус	35	38	39	36	33	34	36	30
Насыпная плотность, кг/м ³	720	730	694	740	733	734	740	800
Давление выталкивания из матрицы, МПа	7,4	6,2	6,3	5,5	5,4	6,5	5,4	2,5
Коэффициент сжатия	2,4	2,8	2,9	3,0	3,2	2,8	2,7	2,5
Физико-механические показатели модельных таблеток								
Прессуемость, Н	74	75	64	60	65	75	71	90
Прочность на истирание, %	98,0	97,8	98,4	97,5	98,3	97,8	98,2	99,9
Распадаемость, мин	11	15	13	14	13	12	14	8

По данным таблицы 3, можно отметить, что использованные вспомогательные вещества улучшали технологические свойства субстанции – сыпучесть, насыпную плотность, угол естественного откоса, коэффициент сжатия и др. имели более позитивные значения у прессуемой массы, чем у субстанции, что свидетельствует о правильном подборе вспомогательных веществ и хода технологического процесса. Результаты изучения физико-механических свойств полученных таблеток показали, что таблетки всех прописей по прочности отвечают требованиям ГФ XII. Отмечено, что использование сахарозы и лактозы вызывало прилипания гранулята к поверхности пресс-инструмента. Положительные показатели прессуемой массы отмечено при использовании крахмала, МКЦ и раствора ПВП (Plasdone S-630) в качестве связывающего агента. Большое влияние на качество таблеток оказывает внешнее трение при выталкивании таблеток из матричного канала. Чем больше трение таблетки о матрицу, тем более неоднородно распределяются в ней остаточные напряжения, плотность а также прочность, что приводит к расслаиванию таблеток во время их выталкивания

из матрицы. Для получения качественных таблеток давление выталкивания должна быть не более 10% от давления прессования [7]. При использовании состава №8 давление выталкивания не поднималась выше 2,5МПа, т.е. составляла всего 2% по сравнению с другими составами. Анализ технологических характеристик таблеточных смесей модельных составов и качества полученных таблеток (табл. 3) показал, что все составы имеют хорошую сыпучесть, насыпную массу, удовлетворяют требованиям по распадаемости и механической прочности на истирание.

Выводы: наилучшим соотношением сыпучести, насыпной плотности, давления выталкивания из матрицы, механической прочности, прочности на истирание, распадаемости обладает смесь модельного состава № 8. Состав №8 соответствует всем физико-механическим требованиям по ГФ XII предъявляемым к таблеткам [4], и имеет сравнительно небольшие типоразмеры и средний вес таблеток, а это не затрудняет проглатывание таблеток больными. Исходя из вышеизложенных результатов, для дальнейших исследований был выбран состав №8.

Список литературы:

1. Цветкова О.А. Медико–социальные аспекты железодефицитной анемии. Русский медицинский журнал. 2009; 3.
2. Alleyne M., Horne M.K., Miller J.L. Individualized treatment for iron deficiency anemia in adults. Am. J. Med. 2008; 121 (11): 943–48.
3. Городецкий В.В., Годулян О.В. Железодефицитные состояния и железодефицитная анемия: лечение и диагностика. М.: Изд-во Медпрактика. 2004; 3: 28.
4. Государственная фармакопея Российской Федерации. – 12-е изд. – Часть 1. – М.: Науч. центр экспертизы средств мед. применения, 2008. – 704 с.
5. Ищенко, В.И. Методические указания по выполнению лабораторных работ по промышленной технологии лекарственных средств: Учебное пособие /В.И. Ищенко. Витебск, изд-во ВГМУ. 2003.214 с.

6. Воскобойникова И.В., Авакян С.Б., Сокольская Т.А. и др. Современные вспомогательные вещества в производстве таблеток. Использование высокомолекулярных соединений для совершенствования лекарственных форм и оптимизации технологического процесса //Хим.-фарм.журн.-2005.-Т.39,№1.-С.22-28.
7. А.Г.Дараган, Физика таблетирования и основные технологические процессы получения таблеток, ЦБНТИ, Медицинская промышленность, Москва (1983).
8. Егошина Ю.А., Поцелуева Л.А., Галиуллина Т.Н. //Современные вспомогательные вещества в таблеточном производстве. Учебно-методическое пособие по фармацевтической технологии для иностранных студентов.–2003. - Казань. — 15с.

СТАНДАРТИЗАЦИЯ ДУБИЛЬНЫХ ВЕЩЕСТВ, СОДЕРЖАЩИХСЯ В ЛИСТЬЯХ ГРЕЦКОГО ОРЕХА И ПОЛУЧЕНИЕ СУХОГО ЭКСТРАКТА

Жўрабоева Мафтун Дилиодбек қизи

*магистрант 2 курса направления «Промышленная технология лекарств»,
Ташкентского фармацевтического института,
Республика Узбекистан, г. Ташкент*

Рахимова Ойгул Рахим қизи

*доц. кафедры ПТЛС, Ташкентского фармацевтического института,
Республика Узбекистан, г. Ташкент*

Юсупова Нигора

*студент 4 курса 403 группы направления фармация, Ташкентского фармацевтического института,
Республика Узбекистан, г. Ташкент*

Рахимова Гулнора Рахим қизи

*доц. кафедры ПТЛС, Ташкентского фармацевтического института,
Республика Узбекистан, г. Ташкент*

STANDARDIZATION OF OTHER SUBSTANCES CONTAINED IN WALNUT LEAVES AND GETTING DRY EXTRACT

Maftuna Zhuraboeva

*Undergraduate 2 course of the direction "Industrial Medicine Technology", Tashkent Pharmaceutical Institute,
Republic of Uzbekistan, Tashkent*

Oigul Rakhimova

*Associate Professor, Department of Industrial Technology of Medicinal Products, Tashkent Pharmaceutical Institute,
Republic of Uzbekistan, Tashkent*

Nigora Yusupova

*4th year student of 403 groups of pharmacy, Tashkent Pharmaceutical Institute,
Republic of Uzbekistan, Tashkent*

Gulnora Rakhimova

*Associate Professor, Department of Industrial Technology of Medicinal Products, Tashkent Pharmaceutical Institute,
Republic of Uzbekistan, Tashkent*

Аннотация. В статье приведены результаты изучения состава листьев грецкого ореха (*Juglans regia* L.), произрастающего в Республике Узбекистан. Методы стандартизации дубильных веществ содержащихся в листьях грецкого ореха. Методы получения извлечения и сухого экстракта из сырья.

Annotation. The article presents the results of studying the composition of walnut leaves (*Juglans regia* L.) growing in the Republic of Uzbekistan. Methods of standardization of tannins contained in walnut leaves. Methods for extracting and extracting dry extract from raw materials.

Ключевые слова: *Juglans regia* L., грецкий орех, сухой экстракт, биологически активные вещества.

Keywords: *Juglans regia* L., walnut, dry extract, biologically active substances.

Введение. Дубильные вещества находят широкое применение в фармации, они обладают вяжущим, противовоспалительным, бактерицидным и кровоостанавливающим действием, которое основано на способности связываться с белками с образованием плотных альбуминатов. Кроме того, они способны образовывать осадки с алкалоидами, сердечными гликозидами, солями тяжелых металлов, что позволяет использовать их в качестве антидотов при отравлении этими веществами. Многогранность

медицинского применения делает эту группу биологически активных веществ интересной для поиска и изучения новых источников сырья содержащего дубильные вещества[1].

Одним из таких растений можно считать листья грецкого ореха широко произрастающего на территории Республики Узбекистана. Химический состав листьев грецкого ореха из семейства Ореховых Juglandaceae достаточно хорошо изучен и представлен различными группами биологически активных

соединений. В листьях ореха грецкого содержатся такие биологически активных соединения, как: дубильные вещества, органические кислоты, нафтохиноны, флавоноиды, витамины, эфирные масла и другие[2].

Листья грецкого ореха широко применяется в народной медицине Средней Азии ещё со времён Авиценны. Отвар и настой из листьев применяют при лечении ран, язв, грибковых заболеваниях кожи, как ранозаживляющее, противовоспалительное и бактерицидное средство[3].

Поэтому целью данной работы является стандартизация дубильных веществ в листьях грецкого ореха и получение сухого экстракта из данного сырья.

Материалы и методы исследования. Объектом исследования были листья грецкого ореха, собранные в мае-июне на территории Андиганской области. Для проведения стандартизации дубильных веществ в листьях грецкого ореха проведены исследования подлинности и количественного содержания этих соединений в сырье и сухом экстракте. Учитывая максимальный выход дубильных веществ из лекарственного растительного сырья, был выбран оптимальный экстрагент и метод для получения сухого экстракта.

Обсуждение результатов исследования. Для начала процесса извлечения дубильных веществ

были заготовлены листья растения *Juglans regia* L. Листья растения были собраны в мае-июне на территории Андиганской области. Перед сушкой листья отсортировывались, т.е. простые листочки отделяли от центрального черешка. Сушку переработанных листьев растения, разложенных тонким слоем (3-5 см), проводили естественным способом при комнатной температуре в хорошо проветриваемом помещении при периодическом переворачивании [4].

Для стандартизации дубильных веществ листьев грецкого ореха, проведены исследования подлинности и количественного содержания этих соединений в сырье (листья) и в полученных извлечениях. Реакции определения дубильных веществ делятся на 2 группы - это цветные реакции и реакции осаждения[3]. Чтобы провести качественные реакции на определение дубильных веществ, мы использовали извлечения дубильных веществ из сырья, которое получили методом экстракции горячей водой при соотношении сырье: вода (гидромодуль) 1:10 по методу описанной в ГФ XI. Дубильные вещества, взаимодействуя со следующими реактивами дают реакции осаждения: с 1% раствором желатина, приготовленном на 10% растворе натрия хлорида, 5% раствором двуххромовокислого калия, с 10% раствором ацетата свинца и с бромной водой. А с железоаммониевыми квасцами дают цветные реакции[5,6].

Таблица 1.

Результаты проведения качественных реакций на дубильные вещества, извлеченных из листьев грецкого ореха

№	1	2	3	4	5
Реактив	1% раствор желатина	5% раствор бихромата калия	10% раствор уксуснокислого свинца	бромная вода	железоаммониевые квасцы
Результаты	помутнение, исчезающее при добавлении реактива	коричневая муть	хлопьевидный осадок белого цвета	хлопьевидный осадок белого цвета	черно-зеленое окрашивание

По полученным данным видно, что в лекарственном растительном сырье (ЛРС) содержится дубильные вещества. Далее мы проводили количественное определение дубильных веществ в ЛРС.

При определении количественного содержания дубильных веществ используются такие методы, как:

- гравиметрический, основанный на количественном осаждении дубильных веществ желатином, солями тяжелых металлов и т.п.;
- титриметрический, основанный на окислительных реакциях, прежде всего с перманганатом калия;
- фотоэлектроколориметрический, основанный на способности дубильных веществ образовывать устойчивые окрашенные продукты реакции с солями окисного железа, фосфорновольфрамовой кислотой и т.д.;
- спектрофотометрический, основанный на сравнительном анализе оптической плотности стандартного и исследуемого образцов и другие [8,9].

Но, как показывают литературные данные[10], наиболее оптимальным методом из-за экономичности, точности и простоте выполнения используется метод перманганатометрии. Он основан на окисляемости дубильных веществ калиевой солью марганцовой кислоты в кислой среде в присутствии индигосульфокислоты. Индигосульфокислота – индикатор, которая в точке эквивалентности превращается в изатин и цвет титруемого раствора меняется от синего до золотисто-желтого цвета. Чтобы определить количественное содержание дубильных веществ в ЛРС, применили перманганатометрический метод. Для этого, измерили около 2 г (точная навеска) измельченного сырья, просеянного через сито с 3 мм диаметром отверстий. Поместили сырье в коническую колбу объемом 500 мл. залили туда 250 мл воды, нагретой до кипения и кипятили с обратным холодильником на электрической плите с закрытой спиралью в течении 30 минут. При этом периодически перемешивали раствор. После чего, жидкость охладили до комнатной температуры и отфильтровывали примерно 100 мл в коническую колбу объемом 200 мл через вату так, чтобы части-

цы не попали в колбу. Затем отбирали пипеткой 25 мл полученного извлечения в другую коническую колбу объемом 750 мл, добавили туда 500 мл воды, 25 мл раствора индигосульфокислоты. Этот раствор титровали при постоянном перемешивании раствором перманганата калия (0,02 моль/л) до золотисто-желтого окрашивания.

Также параллельно проводили контрольный опыт.

Содержание дубильных веществ (X) в процентах в пересчете на абсолютное сухое сырье вычисляли по формуле:

$$\% = \frac{(2,6 - 0,5) \times 0,004157 \times 250 \times 100 \times 100}{1,0118 \times 25 \times (100 - 3,9)} = 8,98$$

где: 2,6 - объем раствора перманганата калия (0,02 моль/л),

израсходованного на титрование извлечения, в миллилитрах;

0,5 - объем раствора перманганата калия (0,02 моль/л), израсходованного на титрование в контрольном опыте, в миллилитрах;

0,004157 - количество дубильных веществ, соответствующее 1 мл раствора перманганата калия (0,02 моль/л) (в пересчете на танин), в граммах;

1,0118 - масса сырья в граммах; 3,9- потеря в массе при высушивании сырья в процентах;

250 - общий объем извлечения в миллилитрах;

25 - объем извлечения, взятого для титрования, в миллилитрах [11].

Как видно по расчетам, содержание дубильных веществ в ЛРС составляет 8,98%.

Для разработки технологии экстракта из листьев ореха грецкого подбирали экстрагент, позволяющий оптимально извлекать биологически активные соединения, так и дубильные вещества, обеспечивающие основные фармакологические свойства (рисунок 1). В качестве экстрагента использовали спирт этиловый различных концентраций – 40%, 70% и 96%. Как показали результаты наиболее оптимальный экстрагент - спирт этиловый 40%, который извлекает больше экстрактивных веществ из растительного сырья.

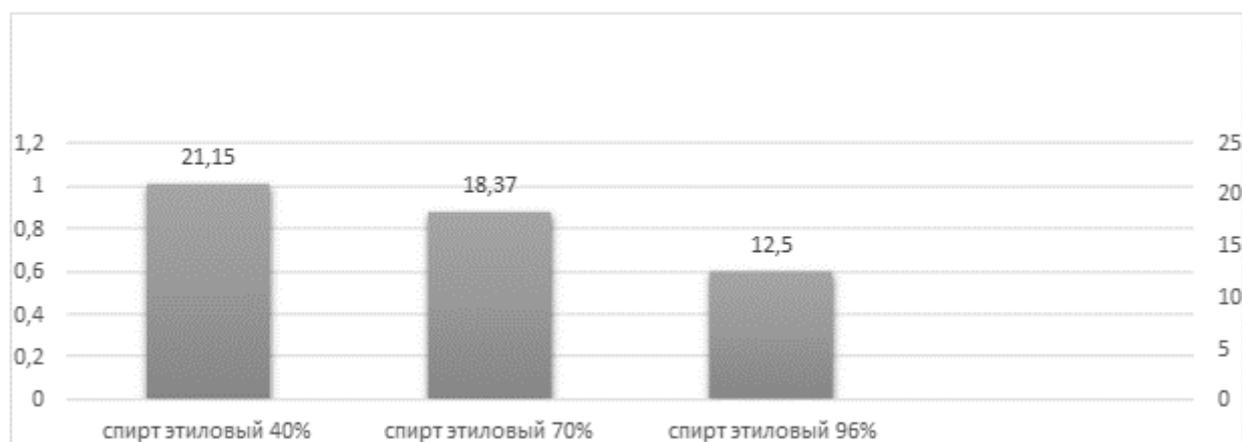


Рисунок 1. Выход экстрактивных веществ в зависимости от экстрагента

Для нахождения оптимального варианта извлечения дубильных веществ из сырья проводили три вида экстракции: мацерация, перколяция и реперколяция. Все методы извлечения широко применяются в промышленности для получения галеновых препаратов из лекарственного растительного сырья. По-

лученные извлечения отстаивали при температуре 8-10°C в течение 2 суток, после чего фильтровали через бумажный фильтр.

Оценку качества полученных экстрактов проводили по содержанию сухого остатка (таблица 2).

Таблица 2.

Метод экстракции	мацерация	перколяция	реперколяция
Сухой остаток	3,35	6,48	8,51

Как видно самый оптимальный вариант экстракции реперколяция, а самый лучший экстрагент спирт этиловый 40%. Данный метод уже запатентован [7].

Полученный жидкий экстракт темно коричневого цвета с зеленоватым оттенком и со специфическим запахом. Далее этот жидкий экстракт мы выпаривали под вакуумом на ротормном испарителе и высушивали под вакуумом для получения сухого

экстракта с остаточной влажностью не более 5%. Полученный сухой экстракт представляет собой гигроскопический порошок коричневого цвета со специфическим запахом.

Выводы: в результате проведенного исследования предложены методики получения сухого экстракта из листьев грецкого ореха (*Juglans regia* L.). Также были проведены качественные и количе-

ственные анализы на дубильные вещества в лекарственном растительном сырье.

Список литературы:

1. Исламбеков Ш.Ю., Каримджанов А.К., Мавлянов С.М. Растительные дубильные вещества // Химия природных соединений. 1990. №3. С. 293–307.
2. Дайронас, Ж.В. Изучение состава липофильной фракции листьев ореха грецкого, произрастающего на Кавказских Минеральных Водах / Ж.В. Дай- ронас, И.В. Пшукова // Химия растительного сырья. - 2010. - №4. - С. 91-93.
3. Растительные ресурсы СССР: Цветковые растения, их химический состав, использование: Семейства Magnoliaceae – Limoniaceae. – Л.: Наука, 1984. – 460 с.
4. Правила сбора и сушки лекарственных растений (сборник инструкций). М.: Медицина, 1985. – С. 299-302.
5. Исламбеков Ш.Ю., Каримджанов А.К., Мавлянов С.М. Растительные дубильные вещества // Химия природных соединений. 1990. №3. С. 293–307.
6. Запрометов М.Н. Фенольные соединения. М., 1993. 358 с.
7. Дайронас Ж.В., Зилфикаров И.Н., Верниковский В.В. Способ получения экстракта листьев грецкого ореха. Пат. РФ 2632488, МПКА23L33/105, № 2015130718, заявл. 23.07.2015, опубл. 05.10.2017.
8. Кемертелидзе Э.П., Явич П.А., Сарабунович А.Г. Количественное определение танина // Фармация. 1984. №4. С. 34–37.
9. Хворост О.П., Беликов В.В., Сербин А.Г., Комиссаренко Н.Ф. Сравнительная количественная оценка содержания дубильных веществ у *Alnus glutinosa* (L.) Gaertn. // Растительные ресурсы. 1986. Т. 22. Вып. 2. С. 258–262.
10. Федосеева Л.М. Расчет эффективности процесса экстракции бурых листьев бадана толстолистного // Химия
11. Государственная фармакопея СССР XI издания. Вып. 1. М., 1987.

**ЭФФЕКТИВНОСТЬ ТРАНСПОРТИРОВКИ ЗАКЛАДОЧНОЙ СМЕСИ
С ИСКЛЮЧЕНИЕМ «ЗАБУЧИВАНИЯ», ПО ЗАКЛАДОЧНОМУ ТРУБОПРОВОДУ
В ШАХТЕ В УСЛОВИЯХ ОТРАБОТКИ УРАНОВЫХ РУД
ПАО ППГХО ИМЕНИ Е.П.СЛАВСКОГО**

*Кузьменко Вячеслав Петрович
магистрант, ЗаБГУ, заочное обучение,
РФ, г. Чита*



**TRANSPORTATION EFFICIENCY OF FILLING MIXTURE,
ZAKLADOCHNOMU PIPELINE MINE IN TERMS OF REFINING URANIUM ORE
AT THE STRELCOVSKOM ORE FIELD, PAO PPGHO BEHALF OF THE E.P. SLAVSKIY**

Ключевые слова: Рудное поле, эффективность транспортировки, закладочная смесь, пгс, трубопровод.

Стрельцовское рудное поле расположено на юго-востоке Забайкальского края, где в 1968 году и был открыт (Приаргунский горно -химический комбинат, далее преобразован АОТ ППГХО, ОАО ППГХО, ПАО ППГХО имени Е.П. Славского) по добычи урановой руды.

Система отработки урановых руд на ПАО ППГХО имени Е.П.Славского по общепринятым правилам ЕПБ (рудным и не рудным месторождениям полезных ископаемых) отрабатывается с нисходящей выемкой твердеющей закладки. При отработки урановых руд в очистных блоках, производится заливка заполнения обнаженных заходок, пустот твердеющей закладочной смесью её компоненты

(ПГС -песчано- гравийная, смесь, цемент, вода, зола).

Осуществляется подача закладочной смеси в отработанные заходки блока с 0.000 отметки закладочного комплекса далее через вертикальную скважину диаметром 219мм, или через обсадную трубу диаметром 219 мм.

При поступлении закладочной смеси в шахту через вертикальную скважину, попадает на закладочный коллектор с разной протяжённостью в зависимости от место расположения очистного блока для заполнения закладочной смесью отработанных заходок (рисунок-1) на слое.



Рисунок 1. Заходка в блоке

Эффективность транспортировки закладочной смеси с исключением «забучивания» (образования пробок в трубопроводе) на закладочных основных коллекторах, заключается в том, что в установленную пневмо-врезку будет врезан патрубок диаметром 20 мм для подачи воды для постоянно промыв-

ки «пневмо- нипеля» и исключения его засорения фрагментами, закладочной смеси т.к. не посредственно с пневмо –нипеля производится подача сжатого воздуха 6 атмосфер для продвижения закладочной смеси на всю протяжённость трубопровода да самой секции в заходке в очистной блок.



Рисунок 2.

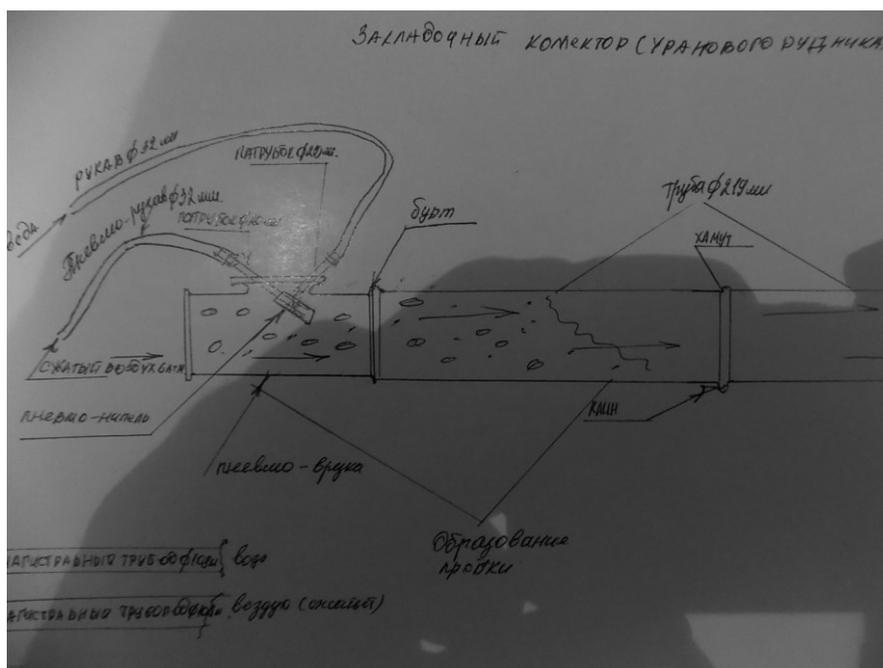


Рисунок 3.

На рисунке-3. показана («пневмо- врезка», ниппель, «пневмо- рукав» диаметром 32мм, два патрубка по 20мм каждый, один для подачи сжатого воздуха а другой патрубок для промывки водой первого патрубка, магистральные трубопроводы вода, воздух каждая по 108 мм, рукав диаметром 32мм для подачи воды, трубы закладочные 219мм, бурты, хамут, клин, схематично показана «пробка- забучивание».

Вывод: Данное изменение «пневмо-врезки», с врезкой дополнительного патрубка на 20мм. (с подачей воды) исключает засорения патрубка на 20 мм

(с подачей воздуха), то есть при подачи закладочной смеси вода будет под напором омыывать «нипель-врезку» с исключением последней её засорением закладочной смесью и бесперебойной работы по нагнетанию сжатого воздуха для дальнейшего продвижения закладочной смеси по ставу в блок заходку. Эффективность этого предложения значительно снизит физические трудозатраты при «разбучивании» (освобождение трубы 219 мм, от образовавшейся пробки), также повысится эффективность в погашении пустот в очистных блоках рудников и дальнейшей отработки урановых руд т.к система

отработки в ПАО ППГХО имени Е.П. Славского нисходящая слоевая выемка с твердеющей закладочной смесью. Если по средним экономическим расчётам простаивание блока по вине закладочной смеси (отсутствие таковой) составляет 1 час-35 тыс. рублей, то в среднем разбучивание закладочного става составит в зависимости от протяжённости последнего от 30 минут до 1.5 суток.

$$T=1.5=36(\text{часов}) * 35.000=1.260.000 (\text{рублей}).$$

Составит убыток $E=1.260.000$ рублей, ПАО ППГХО имени Е.П.Славского. С внедрением новой системы омывания «ниппель –врезки» данный убыток будет сведён к минимуму простоев закладочной смеси в блока ПАО ППГХО имени Е.П.Славского.

Список литературы:

1. ЕПБ (разработка рудных и не рудных месторождений полезных ископаемых) за 2014 год.
2. Мониторинг проводимый на ПАО ППГХО по эффективности и исключения простоев конечного продукта урановой руды за 2018 год.
3. Горное дело г.Москва за 2015 г. Судоплатов.А.В.
4. Горное производство. г.Москва 2004 г. И.И.Лившица.
5. Монтаж установка закладочных трубопроводов в шахте. Методическое пособие ПАО ППГХО имени Ефима Павловича Славского.

АНАЛИЗ ПРИЧИН ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ НЕСЧАСТНЫХ СЛУЧАЕВ НА ПОДЗЕМНОМ УРАНОВОМ РУДНИКЕ ПАО ППГХО ИМЕНИ Е.П.СЛАВСКОГО

Кузьменко Вячеслав Петрович
магистрант, ЗаБГУ, заочное обучение,
РФ, г. Чита



REDUCING OCCUPATIONAL ACCIDENTS IN UNDERGROUND URANIUM MINE PAO PPGHO BEHALF OF THE E.P. SLAVSKIY

Ключевые слова: Подземная группа, промышленная безопасность, ПАО ППГХО имени Е.П.Славского, несчастные случаи.

Производственный контроль является составной частью системы управления промышленной безопасностью на опасных подземных производственных объектах объединения, внесённых в Государственный реестр и регламентируется путём проведения комплекса мероприятий, направленных на обеспечение безопасного функционирования опасных производственных объектов (подземных урановых рудников), а также на предупреждение несчастных случаев на этих объектах и обеспечение готовности к устранению аварий и инцидентов.

При проведении анализа несчастных случаев на ПАО ППГХО имени Е.П.Славского, для установления и устранения его причин применяются различные методы, одним из которых является статистический. Он основан на анализе причин возникновения несчастных случаев за определенный период времени по официальным документам, регистрирующим произошедшие несчастные случаи на ПАО ППГХО имени Е.П. Славского (акты формы Н-1). Исходя данного метода получается сравнительная динамика несчастных случаев. При углубленном изучении анализа по виду работ, анализируются сведения о пострадавших (возраст, профессия, стаж и т. п.) и данные о времени происшествия (месяц, день, смена, час и т. п.). По данным последних несчастных случаев произошедших на ПАО ППГХО имени Е.П. Славского, это в 2018 году с подземным ГРОЗ (горно-рабочим очистного забоя) со смертельным исходом и в 2019 году с подземным проходчиком с тяжёлыми последствиями повлёкшими удалению внутренних органов. Исходя прошедших несчастных случаев статистика показывает о низкой организации труда и не исключение в отдельных случаях беспечности с стороны работодателя. В первом случае с смертельным исходом обусловлен

недостатком опыта (пренебрежением выданному сменному «наряд-задание»), а во втором случае скорее наоборот, из-за большой самоуверенности в своих возможностях и периодическому пренебрежению требованиям охраны труда, также с возрастом ослабевает внимательность.

Снижение несчастных случаев на ПАО ППГХО имени Е.П. Славского возможно только при соблюдении всех правил охраны труда. С технической части исправное производственное горно-шахтное оборудование; – подвижные части механизмов; -исключающие неверные операции; – наличие различных предохранительных устройств; - возможная усталость.

Динамика несчастных случаев показывает по двум последним несчастным случаям, что критический возрастной ценз пострадавших составляет от 34-46 лет. У рабочих этой возрастной группы начинает ослабевать реакция причиной возможного может быть «потогонная система», а также возможность выйти в свой выходной, что является грубейшим нарушением ТК.РФ. (с возможностью заработать дополнительно заработок. По статистике двух последних несчастных случаев травматизм произошёл в первой половине дня, с 08.00-12.00.

Одно из основных направлений деятельности руководства является решение проблем охраны труда и создание безопасных условий труда для подземной группы а также привлечение специалистов с законченным высшем образованием по направлению «Техносферная безопасность». В результате проведённых исследований а также аттестации, внеочередной проверке знаний в области охраны труда и промышленной безопасности подземной группы ПАО ППГХО имени Е.П.Славского позволит снизить производственный травматизм.



Рисунок 1.



Рисунок 2.

Результаты исследования несчастных случаев позволили сделать следующие выводы:

- одна из основных причин несчастных случаев, нарушение требований правил безопасности при ослабленном техническом надзоре.
- условием возникновения несчастных случаев способствуют высокие физические и психофизиоло-

гические нагрузки на подземную группу (ГРОЗ, проходчики, крепильщики т.д.)

- необходимо работодателю в частности ПАО ППГХО имени Е.П. Славского, о выделении 10% от валового дохода предприятия на развитие охраны труда и промышленной безопасности и до укомплектования квалифицированными специалистами ОТ и ПБ, как это требует регламент о промышленной безопасности на предприятиях РФ.

Список литературы:

1. Собственные наблюдения подземного мастера (подземного очистного участка) Кузьменко, В.П. с 1997 по настоящее время.
2. ТК.РФ. (г.Москва, 2018 года).
3. Промышленная безопасность ПАО ППГХО имени Е.П.Славского. за 2018 год.
4. Единые правила безопасности рудных и нерудных месторождений полезных ископаемых (г.Москва, 2016 года).
5. Кузьмина О. В., Исакова А. К. Снижение уровня производственного травматизма в исследуемой организации // Молодой ученый. — 2016. — №26. — С. 55-58. — URL <https://moluch.ru/archive/130/35971/> (дата обращения: 04.03.2019).

ПЕДАГОГИКА

ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ПРЕПОДАВАНИИ ЯЗЫКА В НЕЯЗЫКОВОМ ВУЗЕ

*Бабаева Людмила Леонидовна**старший преподаватель, Ташкентский государственный технический университет,
Узбекистан, г. Ташкент*

Анализируя проблемы, возникающие сегодня перед преподавателем языка в неязыковом вузе, мы предлагаем рассмотреть практический опыт и обобщить проведенные нами научные разработки в рамках функционирования коммуникативной модели обучения языку в неязыковом вузе. Изначально следует уяснить, как согласуется социальный заказ общества – (подготовить в короткий срок специалиста, хорошо владеющего языком), с требованиями учебной программы неязыкового вуза и минимальным количеством часов в действующем учебном плане. Нам представляется, что добиться поставленной цели – научить студента в течение ограниченного учебными рамками периода говорить о проблемах своей специальности и понимать речь носителей языка в этом плане – можно, сочетая традиционные и инновационные методы, но делая решительный упор на принцип коммуникативности как в обучении, так и в построении используемых учебных материалов и учебных пособий. Изучение особенностей устной научной речи должно учитывать новейшие данные психологической и методической науки, с одной стороны, и коммуникативные особенности языка специальности в соответствии с профилем обучения, с другой.

Традиционно обучение иностранному языку в неязыковом вузе было ориентировано на чтение, понимание и перевод специальных текстов, а также изучение проблем синтаксиса научного стиля. Сейчас необходимо думать о перемещении акцента в обучении на развитие навыков речевого общения на профессиональные темы и ведения научных дискуссий, тем более, что работа над ними не мешает развитию навыков, умений и знаний, так как на них базируется. Устная речь в учебном виде должна, по видимому, пониматься как слушание или чтение, понимание и репродуктивное воспроизведение прослушанного или прочитанного в формах как устной, то есть диалогической или монологической, так и письменной. Таким образом, речь идет о реализации речевого акта говорения в процессе устной коммуникации между двумя или более лицами. Запись прослушанного и использование написанного текста как источника устного речевого акта легко осуществимы в условиях учебной аудитории.

Схема обучения устной речи по специальности может, на наш взгляд, строиться с учетом следующих положений:

- определение коммуникативных признаков для большинства типов текстов данной специальности, которые описаны в лингвистической литературе

и средств выражения этих признаков, то есть коммуникативных моделей;

- определение коммуникативных признаков устной речи и средств выражения этих признаков;

- сопоставление этих средств выражения и отбор моделей для пассивной и активной их тренировки;

- определение наиболее полного перечня коммуникативных признаков и моделей устной речи по изучаемой специальности и выработка системы упражнений для их активной тренировки;

- анализ различных коммуникативно ориентированных видов текстов по данной специальности, отбор отдельных видов текстов в учебных целях, определение их основных коммуникативных особенностей, моделей и разработка эффективной системы упражнений для тренировки отобранных структурных единиц;

- создание «базы предварительных знаний» для выработки речевых умений и навыков, то есть отбор и тренировка словообразовательных, лексических и грамматических структур, необходимых для чтения, понимания, аудирования и говорения;

- выработка и доведение до степени автоматизации у студента учебных алгоритмов по всем видам речевой деятельности;

- устная коммуникация от монолога к диалогу и, наоборот, с применением задач и игр проблемно-поискового характера.

Следует заметить, что в обучении должны широко использоваться современные дидактические принципы суггестивности, наглядности, использования аудио- и мультимедийных средств и т.д.

Говоря о системе упражнений, предваряющих устное общение, преподавателю необходимо помнить об их общем построении и дозировке трудностей: от одной трудности в одном упражнении до распознавания схожих по виду явлений, о цикличности повторения изучаемого материала в малых дозах в течение длительного времени, о доведении навыка до автоматизма, об усложнении упражнений и т.п., хотя одним из главных и непреходящих условий должна оставаться постоянная коммуникативная ориентированность их на устную речь в рамках конкретных речевых ситуаций учебно-научной сферы деятельности. Работая в неязыковом вузе, преподаватель языка должен хорошо знать особенности научных и технических текстов по изучаемой специальности и по мере надобности знакомить с ними обучаемых. В первую очередь это наличие специальной терминологии, особой общенаучной лексики, специфической служебной лексики, тех или

иных сложных грамматических конструкций. Основной для обучения в условиях неязыковой среды будет служить текст на русском языке. Преподаватель должен отобрать те виды и типы текстов по изучаемой специальности, которые помогут студенту реализовать коммуникативные возможности говорения. Например, можно различать тексты:

- по средству передачи: устные и письменные;
- по характеру изложения: описание, сообщение, рассказ, рассуждение, рассмотрение и их комбинации в специальных видах текстов, таких как аннотации, рецензии и т.п.;
- по степени специализированности и отношения к адресату: исследовательские, такие как монографии, научные статьи, обучающие, то есть статьи и тексты из учебников, справочников, словарей и т.п.

Как показывает наш опыт, следует начинать с простейших описаний и характеристик и монологической формы их обработки на самом начальном этапе. Затем можно изучать и более сложные по структуре и стилю тексты, но как можно раньше стараться выработать у студента алгоритм его деятельности в режиме коммуникативной пары «преподаватель /аудио и мультимедийные средства/ – студент», «студент - студент». Необходимо также отобрать для работы профессионально релевантный материал, учитывать предварительные знания обучающегося по языку и специальности, его возраст, цель коммуникации, вид коммуникации, ступень обучения и др. После отбора словообразовательных, лексических и грамматических структур, необходимых для освоения изучаемых текстов, начинается их тренировка. Следует постоянно помнить о «диалогической» форме упражнений, в том числе и при введении лексики. Уместно также тренировать не только терминологическую и общенаучную лексику, но и служебную лексику научной прозы и модально-оценочную лексику устной формы общения.

Научный текст, в общем, характеризуется языковой экономией, выражающейся, например, в номинативном характере предложения, особенностях терминологических систем, специальных языковых штампах;

своеобразной наглядностью (графические средства членения текста и абзаца);

обстоятельностью изложения (схемы, таблицы, повторы, замена одних структурных единиц другими).

Устная же речь имеет другие особенности - это «разрыхленность» структуры предложения, преобладание простого предложения, ситуативная /не/завершенность отрезков фразы, особая эмоциональная окрашенность и т.п., что описано в работах многих лингвистов. Уже на стадии первичной тренировки структур речевого акта возникает необходимость в сопоставлении коммуникативных признаков научного текста и устной речи по данной специальности. Одни коммуникативные признаки и модели, служащие для их выражения, оставляем на уровне узнавания, другие тренируются активно. Грамматической базой устного акта коммуникации должно, как показывает опыт, служить простое

предложение и наиболее распространенные типы сложноподчиненных предложений, которые не должны содержать большого числа второстепенных членов. Ряд изучаемых структур может носить характер клише и фразеологизмов. для приветствия, извинения и т.п., в устную речь по специальности мы предлагаем активно вводить структуры для выражения различных речевых действий – информирующих, побудительных, оценочно-модальных, контактивных и т.д.

Необходимо подчеркнуть, что работа по созданию базовых знаний должна проходить, особенно на начальном этапе, по четким алгоритмам с озвучиванием всего материала. Начинать работу можно и с чтения текста, но в идеале нужно стремиться к восприятию информации «с голоса». Здесь может оправдать себя и использование «интонационного чтения» современных интенсивных методик. И, конечно же, следует шире использовать современные аудио- и мультимедийные средства. Возможна такая схема работы:

- образец 1 (вопрос, фраза) голосом диктора,
- повторение образца 1 обучающимися в паузе,
- повторение образца 1 диктором,
- работа обучающегося с образцом 1 в паузе (повторение, дополнение фразы, ответ на вопрос) и создание, таким образом, образца 2,
- образец 2 (возможно в вариантах) голосом диктора, то есть образец 3,
- сравнение обучающимися своей записи, образца 2 с образцом 3 в паузе,
- повторение образца 3 обучающимися. Работа может проходить по сокращенному или продолженному алгоритму в зависимости от целей коммуникации.

Текст как основная учебная единица при обучении языку должен, особенно на первых порах и для студентов со слабыми знаниями, озвучиваться и прослушиваться многократно и повторяться целиком, различными блоками. Лишь тогда обучаемый сможет научиться определять основную тему текста и его логическую структуру, то есть распределение элементов «тема-тема», что и должно быть базой акта коммуникации по специальности. Главное состоит в умении позднее правильно задать вопрос (логически и грамматически) и более или менее полно ответить на поставленный вопрос, т.е. уловить и поддержать беседу, помнить об основных проблемах и логике их изложения.

Упражнения, коммуникативно-ориентированные на устную речь, должны включать в себя следующие моменты:

- наличие (предъявление) исходного материала или модели,
- (не обязательно) объяснение материала или модели,
- имитация модели,
- воспроизведение той или иной модели без изменения, с изменением, одним человеком, в коммуникативной паре и т.д.,
- собственная коммуникация. Обучение устной речи особенно по специальности в неязыковом вузе,

- это сложный и трудоемкий процесс, так как в речи студента должны присутствовать элементы соответствующего текстового жанра, например научного стиля.

Работа преподавателя облегчается тем, что речь эта может быть близка по многим параметрам положенному в основу обучения учебному тексту и иметь меньшее количество произвольных ситуативных возможностей. Многие «жизненные» ситуации можно «проиграть» в аудитории, когда мы от тренировочных упражнений будем переходить к диалогу. Речь может идти о прослушивании, чтении, заучивании, пересказе диалогов, завершении их по заданной ситуации или языковому материалу и составлении их по тому или иному принципу свободно. Можно использовать полный или частичный обратный перевод и т.п. Главное состоит в умении вычленив основную тему проблемы, в умении правильно описывать, формулировать, возражать, отрицать, искать причину и т.п.

При развитии навыков устной речи на языке по специальности необходимо помнить, что монологический ее элемент не уступает диалогическому. Поэтому далее следует идти на увеличение объема монологической реплики в диалоге и позднее к чисто монологическим формам устной речи - резюме, реферирование, аннотирование, описание схемы, явления или процесса - вплоть до записи услышанного, что пригодится в конспектировании лекций и

работ. Естественно, что поставленной цели можно добиться только на основе коммуникативно-ориентированных учебников и учебных материалов. Разумеется, что на языковых занятиях вырабатывается основной навык устной коммуникации, который может быть полностью реализован в жизни. Остальные виды речевой деятельности тренируются так же, поскольку, как мы видели, служат основой для развития навыков устной речи.

Следует заметить, что изложение темы по специальности не может служить мерилем знаний, умений и навыков студентов в этой области. Это, как мы видели выше, скорее одно из тренировочных упражнений. Лишь в беседе с преподавателем или в паре «студент-студент», в постановке вопросов, ответах на них, при определении основной темы предложенного материала, аннотации на него и т.п. можно выяснить степень подготовленности обучаемого к дальнейшему пользованию иностранным языком.

Таким образом, инновационные технологии преподавания русского языка в неязыковом вузе заключаются в сочетании традиционных и интенсивных методов обучения, основанных на функционально-коммуникативной лингводидактической модели языка, и разработке целостной системы обучения студентов речевому общению на профессиональные темы.

Список литературы:

1. Андронкина Н. М. Проблемы обучения иноязычному общению в преподавании иностранного языка как специальности // Обучение иностранным языкам в школе и вузе. СПб., 2001. С. 150-160
2. Гуль Н. В. Подготовка студентов к чтению неадаптированной литературы // Лингводидактические проблемы обучения иностранному языку. СПб., 2001. С.151-155.
3. Комарова Э. П. Структурно-композиционные характеристики научного текста // Новейшие методы преподавания иностранного языка студентам неязыковых специальностей вузов / М.: МГУ, 1991. С. 15
4. Алексеева, Л. Н. Инновационные технологии как ресурс эксперимента/ Л. Н. Алексеева// Учитель. — 2004. — № 3. — с. 28.
5. Панфилова А.П. Инновационные технологии: активное обучение: учеб. пособ. для студ. / А. П. Панфилова. - М.: «Академия», 2009. — 192 с.
6. Бельских М. А. Применение инновационных технологий на уроках русского языка в условиях современной образовательной школы [Текст] // Инновационные педагогические технологии: материалы V Междунар. науч. конф. (г. Казань, октябрь 2016 г.). — Казань: Бук, 2016. — С. 50-52.

ВОЗМОЖНОСТИ СЕМЬИ В РАЗВИТИИ ТВОРЧЕСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ ДОШКОЛЬНИКОВ

Рахимова Эльвира Маратовна

воспитатель, МАДОУ "Детский сад №393 комбинированного вида с татарским языком воспитания и обучения" Ново-Савиновского района, РФ, Республика Татарстан, г. Казань

Салимова Лилия Маратовна

воспитатель, МАДОУ "Детский сад №393 комбинированного вида с татарским языком воспитания и обучения" Ново-Савиновского района, РФ, Республика Татарстан, г. Казань

Аннотация. Социально-экономические преобразования в обществе диктуют необходимость формирования творчески активной личности, обладающей способностью эффективно и нестандартно решать новые жизненные проблемы. В связи с этим перед современной образовательной системой встает важная задача развития творческого потенциала подрастающего поколения.

Согласно Федеральному государственному стандарту дошкольного образования (ФГОС ДО), одной из важных задач воспитания в дошкольной образовательной организации является воспитание личности, обладающей высоким творческим потенциалом [6]. Но проблема заключается не в поиске гениальных дошкольников, а в целенаправленном формировании творческой активности, творческих способностей, в развитии нестандартного мышления у современных детей дошкольного возраста.

Дошкольный возраст является уникальным. Как сформируется личность ребенка, такова будет его жизнь. Именно поэтому, в данный возрастной период важно не упустить раскрытия творческого потенциала в каждом дошкольнике. Дошкольники изобретательны, непосредственны и непредсказуемы, на что взрослые часто не обращают должного внимания.

Творчество представляет собой деятельность, результатом которой является создание новых материальных и духовных ценностей и предполагает наличие у личности способностей, мотивов, знаний и умений, с помощью которых создается продукт, характеризующийся новизной, оригинальностью и уникальностью. Развитие творчества каждой личности во многом зависит от наличия творческих способностей.

Творческие способности дошкольников развиваются в разных видах художественно-творческой деятельности (изобразительной, театрализованной, музыкальной, словесной). Ознакомление с различными жанрами искусства (живописью, музыкой, литературой, театром), их специфическими особенностями вводит ребенка в мир художественных образов, понимание которых углубляется в творческой деятельности самого ребенка. Это способствует развитию творческого воображения, а также воспитывает умение использовать разнообразные средства, присущие разным видам художественной деятельности, в самостоятельном творчестве при создании собственных продуктов творчества.

Дети дошкольного возраста наиболее впечатлительны, чувствительны и восприимчивы ко всему

окружающему и происходящему вокруг них. В этот наиболее благоприятный возрастной период, когда ребенок познает что-то новое, ранее ему неизвестное, и когда он с легкостью впитывает новую информацию, очень важен правильный подход к организации этого процесса со стороны взрослых, а именно, - со стороны педагогов. Грамотно выстроенная педагогическая линия по реализации дошкольной программы, по организации учебно-воспитательного процесса способна достичь качественных результатов в развитии творческих способностей дошкольников.

В дошкольный период дети развиваются особенно активно, развитие познавательных психических процессов способствует развитию мышления, которое к концу дошкольного детства становится наглядно-образным. Посредством этой формы мышления позволяет детям проявлять творчество, создавать собственные продукты и образы на основе уже имеющегося опыта.

Л.В. Ясинских выделяет четыре группы условий, необходимых для развития творческих способностей дошкольников [3]:

1. Физические условия, то есть наличие предметов, материалов и инструментов для художественно-творческой деятельности, и возможности в любой момент их использовать.

2. Социально-эмоциональные условия, которые предполагают создание взрослыми у ребенка чувства внешней безопасности, при которой у него есть твердая уверенность в том, что его творческие проявления не повлекут отрицательной оценки со стороны взрослых.

3. Психологические условия, содержание которых состоит в том, что у ребенка формируется чувство внутренней уверенности, раскованности, инициативности и свободы за счет поддержки взрослыми его творческих начинаний.

4. Интеллектуальные условия, которые создаются посредством разрешения творческих задач.

Развитие творческих способностей детей будет эффективным лишь в том случае, если оно будет представлять собой целенаправленный процесс, в ходе которого решается ряд частных педагогических

ческих задач, направленных на достижение конечной цели.

До сих пор отводится решающая роль специальной микросреде, в которой формируется ребенок, и, в первую очередь, влияние семейных отношений.

Особый интерес представляет изучение взаимоотношений творчески одаренного ребенка с родителем противоположного пола. Ряд исследователей (Л.С. Выготский, М.М. Зиновкина, Т.А. Сидорчук, А.В. Корзун) отмечают роль родителя противоположного пола в развитии творческих способностей ребенка. Результаты их работ показывают, что отцы оказывают большее влияние на творческие способности девочек, а матери – на творчество мальчиков. У отцов, проявляющих активный интерес к занятиям своих одаренных дочерей, расширяющих горизонты их будущей карьеры и укрепляющих их независимость, гораздо больше шансов вырастить дочерей творческими личностями, чем у тех, кто утверждает стереотипно зависимые или пассивные модели поведения в дочерях [1,2,5].

Матери, занятые деловой или творческой карьерой, зачастую вне дома, склонны воспитывать в своих сыновьях большую независимость мысли и смелость.

Нежные, любящие отцы, много времени уделяющие детям, и матери, воспитывающие независимость, любознательность и гибкость, таким образом, развивают в дочерях и сыновьях черты и мотивационные компоненты, ведущие к высокопродуктивному творчеству.

Интересно в этой связи отметить, что матери, весьма озабоченные развитием творческих способностей своих детей и уделяющие этому много сил и времени, не добиваются заметных успехов. По всей видимости, желательно проявлять не столь интенсивную заботу и не связывать ребенка слишком жесткими схемами.

Огромную роль в развитии способностей детей играет роль семейно-родительских отношений [4]:

Список литературы:

1. Выготский Л.С. Психология / Л.С. Выготский. – М.: Изд-во ЭКСМО-Пресс, 2017.– 1008 с.
2. Зиновкина М.М. Психология творчества: развитие творческого воображения и фантазии в методологии ТРИЗ / М.М. Зиновкина, Р.Т. Гареев, С.П. Андреев. – М.: Эксмо, 2014. – 364 с.
3. Ляшко, Т.В. Через игру – к творчеству / Т.В. Ляшко. – Обнинск: Фирма «Интерколледж», 2014. - 28 с.
4. Михайлова С.И. Семейведение / С. И. Михайлова, О. В. Нагибина. – Вологда: ВоГУ, 2016. – 223 с.
5. Сидорчук Т.А. Воображаем, размышляем, творим / Т.А. Сидорчук, А.В. Корзун. – Мозырь: ИД Белый Ветер, 2016. – 276 с.
6. Федеральный государственный образовательный стандарт дошкольного образования. – Издательский Дом «Ажур», 2014. - 23 с.

1. Большие шансы проявить творческие способности имеет, как правило, старший или единственный сын в семье.

2. Меньше шансов проявить творческие способности у детей, которые идентифицируют себя с родителями. Наоборот, если ребенок отождествляет себя с «идеальным героем», то шансов быть креативным у него больше. Этот факт объясняется тем, что у большинства детей родители «средние», нетворческие люди, идентификация с ними приводит к формированию у детей нетворческого поведения.

3. Чаще творческие дети появляются в семьях, где отец значительно старше матери.

4. Благоприятно для развития креативности повышенное внимание к способностям ребенка, ситуация, когда его талант становится организующим началом в семье.

Одним из основных условий развития творческих способностей является создание атмосферы, благоприятствующей появлению идей и мнений. Первая ситуация на пути создания такой атмосферы – развитие чувств психологической защищенности у детей. Следует помнить, что критические высказывания в адрес детей и создание у них ощущения, что их предложения неприемлемые или глупые, – это самое верное средство подавить их творческие способности. К мыслям, высказываемым детьми, родителям следует относиться с уважением. Более того, родители должны поощрять детей в их попытках браться за сложные задачи, развивая тем самым их мотивацию и настойчивость.

Восприятие и ценности творчески одаренного ребенка значительно отличаются от тех, что присущи социальной группе, членом которой он является. Такой ребенок нуждается в понимании и поддержке родителей, с тем чтобы сохранить творческие способности и не быть асоциальным. Родители не могут устранить все препятствия на пути ребенка, но могут помочь ему преодолеть их и вырасти настоящей творческой личностью.

ФИЛОЛОГИЯ

ВОЕННЫЙ ДИСКУРС КАК ОДИН ИЗ ТИПОВ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОГО ДИСКУРСА

*Держко Любовь Игоревна**курсант Военного университета Министерства обороны Российской Федерации,
РФ, г. Москва*

На сегодняшний день Вооруженные Силы являются одним из важнейших социальных институтов в большинстве государств мира. Поэтому возникает необходимость комплексного изучения военного дискурса с последующим выявлением его отличительных черт.

С социолингвистической точки зрения выделяют следующие типы дискурса: персональный (лично-ориентированный) и институциональный. Военный дискурс относится к институциональному дискурсу, который подразумевает общение, ограниченное рамками статусно-ролевых отношений.

Армия как социальное образование полностью отвечает данной дефиниции: во-первых, неоспоримым остается факт статусных отношений в армейской структуре: субординация по-прежнему является одной из основных черт военной действительности; во-вторых, тот набор правил, норм и символов, о котором говорится в определении, четко сформулирован и оговорен в уставных документах любой армии мира. В конечном итоге, все эти признаки социального образования обуславливают то, что порождаемый его членами текст «содержит в себе признаки собственной социальной и институциональной принадлежности»

Основными участниками институционального дискурса являются его представители (агенты) и те, кто обращаются в соответствующий институт (клиенты), например, военнослужащий и гражданский человек. Из этого вытекают модели поведения, характерные для институционального дискурса:

1) общение между агентами (дискурс внутри института);

2) общение между агентом и клиентом (стандартный институциональный дискурс);

3) общение между клиентами, связанное с их потребностями, которые должен удовлетворить конкретный институт (внешний институциональный дискурс).

Институциональный дискурс может существовать в мягкой и жесткой разновидностях, вследствие чего отношения между участниками коммуникации зависят от сценариев и фреймов общественного института. Так, Р. Водак приводит характерный пример медицинского дискурса, в основе которого лежит схема коммуникативных действий, связанных с приемом пациента: 1) приглашение пациента в кабинет, 2) обсуждение с пациентом причин его обращения к врачу, 3) осмотр пациента, 4) запись рекомендаций врача в медицинской карте пациента. Фактически эта схема очень редко воплощается в жизнь, поскольку попутно в кабинет заходят врачи и

медсестры, врач отвечает на телефонный звонок, медсестра приносит рентгеновский снимок предыдущего пациента, следующий пациент заглядывает в кабинет и т.д. Все участники общения привыкли к отклонениям и накладкам и реагируют на них нормально.

С другой стороны, можно привести пример военного дискурса и ситуации проведения мероприятия по принятию присяги, как ритуала, проходящего по жесткому сценарию: 1) построение полка; 2) доклад командиру полка о готовности; 3) вынос знамени полка; 4) построение новобранцев для принятия присяги; 5) чтение текста присяги новобранцами; 6) доклад командиру полка о приведении к присяге; 7) прохождение полка торжественным маршем.

Это противопоставление доказывает, что статусно-ролевые отношения участников дискурса будут напрямую зависеть от типа общественного института.

Рассматривая институциональный дискурс, В.И.Карасиком были выделены следующие группы признаков: 1) конститутивные признаки дискурса; 2) признаки институциональности; 3) признаки типа институционального дискурса; 4) нейтральные признаки.

К конститутивным признакам относятся участники, условия, организация, способы и материалы общения, т.е. люди в их статусно-ролевых и ситуационно - коммуникативных амплуа, а также сфера общения и коммуникативная среда, мотивы, цели, стратегии, каналы, режимы, тональность, стиль и жанр общения и знаковое тело общения (тексты или невербальные знаки).

Признаки институциональности включают ролевые характеристики агентов и клиентов институтов, типичные хронотопы, символические действия, трафаретные жанры и речевые клише. Институциональный дискурс - это общение в масках. Именно трафаретность общения является отличительной чертой институционального дискурса от персонального.

К нейтральным признакам институционального дискурса относятся общие дискурсивные характеристики, типичные для любого общения, лично-ориентированные признаки, и признаки других типов дискурса, которые проявляются «на чужой территории», т.е. транспонированные признаки (например, элементы проповеди как части религиозного дискурса в политическом, рекламы - в медицинском, научной дискуссии - в педагогическом и др.).

Среди основных функций институционального дискурса выделяют следующие:

1) Перфомативная. Подразумевает выполнение действий, которые определяют суть конкретного социального института (борьба за власть, установление истины, соблюдение закона и т.д.). Эта функция проявляется в целом ряде типичных институциональных действий. Например, в педагогическом дискурсе преподаватель объясняет новый материал, контролирует его понимание и усвоение, организует самостоятельную работу учащихся, оценивает их успехи и т.д. В военном же дискурсе военнослужащие, в зависимости от предназначения и поставленных задач, постоянно совершенствуют свои умения и навыки боевой подготовки, производят обслуживание военной техники, выполняют другие задачи военного и мирного времени.

2) Нормативная. Заключается в установлении и выполнении норм и правил поведения внутри института между агентами, между агентами и клиентами, и вне института, между институтом и обществом. Эта функция всегда находит отражение в речевых действиях. Система норм поведения в обществе, в том числе и в различных учреждениях, закладывается с детства. Соответствующие ценностные ориентиры выражаются в различных кодексах поведения, например, говоря о медицинском дискурсе, таким кодексом является клятва Гиппократова, применительно к военному дискурсу – это текст присяги.

3) Презентационная. Создание имиджа института и его агентов. Эта функция присуща всем видам институционального дискурса. С развитием технологий реализовать презентационную функцию становится всё легче. Раньше для создания имиджа использовались книги, газеты, радио, сейчас же это и телевидение, и глобальная сеть «Интернет», которые создают новые возможности для «презентации»

институтов. Говоря о военном дискурсе, во многих странах мира ведут вещание отдельные каналы, посвященные Вооруженным Силам, а в социальных сетях можно найти большое количество сайтов и электронных ресурсов, рассказывающих об армии.

4) Парольная. Установление границ между агентами и клиентами. Данная функция заключается в наличии специальных дискурсивных знаков, которые предназначены для ограничения круга агентов определенного института от клиентов. Клиент должен понимать, что агент – это специалист высокого класса, обладающий обширными знаниями в определенной области. Как правило, агенты дискурса прибегают к использованию терминологии, сокращений, понятных только им. Например, военнослужащий должен владеть информацией, связанной с военной и специальной техникой, оружием и другими понятиями, относящимися к военному дискурсу.

Военный дискурс отражает «... структурные особенности армии как социального института и характеризуется специфической «милитарной» коммуникацией, склонностью к постоянной динамике; гендероцентрическим (маскулинным) характером; усиленной хронотопностью, тенденцией к регионализации (закрепленностью за отдельной территорией), с одной стороны, универсальностью (по отношению ко всему государству) – с другой; тесной взаимосвязью с определенными типами институционального дискурса (деловым, политическим, учебным, техническим, экономическим), отражающими ситуации соприкосновения военной сферы и других сфер жизнедеятельности военнослужащих; усиленной иерархичностью и номенклатурностью в языковом выражении». Проведенное исследование обосновывает актуальность дальнейшего изучения понятия «военный дискурс», а также выявления его характерных структурных особенностей.

Список литературы:

1. Уланов А. В. Русский военный дискурс XIX — начала XX века: структура, специфика, эволюция. Дисс. доктора филол. наук. Омск, 2014. 494 с.
2. Водак Р. Язык. Дискурс. Политика – Волгоград: Перемена, 1997. 139 с.
3. Карасик В.И. Религиозный дискурс // Языковая личность: проблемы лингвокультурологии и функциональной семантики: Сб. науч. тр. – Волгоград: Перемена, 1999. – С. 5–19.
4. Курбякова Е. С. О понятиях дискурса и дискурсивного анализа в современной лингвистике. – М. : ИНИОН. 2000. – С. 7-25.

ИНДИКАТОРЫ ЭКСПЛИЦИРУЮЩИЕ ГРАДАЦИЮ В УЗБЕКСКОМ ЯЗЫКЕ: ПРАГМАТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

Махмудова Нилюфар Равшановна

*старший преподаватель, Андижанский государственный университет,
Узбекистан, г. Андижан*

Широкое распространение градации в речевой деятельности человека, вызывает необходимость выявления тех особенностей градации, в которых отражается связь когнитивных и прагматических элементов языковой коммуникации. Градация имеет первостепенное значение для процессов концептуализации и категоризации, поскольку она, во-первых, служит способом аккумуляции знаний о мере, степени и интенсивности разных феноменов, во-вторых, часто принимается как признак, положенный в основу упорядочения представлений о явлениях окружающей действительности и систематизации фактов языка.

Изучение градации учитывает параметры как традиционной, так и новой лингвистической парадигмы: проблемы концептуальной и языковой картин мира; деривационные процессы; варьирование семантических признаков, к числу которых принадлежат и градуальные, в акте коммуникации; средства языкового воздействия и др.

Градация относится к тем явлениям, которые «пронизывают» всю деятельность человека и всю систему языка. Человек познает мир и изменяет его, постоянно сравнивая и градуируя по разным критериям явления, признаки, процессы.

Отправной точкой в изучении языковой градации можно считать статью известного американского ученого Эдварда Сэпира [1], который выделил градацию как особую лингвистическую проблему, разработал понятийный аппарат и перспективы исследования данного явления. Квалифицируя градацию как «упорядочение в соответствии с некоторой шкалой», он определил основные направления исследования данного явления. Э.Сэпир выделил логический, психологический и лингвистический аспекты градуирования; разграничил степени эксплицитности градации (эксплицитное, имплицитное и потенциальное градуирование); определил концептуальный аппарат градации; рассмотрел связь градуирования с измерением и квантификацией, с эмоциональной оценкой; выявил типы градуирующих суждений [Там же].

Проблема семантической градации в той или иной мере получила развитие в работах таких зарубежных лингвистов, как Д. Болинджер [2], М. Бирвиш [3], Л. Заде [5], Ч. Осгуд, Дж. Суси, П. Таннебаум [4] и др.

Пик активности в исследовании вопросов, непосредственно связанных с проблемой градации, отмечается в семидесятые – восьмидесятые годы XX века, когда появляется целый ряд диссертационных работ, посвященных различным аспектам данного явления: комплексная характеристика лексико-семантической градации специфике сочетаемости градуируемых слов с интенсификаторами, языковым

средствам репрезентации категории интенсивности, функциональной характеристике стилистических приемов преуменьшения и гиперболизации. Вопрос о связи градации с другими языковыми явлениями (категориями оценки, количества, эмоций), специфика организации категории градуальности как функционально-семантического поля. Важно отметить работу Ж.Джумабаевой одна из первых исследователей градации в сопоставительном плане где изучается Семантико-структурные особенности градуонимии в разносистемных языках и место лексической и стилистической градуонимии в рядах семантических категорий узбекского и английского языков [6].

Названные работы внесли существенный вклад прежде всего в изучение градации в системе языка. На современном этапе лингвистических исследований, когда в фокусе внимания оказывается язык как средство коммуникации, когда возрастает внимание к его воздействующей функции, стала заметной недостаточная изученность вопросов, связанных с функциональной нагрузкой градации. Между тем известно, что градация принадлежит к арсеналу воздействующих средств коммуникации, а значит, выяснение механизма ее воздействующих потенций является важным, необходимым и востребованным не только лингвистически, но и социально. Выявление коммуникативно-прагматической нагрузки градации обеспечивает возможность глубокого осмысления механизмов порождения и понимания текста. В этом плане следует отметить особую роль человеческого фактора в выражении градуальности. Можно утверждать, что выбор градуирующих средств является показателем особенностей языковой личности.

Достаточно интересным и перспективным является изучение градуальности в тексте, в разных типах дискурса. Это предполагает рассмотрение следующих вопросов: какие языковые средства принимают речь от системы выражения градуальности, а какие создает сама; каким образом разные уровни языка трансформируются для выражения градуальности в разных типах дискурса; какую функциональную нагрузку выполняют индикаторы градуальности в разных типах дискурса (в разных речевых ситуациях). Перечисленные вопросы остались вне поля зрения исследователей. Кроме того, необходимо выявить когнитивные основы градации: установить специфику концепта «градация» и языковые способы его репрезентации, определить структуру концептуальной сферы градации и ее связь с другими концептуальными сферами.

Анализ дискурсивного признака **коммуникативной значимости** сообщаемого показывает, что в дискурсе может фиксироваться как определенная

степень значимости (либо большая, либо меньшая) какой-либо части высказывания, так и градация (возрастание / убывание) значимости последовательно расположенных частей высказывания (сообщаемого). Таким образом, разграничивается одноступенчатая (дискретная) градация значимости (фиксация определенной степени), осуществляемая с помощью статических индикаторов градуальности, и многоступенчатая (континуальная, процессуальная) градация (фиксация возрастания / убывания по степени значимости), осуществляемая с помощью динамических индикаторов. Рассмотрим выделенные типы отдельно.

При одноступенчатой градации какая-либо часть высказывания квалифицируется как имеющая либо малую, либо большую значимость: “*Ҳақиқий мўъжиза: 100 йилда атиги бир марта ёқилги қуйиладиган автомобиль!*” (<http://parstoday.com/uz/radio/world-i36960>)

“*Ҳатто бошлиқнинг ўзи бухгалтерлик қилиши тақдир иноятими ёки зарурат?*” (https://gazeta.norma.uz/publish/doc/text111499_boshliqning_uzi)

Примечательно, что значимость в подобных случаях определяется в соответствии с нормой ожидания. Если информация не «оправдывает ожидание» субъекта речи, то есть если ожидается (ожидалось) нечто большее по значимости, то она квалифицируется как малозначительная / незначительная: в приведенном примере ожидалось, что произойдет гораздо более значимое событие, в терминах использования малого количества бензина. Если же информация «превосходит ожидания» субъекта речи, то фиксируется ее большая значимость: говорящий не ожидал или менее всего ожидал, что директор компании сам может вести бухгалтерский учет.

В роли статических индикаторов малой значимости выступают частицы *атиги*, *фақатгина*, *бор йўғи*.

В качестве статических индикаторов большой значимости функционируют частица *ҳатто*, и местоимение *ўзи*.

Список литературы:

1. Sapir E. Grading. A study in semantics // Philosophy of Science. – 1944. – Vol. II, № 2. – p. 93-116.
2. Bolinger D. Degree words. – The Hague – Paris: Mouton, 1972. – 324 p.
3. Bierwisch M. Some semantic universals of German adjectives // Foundations of Language. – Dordrecht. – 1967. – Vol. 3, № 1. – P. 1-36.
4. Osgood Ch., Suci J., Tannebaum P. The Measurement of Meaning. – Urbana: Univ. of Illinois press, 1958. - 342 p.
5. Заде Л. Понятие лингвистической переменной и его применение к принятию приближенных решений: Пер. с англ. – М.: Мир, 1976. – 165 с.
6. Джумабаева Ж.Ш. Ўзбек ва инглиз тилларида лексик ҳамда стилистик градуонимия. Ф.ф.д. ... дис. автореферати.– Тошкент, 2016. - 81 б.

Следует отметить полифункциональность рассмотренных индикаторов значимости. Такие индикаторы, как *атиги*, *фақатгина*, *бор йўғи*, *ҳатто* могут представлять градацию не только дискурсивного признака значимости, но и семантического признака количества.

Многоступенчатое градуирование значимости может осуществляться в двух направлениях: возрастания и убывания. В случае возрастания значимости точкой отсчета является менее значимая информация:

Вадим Абрамов: Биз нафақат Баҳрайн, балки Саудиядан ҳам қучлироқмиз! (<https://www.uff.uz>)

В случае убывания – более (наиболее) значимая информация: “... *ҳаттоки ейишга ҳам пул топиш қийин бўлиб қолди. Уй ҳақини гапирмаса ҳам бўлади*”. Надо отметить *ҳам* выступает в роли значимых индикаторов подтверждающий ранее сказанное.

Рассмотрим средства выражения возрастающей значимости сообщаемого – динамические индикаторы, учитывая разную степень ее эксплицитности. В роли наиболее эксплицитных динамических индикаторов возрастающей значимости выступают союзы *нафақат ... балки*, *етмагандек ...*. Первая часть данных союзов фиксирует менее значимую информацию, вторая – более значимую. «*ОТИҲ саммитига учиб кетаётган Россия делегацияси самолёти тақибга учрагани етмагандек, яна йўлда бузилиб қолди*» (<https://kun.uz/25472222>)

В качестве дискурсивных градуальных признаков можно рассматривать эмоции и чувства говорящего, которые эксплицируются с помощью градуирования семантических признаков. Выражение силы, интенсивности чувств, эмоций, эмоционального отношения субъекта речи является одной из коммуникативных функций градации семантических признаков. Коммуникативно-прагматические функции градации, связанные с выражением эмоций и оценок субъекта речи задача будущих исследований.

КРАЕВЕДЧЕСКИЙ ТЕКСТ КАК СПОСОБ РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНО-РЕГИОНАЛЬНОГО КОМПОНЕНТА НА УРОКАХ РУССКОГО ЯЗЫКА В СРЕДНЕМ ЗВЕНЕ ОСНОВНОЙ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ШКОЛЫ

Мингазова Эльмира Азатовна

*студент Елабужского института Казанского(Приволжского) федерального университета,
РФ, РТ, г. Елабуга*

Ивыгина Алена Александровна

*доцент, канд. филол. наук Елабужского института Казанского(Приволжского) федерального университета,
РФ, РТ, г. Елабуга*

Аннотация. Национально-региональному компоненту во ФГОС ООО отводится особая роль, поскольку регионализация является одним из приоритетных направлений развития современного российского образования. Следовательно, перед учителем встает вопрос о том, как рационально включить национально-региональный компонент в преподавание своей дисциплины. В данной статье автором предлагается один из способов реализации национально-регионального компонента средствами предмета «Русский язык» – работа с краеведческим текстом.

Abstract. The national-regional component has a special role, as regionalization is one of the priority directions of development of modern Russian education. Therefore, the modern teacher is faced with the question including how to rationally implement the national-regional component in the teaching of their discipline? In this article, the author proposes one of the ways to implement the national-regional component by means of the subject "Russian language" – work with the local history text.

Ключевые слова: ФГОС ООО, национально-региональный компонент, краеведческий текст, текстоцентрический подход, культуроведческая компетенция, предмет «Русский язык».

Keywords: Federal state educational standard of basic General education, national-regional component, text-centric approach, cultural competence, the subject of «Russian language».

Проблема способов реализации национально-регионального компонента посредством школьных предметов является достаточно актуальной для современного педагога. Обусловлена ее значимость особенностями современного образования, прежде всего, введением ФГОС ООО, который кардинально изменил функцию современного образования. Одно из его требований – знание истории родного края, региональных и территориальных особенностей [5].

Настоящая статья, на наш взгляд, поможет ответить на вопрос: каким образом можно реализовать национально-региональный компонент на уроках русского языка в среднем звене основного общего образования. В процессе изучения данной проблемы мы поставили перед собой следующую цель: теоретически обосновать, а также разработать способы внедрения национально-регионального компонента на уроках русского языка в 5 классах в школах Мамадышского района республики Татарстан.

В пространстве современного школьного образования способы введения национально-регионального компонента не имеют широкой альтернативы, поэтому каждая попытка собрать и синтезировать краеведческий материал имеет важное практическое значение для педагога. На уроках русского языка одним из наиболее оптимальных путей реализации национально-регионального компонента является работа с краеведческими текстами. Такой подход обозначен в работах Н.Н. Афанасьевой [1], П.А. Корниенко [3], Г.В. Погорелой [6]. Работа с текстом дает возможность развить у обучающихся не только интеллектуальные, но и творческие способности. Стоит отметить и тот факт, что в последние годы уделяется большое внимание именно тек-

стоцентрическому подходу. Это обусловлено тем, что в процессе работы с текстом формируется языковая и коммуникативная компетенция учеников, рождается «языковая индивидуальность ученика», его творческие способности [7]. Текст помогает воспитать ученика как самостоятельную эрудированную личность.

К краеведческим относятся тексты художественного, научно-популярного, публицистического, официально-делового стилей, содержание которых эстетично по структуре и лексической наполненности и отражает историко-культурные ценности многонационального региона [8]. Локальные тексты несут в себе огромный культуроведческий потенциал, но с их помощью можно также усвоить и предметный материал. Психологические особенности учащихся 5 класса, их любознательность и активность в достаточной мере влияют и на выбор содержания краеведческих текстов. Обучающиеся среднего звена с большим интересом воспринимают различного рода легенды, мифы, предания, которые являются важными составляющими культурного наследия народа. Поэтому мы считаем необходимым начать знакомство с историей родного края с этих текстов.

Татарстан – многонациональная республика, каждый из районов которой имеет свою историю, культурные особенности. Мамадышский район не исключение. Географическое местоположение г. Мамадыш довольно интересное, он находится на берегу реки Вятка. Долгое время город оставался одной из центральных точек в системе рыночных отношений Вятской губернии. История Мамадыш-

ского района очень богата и находит отражение в различных летописях, мифах, легендах [4].

Краеведческие тексты, отражающие историко-культурное наследие г. Мамадыш, для более удобного применения учителем на уроках русского языка можно разделить с точки зрения их функционально-стилистической принадлежности на: 1) художественные (произведения В.М. Андропова, Р. Газизова); 2) публицистические (газетные статьи и очерки «Некрополь. Ханское кладбище»; История винокуренного завода К.Н. Щербакова и др.); 3) научно-популярные (легенды о реке Вятке, «Мамадышский Арбат» и др.).

С точки зрения содержания предлагаем вслед за А.А. Ивыгиной и Е.Л. Пупышевой [8] объединить их в следующие тематические блоки:

1. Биография – отражение жизни великих людей (сведения из биографии революционерки Веры Фигнер, поэта Ш. Маннура, писателя и поэта М. Сафина).

2. Легенды – отражение восприятия истории народом (легенды о реке Вятке, о селах Шандыр, Красной горке, о горе Монасырь и др.).

3. Мамадыш, воспетый в веках (отрывки из художественных произведений о природе родного края и знаменитых личностях, прославивших город).

4. Памятники – хранители судеб народа (Мамадышский Арбат, Некрополь, Винокуренный завод Щербакова).

Региональный (национально-региональный) компонент в соответствии с ФГОС ООО должен занимать не менее 10 процентов от общего нормативного времени, отводимого на освоение основных образовательных программ общего образования [3]. В соответствии с Федеральным базисным учебным планом для образовательных учреждений Российской Федерации, реализующим программы основного общего образования, на изучение предмета «Русский язык» в 5 классе отводится 5 часов в неделю (175 часов). Программа курса «Русский язык» в 5 классе предусматривает 175 часов, т. е. 5 часов в неделю [2].

В целях наглядности предлагаемого нами способа реализации регионального компонента на уроке русского языка в 5 классе рассмотрим текст «Легенда о Лебединой горе» из блока «Легенды – отражение восприятия истории народом», так как он ярко отражает историю происхождения одной из главных достопримечательностей города Мамадыш. Этот краеведческий текст рекомендуется использовать в процессе изучения раздела «Лексика».

Легенда о Лебединой горе

Село Мамадыш расположено у подножия Лебединой горы. Со всех сторон ее окружает богатая растительность: леса, реки. Все, кто приезжает в Мамадыш, восхищаются красотой природы. Особый интерес вызывает гора, которую прозвали «лебединой».

На вершине горы когда-то было синее, окруженное камышами, круглое озеро с очень чистой водой. Здесь парами жили лебеди. Они радовали глаз местных жителей. Но однажды один жестокий охотник все испортил – убил самую красивую лебедь. Ее спутник три дня летал над селом с душевраздирающим криком, а потом улетел из этих мест навсегда. От такого горя высохло даже озеро. Вскоре оно совсем исчезло, а люди назвали гору Лебединой. Если взобраться на самую вершину, то весь город виден как на ладони [4].

Задания к тексту:

1. Прочитайте текст. Расскажите, какие еще легенды вы знаете об этой местности?

2. Раскройте по толковому словарю лексическое значение слова «село». Почему Мамадыш назван в тексте селом? Что вам известно об истории нашего города?

3. Объясните, как вы поняли значение фразеологизма «радует глаз».

4. Что мы называем эпитетом? Найдите в тексте эпитеты. Попробуйте подобрать к ним синонимы.

5. Найдите в тексте слово по его лексическому значению: «значительная возвышенность, поднимающаяся над окружающей местностью».

6. Назовите несколько лексических значений слова «природа».

7. Найдите в тексте слово по его лексическому значению: «значительная возвышенность, поднимающаяся над окружающей местностью».

Продемонстрированный нами краеведческий текст соответствует требованиям государственного стандарта: он способствует не только расширению информации об истории родного края, но и закреплению предметных знаний. Тексты для 5 класса должны включать в себя не менее 100 слов. Подобная работа с краеведческим текстом может послужить средством развития различных видов речевой деятельности. Послетекстовые задания мотивируют обучающихся на наиболее близкое знакомство с историей родного края, развивают творческий потенциал, логическое мышление обучающихся.

Таким образом, условием успешной реализации национально-регионального компонента на уроках русского языка является выбор способа работы с материалом, отражающим его. Способность учителя-словесника связать базовый компонент с особенностями образования в конкретном регионе с учетом его историко-культурной специфики является одним из требований современного школьного образования. Краеведческие тексты, на наш взгляд, помогают решить эту задачу, так как они одновременно способствуют усвоению как программных сведений о предмете, так и расширению знаний по истории и культуре родного края. Кроме того, предложенные нами тексты дают возможность в какой-то степени охватить и отразить хотя бы малую часть из всего того многообразия материала, посвященного истории Мамадыша и Мамадышского района.

Список литературы:

1. Афанасьева Н.Н., Краеведческий материал как средство воспитания на уроках русского языка // русский язык в школе, 1976, № 4, с.13-15.
2. Кибирева Л.В., Русский язык. 5-9 кл. (ФГОС. Инновационная школа), [Интернет-ресурс] – Режим доступа: –URL: <http://krippo.ru/files/>
3. Корниенко П.А., Краеведение как средство обучения и воспитания учащихся в отечественной педагогической традиции, [текст]: Дис.канд.пед.наук / П.А. Корниенко — Пятигорск: 2005. –185 с.
4. Легенды и мифы Мамадышского района, // Нократ. 2013. с. 26.
5. Реализация национально-регионального компонента в ОУ, [Интернет-ресурс] – Режим доступа: – URL: <http://www.informio.ru/publications/>
6. Погорелая Г.В., Реализация принципа краеведения в обучении школьников иностранным языкам, Иностранные языки в школе. – 2013 – № 1. – С. 62–66.
7. Симонова Е.В., Формирование коммуникативной компетенции учащихся через работу с текстом в процессе обучения русскому языку, [Интернет-ресурс] – Режим доступа: – URL:<http://net.knigi-x.ru/24tehnichekie/12916-1-russkiy-yazik-literatura-tema-opita-formirovanie-kommunikativnoy-kompetencii-uchaschihsya.php>.
8. Ivygina A. The role of local history texts in impiementing the culturological approach to teaching the Russian language: the basic general education level / A. Ivygina, E. Pupysheva, D. Mukhametshina // Journal of Social Studies Education Research. – 2018:9 (2) – 160-171.

ТРУДНОСТИ ПЕРЕВОДА ТЕХНИЧЕСКИХ ТЕРМИНОВ С ФРАНЦУЗСКОГО ЯЗЫКА НА РУССКИЙ

Хамидова Наргиза Юсуфовна

*преподаватель УзГУМЯ кафедры теории и практики французского языка,
Узбекистан, г. Ташкент*

Перевод – это деятельность, которая заключается в вариативном перевыражении, перекодировании текста, порожденного на одном языке, в текст на другом языке, осуществляемая переводчиком, который творчески выбирает вариант в зависимости от вариативных ресурсов языка, вида перевода, задач перевода, типа текста и под воздействием собственной индивидуальности; перевод – это также результат описанной выше деятельности. По характеру переводческой деятельности традиционно выделяется устный и письменный переводы. Но хочу отметить, что в переводоведении существует научно-технический перевод, который является самым сложным видом перевода.

Перевод с французского языка востребован во всем мире. Причина этого заключается в том, что Франция является одним из лидеров в производстве парфюмерии и техники.

Всем широко известны автомобильные концерны: PSA Peugeot Citroen и Renault S.A., такие знаменитые модные дома, как The House of Chanel, Christian Dior и Kenzo, а также компании Guerlain, Vichy Cosmetics и L’Oreal - одни из крупнейших и известнейших производителей косметической продукции. Мировым лидером является концерн Groupe SEB, производящий бытовую технику и включающий в себя такие знаменитые бренды, как Moulinex, Rowenta и Tefal. Все эти многочисленные компании имеют свои представительства в разных странах, в том числе и в России, что ведет, в свою очередь, к распространению французского языка.

Профессиональный технический перевод на французский, выполненный опытными переводчиками – лингвистами, с использованием узкопрофильной терминологии, при высокой точности и внимании к корректности употребления той или иной лексики, облегчит взаимопонимание с иностранным партнером и приведет к успешному завершению сделки.

По мнению многих людей не владеющих французским языком, французский язык является одним из самых красивейших и непростых языков одновременно. И все же для переводчиков, имеющих колоссальный опыт за плечами нет ничего, что могло бы оказать для них не по силам. Как правило, перевод с французского на русский язык не вызывает никаких затруднений. Для этого достаточно хорошо понимать специфическую языковую структуру и знать его особенности. Среди диалектов во французском языке можно выделить два основных – северный и южный. Они имеют существенные различия между собой. Так, к примеру, северный диалект занимает главенствующую позицию по использованию среди франкоговорящих. Именно этот диалект используется в печатной продукции, а также

практически в любой документации. Южный диалект получил меньшее распространение, но он стал основным источником заимствованных выражений и оборотов. Общее представление о диалектах в первую очередь необходимо иметь для осуществления качественного перевода с французского на русский язык.

Любой грамотный переводчик и лингвист прекрасно осознает, что во французском языке нужно строго следить за построением и порядком слов в предложениях. Как известно, в русской речи можно свободно переставлять слова и сочетания слов, что чаще всего делается преднамеренно, чтобы сделать акцент на конкретных деталях. Подобное явление можно наблюдать и в других иностранных языках. Во французском же проявлять свои чувства и эмоции через перестановку слов не получится. Несмотря на то, что в целом этот язык прост в изучении и податлив для работы с различными переводами, необходимо осуществлять свою деятельность в рамках строгих грамматических, лексических и синтаксически правил.

Так как работа переводчиков в целом связана с текстами, давайте рассмотрим эту тему подробнее. Текст – это последовательное объединение предложений, которое представляет собой смысловую, содержательную и структурную целостность. Вербальная коммуникация, передающаяся через текст, включает в себя отобранные слова, словосочетания и высказывания говорящего в соответствии с его намерениями. Любой переводчик должен воспринимать текст как целостную структуру и уметь передавать эту целостность при переводе документа, потому что передаваемый смысл и потенциал текста всегда существенно больше, чем совокупность всех содержащихся в нем высказываний и предложений.

Основные трудности переводческой деятельности непосредственно связаны с проблемами анализа, понимания и построения текста. Многие лингвисты и переводчики считают текст основной единицей перевода. И тому есть несколько причин. В первую очередь, текст как единица позволяет решить моменты, связанные со значением контекста во всех мировых языках. Во-вторых, при работе с переводами текстов неизбежно столкновение с потерями и в данном случае отдается приоритет целому над частным. Подразумевается допустимость пожертвования не столь важных деталей ради целостной передачи смысла, содержащегося в тексте. Третья причина – итоговой целью переводчика является создание текста, который бы сохранял связь между частями, и как результат получение связного текста. И все решения переводчика должны приниматься на основе этих принципов. Однозначно, провозглашение текста основной единицей перевода не способно

устранить проблемы передачи отдельных элементов его содержания, но оно акцентирует внимание на важности сохранения изначальных значений текста.

Рассматривая наиважнейшую роль текста в переводе, переводчики работают надо разработкой типологии текстов, которая наглядно показывала бы отличия в общей стратегии переводчика. Одним из примеров выявить зависимость между различными типами текстов, и стратегией переводчика можно назвать концепцию работы немецкого исследователя Катарины Райс. Эта концепция основана на теории основополагающих функций языка, выдвинутой известным австрийским лингвистом Карлом Бюлером. Следуя ей, можно выделить три основные функции: описательная (донесение информации), выразительная (описание эмоциональных и эстетических переживаний) и функция обращения (призыв к действию или реакции).

При нынешней наблюдаемой интеграции и ассимиляции во всех областях жизни, влияние одного языка на другой - естественное событие. Так и французский язык постоянно испытывает на себе внешнее воздействие, в особенности, английским языком. Этот фактор создает дополнительные сложности при работе переводчика с этим языком.

Во французском языке наблюдается обилие времен и наклонений, а так же стремление к сокращению в разговорной речи. Все эти грамматические тонкости языка следует учитывать при переводе. Одной из свойственных французскому языку черт можно назвать наличие двойного отрицания в общем случае, как к примеру, *je ne suis pas jeune*.

Профессиональный перевод не может осуществляться без знания и использования в процессе работы всех вышеперечисленных особенностей. Следует учитывать так же, что нужно переводить в первую очередь текст, включающий в себя различного рода сокращения и аббревиатуры, а не отдельно сокращения, содержащиеся в данном тексте.

Всем переводчикам следует знать базовые методы перевода французских сокращений на русский язык. Такими способами являются: передача иностранной аббревиатуры эквивалентной русской; заимствование иностранной аббревиатуры (с сохранением написания латинскими буквами); передача

буквенного состава иностранной сокращенной лексической единицы русскими буквами (транслитерация); передача фонетической формы иностранной аббревиатуры русскими буквами (транскрипция); описательный перевод и создание новой русской аббревиатуры.

Наиболее частое использование аббревиатур встречается в трудах научно-технической литературы для выражения различных физических величин, всевозможных единиц измерений и т.д. Важной задачей в таких ситуациях является сохранить их изначальное значение при переводе на другой язык. Возьмем для примера, французскую аббревиатуру *kcal (kilocalorie)* - "килокалория", переводится на русский язык как "ккал". На первый взгляд это выглядит довольно незамысловато. Но главная опасность таится в самих названиях физических величин и единиц измерений, так как в их основе лежат интернациональные понятия. В данном случае мы сталкиваемся с таким распространенным явлением как "ложные друзья переводчика". В работе с аббревиатурами нужно быть уверенным в эквивалентном русском значении всех составных частей выражения. В сомнительных ситуациях необходимо обратиться к соответствующим справочникам. Можно встретить примеры перевода аббревиатур с французского языка на русский при передаче которых использовались латинские буквы.

Учитывая скорость появления терминов-неологизмов в современном мире, многие из них еще не успели появиться в соответствующих словарях. И при столкновении с подобными ситуациями переводчики используют описательный подход для выражения иностранного сокращенного выражения. Контекст исследуемого текста чаще всего влияет на значение сокращенного словосочетания. Таким образом перевод может оказаться несоответствующим исходному материалу без полного семантического анализа текста, что помимо прочего подразумевает учет всех существующих нюансов, свойственных каждому языку в виду его уникальности. Все перечисленное в полном объеме относится к французскому языку, используемого во всех франкоговорящих странах.

Список литературы:

1. Ванников Ю.В. Основные терминологические аспекты переводческой деятельности. М., 1984
2. Щетинкин В.Е. Пособие по переводу с французского языка на русский. М., 1987
3. Щербакова И.В. Особенности перевода технических текстов // Современные проблемы науки и образования. – 2015. – № 2-2.

ЭКОНОМИКА

НАПРАВЛЕНИЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ ЖИЗНИ СОТРУДНИКОВ
НА ОСНОВЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Артикова Дилфуза Миржановна

старший преподаватель, Бухарский инженерно-технологический институт,
Узбекистан, г. Бухара

Одной из мер по повышению эффективности промышленных предприятий в Бухарской области было эффективное использование сырья на предприятиях шелковой промышленности в регионе. На совместном предприятии “Bukhara Brilliant Silk”, входящем в структуру ассоциации “Узбекипаксаноат”, даны предложения по эффективному использованию шелка-сырца в процессе производства продукции с использованием методологии функционально-стоимостного анализа.

Функционально-стоимостный анализ это – метод технико-экономического исследования объекта в целях развития полезных функций в оптимальном соотношении между значимостью этого объекта (сырья) для производителя и проблем его создания. При применении данного метода для видов сырья, используемых в производстве выделяются основные (А), второстепенные (В), и добавочные (С) функции. Предложено сократить затраты на сырье С и использовать их на другие

направления. Удельный вес функции в производственном процессе сырья при функционально-стоимостном анализе определяется с помощью коэффициента значимости.

Посредством определения этого коэффициента определяется значимость сырья для производителя. Процесс разработки сырья оценивается соотношением доли в общих затратах к коэффициенту значимости как коэффициент затрат (таблица 2).

Коэффициент затрат использования сырья рассчитывается в следующем порядке:

$$K_{\text{зат}} = \frac{\text{Доля в затратах}}{\text{Уровень значимости}}; \quad (3)$$

$$K_{\text{зат}1} = \frac{80}{70} = 1,15; \quad K_{\text{зат}2} = \frac{15}{20} = 0,75; \quad K_{\text{зат}3} = \frac{5}{10} = 0,5;$$

Таблица 1.

Сопоставительный анализ коэффициентов затрат и значимости коэффициента затрат шелка-сырца, применяемых на совместном предприятии “Bukhara Brilliant Silk”

Виды сырья	Степень значимости, %	Доля видов сырья в составе затрат, %
Высококачественный кокон тутового шелкопряда	70	80
Кокон тутового шелкопряда среднего качества	20	15
Кокон тутового шелкопряда низкого качества	10	5
Всего	100	100

Источник: результаты расчетов автора

При коэффициенте затрат меньше 1 решение о замене сырья считается верным, а при коэффициенте больше 1- неверным и исходя из его результатов, осуществляются меры по изменению направления использования сырья.

Исходя из метода функционально-стоимостного анализа на основе результатов изучения коэффициента затрат и коэффициента значимости сырья на совместном предприятии “Bukhara Brilliant Silk” осуществлены меры по переработке низкокачественного, с низкой значимостью в производстве и малоприменяемого в производстве сырья кокона тутового шелкопряда, обеспечено производство дополнительно на 1 млрд. сум нового вида продукции – шелкового линта. В результате предложенных мер по повышению эффективности использования сырья на предприятии выросла

эффективность на 7,5 процентов и было создано 16 новых рабочих мест.

Примиримость мыслей специалистов рассчитывается с помощью коэффициента конкордации (W):

$$W = \frac{12S}{m^2(n^3-n)}; \quad (4)$$

где: m – количество оцененных вариантов;

n – количество специалистов;

S – разница между общим квадратом рангов и средней квадратичной суммой оценок экспертов:

Коэффициент конкордации находится в интервале $0 < W < 1$. Если $W < 0,3$, то примиримость мнений специалистов является неудовлетворительным; при $0,3 < W < 0,7$ средним, а при $W > 0,7$ высоким.

Таблица 2.

Расчет примиримости мнений специалистов при замене технологий на совместном предприятии
“Buxoro Brilliant Silk”

R_1	R_2	R_3	Сумма рядов	Квадрат суммы рядов
2	2	2	6	36
1	2	2	5	25
5	5	5	15	225
3	3	2	8	64
4	4	4	12	144
Итого			46	494

Источник: результаты расчетов автора

$$W = \frac{12 \cdot 70,8}{9 \cdot (125 - 5)} = 0,786$$

Исходя из приведенных выше методов оценки на совместном предприятии “Bukhara Brilliant Silk” с учетом мнений специалистов ранее применяемые ткацкие технологии GT-601, произведенные в Китае заменены на оборудование марки ИТЕМА R-9500, произведенного в Италии.

Ассоциация “Узбекипаксаноат” осуществляет большие инвестиции для развития деятельности предприятий ее структуры. Субъекты в составе ассоциации занимаются многопрофильной деятельностью, то есть производством пряжи с глубокой переработкой кокона, производством тканей, пошивом одежды, продажей готовой продукции и т.д. Также, предлагается диверсификация деятельности шелковой отрасли, производство масла из кокона шелкопряда, производство чая из листьев тутовника и другие виды деятельности.

При контроле взаимодействия участников необходимо ответить на следующий вопрос «Все ли компании, включенные в инновационную группу, в единую единицу более эффективны, чем результаты отдельных предприятий и насколько?». Для этого был рассчитан показатель эффективности взаимодействия. Он был определен как отношение эффективности

инновационной группы к средней эффективности предприятий в инновационной группе:

$$BC = \frac{\mathcal{E}_3}{\mathcal{E}_{cp}}; \quad (12)$$

где: \mathcal{E}_3 – интегральная эффективность инновационной группы;

$\mathcal{E}_{урт}$ – средний показатель эффективности предприятий в составе инновационной группы.

Под “узкими местами” в инновационных группах подразумеваются предприятия, деятельность которых понижают эффективность деятельности инновационной группы. Для определения “узких мест” в инновационных группах определяется показатель взаимодействия для каждого предприятия инновационной группы:

$$BC_i = \frac{\mathcal{E}_i}{\mathcal{E}_{cp}}; \quad (13)$$

где: \mathcal{E}_i – эффективность предприятия.

После расчета показателя взаимодействия определяется максимальный и минимальный размер взаимодействия для всех предприятий инновационной группы. Предприятия, имеющие такие размеры, являются “узкими местами” в инновационных группах.

Таблица 3.

Показатели взаимодействия участников (контрагентов) инновационных групп

Название контрагента	ООО “Radiant Silk”	ООО “Silk servis”	СП “Buxoro Brilliant Silk”	ООО “Кумушкент ипаги”	СА “Romstar”	ООО “Сурхон ипаги”	СП “Inter Silk PRO”
Коэффициент взаимодействия	1,2513	0,5302	1,5199	1,0201	0,6098	1,4216	1,3724
Занимаемое место	4	7	1	5	6	2	3
		“узкое место”					

Из данных таблицы видно, что коэффициент взаимодействия ООО “Silk servis” в составе инновационной группы является минимальным, оно

является “слабым местом” в инновационной группе и даны предложения по увеличению его эффективности.

В результате анализа деятельности инновационных групп, созданных в ассоциации “Узбекипаксаноат” устранение “узких мест”,

препятствующих повышению его эффективности обеспечит дальнейшую эффективную деятельность предприятий в структуре ассоциации.

Список литературы:

1. Махмудов Э.Х. Экономика предприятия. - Т.:ТГЭУ, 2004 г.-247 стр..
2. Уткин Э.А. Бизнес-план. Организация и планирование предпринимательской деятельности. – М.: тандем ЭКМОС, 2007,-564стр.
3. Сборники статистических данных Бухарской области за 2014-2017гг.

ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА КАК УГРОЗА ФИНАНСОВОМУ СУВЕРЕНИТЕТУ РОССИИ*Артюшин Никита Сергеевич**студент Российского технологического университета,
РФ, г. Москва*

Теневая экономика интересна с позиции ее влияния на обычные экономические процессы: формирование и распределение дохода, торговля, инвестирование, налогообложение и экономический рост. В наше время она представляет реальную опасность для финансовой безопасности государства.

Актуальность данной темы обусловлена тем, что на данный момент значительно разнятся как взгляды на сущность теневой экономики, так и количественные оценки её масштабов. Вообще, теневая экономика – это хозяйственные субъекты, которые начали действовать в рамках правового и экономического беспредела. Подобная составляющая присутствует в экономике любой страны в различной степени.

В настоящее время не существует единого понятия теневой экономики, так как существует много различий в позициях авторов, которые зависят от решаемых задач, а также методологии и методике исследования.

Существует мнение, что теневая экономика – это экономическая деятельность, которая прямо противоречит законодательству, то есть она ни что иное, как совокупность нелегальных хозяйственных действий, которые подпитывают уголовные преступления различной степени тяжести.

Так же есть мнение о том, что теневая экономика это неучитываемые официальной статистикой и неконтролируемые государством производство, обмен, распределение и потребление материальных благ. Третья точка зрения - теневая экономика - все виды деятельности, направленные на формирование или удовлетворение потребностей, культивирующих в человеке различные пороки [1, с. 49].

Чтобы понять всю серьезность влияния «теневой» экономики на финансовый суверенитет России необходимо обратиться к исследованиям Международного валютного фонда (МВФ), оценивающие размеры теневого сектора в 158 странах мира. В 2010-2017 годах доля теневой экономики в России достигает 33,7% ВВП. Аналогичная ситуация наблюдается в относительно развитых странах Африки и Пакистане. В Евросоюзе сходный уровень «тени» имеют лишь Румыния и Болгария. Для сравнения в США, Нидерландах, Японии, Швейцарии и Сингапуре показатель находится в пределах 7-15% ВВП.

Выводы экспертов МВФ не подтверждают тренд на сокращение российской «тени» после 2014 года, хотя это происходило после кризисных 1998 и 2008 годов. Чрезвычайно трудно оценить российский масштаб налогового уклонения и «тени», связанной с коррупционным сектором и преступностью. Фактически, теневая экономика прямо подрывает финансовые основы государственного суверенитета и влияет на многие сферы экономики.

Государству приходится поднимать налоги, чтобы обеспечить доход в бюджет. Снижение налогового бремени приведет к его дефициту, но вместе с тем, выход экономики из «тени» позволит увеличить поступление необходимых сумм в доходы бюджета. Поскольку часть денежных средств, обращающиеся в теневой экономике не поддается учету и большая их часть используется в наличных расчетах, это затрудняет контроль за ними, а также планирование денежной эмиссии [1, с. 57].

Теневая экономическая деятельность скрыта от официальной статистики, что ведет к принятию неэффективных решений, что в свою очередь приводит к деформации развития отдельных секторов легальной экономики. Потребители находят нужные товары и услуги в теневой деятельности. Следовательно это приводит к снижению спроса на легальные товары и услуги, следовательно, замедляет развитие. Так как потребители удовлетворяют свои потребности через теневую деятельность, интерес в инвестициях в легальную экономику снижается. Легальные предприятия находятся в заведомо невыгодном положении по сравнению с «теневыми» конкурентами, так как последние не платят налоги и вкладывают эти деньги в собственное развитие [2, с. 84].

Повышение производительности труда достигается за счет внедрения современного оборудования, материалов и технологий. Для этого нужны денежные средства или инвестиции, интерес в которых, как мы уже сказали, в легальной экономике пропадает. В то же время рабочие пытаются уйти в «теневое» производство, так как в легальной сфере им становится труднее зарабатывать деньги. Так же предприятия не могут обеспечить труд квалифицированных рабочих.

В 2016 году на заседании совета, Президент РФ попросил найти способы, чтобы простимулировать граждан «выйти из гаража». Согласно подсчетам, на «гаражную экономику» может приходиться до 25% ВВП России. Выведение граждан из «тени» станет действенным методом решения бюджетных проблем. Минфин и ФНС обсуждают идею контроля за крупными расходами, цель которого – контроль за «серыми» зарплатами, но пока что данная идея очень сырая и непроработанная. Данных у ФНС для такого контроля достаточно.

Государственная стратегия социально-экономического развития страны определяет основные параметры национальной хозяйственной модели. Эта модель является системой, в рамках которой будет функционировать теневая экономика. Специфика той или иной национальной хозяйственной модели накладывает существенный отпечаток на масштабы и формы теневой экономики.

Важными элементами государственной стратегии социально-экономического развития применительно к теневой экономике являются:

- Минимизация теневой экономики – одна из стратегических целей;
- Формирование основных макроэкономических параметров национальной экономики на основе добросовестной конкуренции;
- Эффективное антимонопольное регулирование;
- Фиксация предельно допустимых масштабов теневой экономики.

Социальная политика направлена на повышение жизненного уровня граждан и поддержку малоимущих слоев, что позволяет сузить питательную среду для теневой экономики.

Важными элементами социальной политики государства являются:

- Формирование социального государства;
- Установление достойного прожиточного минимума;
- Недопущение глубокой социальной дифференциации общества;
- Минимизация теневых операций в системе трудовых отношений;
- Особое внимание к проблеме занятости молодежи.

Карательная функция государства направлена на борьбу с криминальной экономикой, наиболее опасной для общества. Реализация карательной функции подразумевает ужесточение карательных мер в отношении:

- Традиционного криминала;
- Коррупцированной части чиновничества;
- Теневых операций олигархических структур [3, с. 56].

Теневая экономика в целом - это негативное явление и чем ее доля в экономике выше, тем хуже для экономики в целом и для общества. Борьба с теневой экономикой просто не обходима ученые выделяют несколько основных направлений государственного воздействия на теневую экономику, которые по-своему действенны.

Безусловно, теневую экономику ликвидировать как экономическое явление, даже самыми эффективными методами, невозможно. Во-первых, потому что это неотъемлемая составляющая любой рыночной экономической системы во всех странах мира. Во-вторых, в России теневая экономика укоренилась и стала привычным для большинства населения явлением. В-третьих, а стоит ли вообще искоренять теневой сектор? Ведь в кризисные периоды именно теневой сектор сыграл роль некоего стабилизатора [4, с. 32].

Тогда может быть целесообразней, будет просто поддерживать динамическое равновесие между легальной экономикой и экономикой вне закона? А задача правоохранительных органов будет сводиться к сдерживанию теневой экономики в тех рамках, в которых она не разрушает экономическую систему. Так или иначе, но проблема теневой экономики в нашей стране будет еще долгое время оставаться актуальной.

Список литературы:

1. Багданов И.Я. «Экономическая безопасность России: теория и практика» / Москва – 2014.
2. Глинкина С., Клейнер Г. «Высветление экономики и укрепление национальной безопасности России» / Российский экономический журнал. – 2016 - №5-6 – С.3-13.
3. Государственная политика обеспечения финансовой безопасности: диссер. канд. политич. наук. Ростов-на-Дону, 2014. С. 59.
4. Долматова Н.Г. Понятие финансовой безопасности государства как объекта правового регулирования // Финансовое право. 2014. № 5. С. 33 - 37.

ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ВОЗДУШНЫХ ТРАНСПОРТНЫХ УЗЛОВ

Гиринский Андрей Владимирович

*канд. экон. наук, доцент, РУДН,
РФ, г. Москва*

Для начала дадим определение понятию эффективность. Эффективность (лат. *efficiencia*) – соотношение между достигнутыми результатами, с одной стороны, и использованными ресурсами – с другой.

Экономическая эффективность функционирования воздушного транспортного узла – это устойчивое и экономически независимое состояние предприятия, регулярно и постоянно взаимодействующее с другими субъектами перевозочного процесса, при осуществлении оптимальных объемов технических и коммерческих операций, определенной совокупностью экономических показателей, определяющих это эффективное состояние.

Для того чтобы аэропорт функционировал эффективно, руководство должно определять нуждающиеся во внимании области, анализировать происходящие изменения в деятельности и своевременно принимать меры по исправлению положения. Эффективная оценка деятельности способствует установлению конкретных целей по отдельным направлениям и подготовке реальных планов на будущее. Стоит заметить, что рекомендуется при анализе финансовой эффективности оценивать деятельность одной аэропортовой организации. Поскольку несоответствие между различными аэропортами настолько велико, что делать попытку сравнения трудно и в какой-то мере опасно.

Финансовые показатели являются основными единицами деятельности аэропорта. Прежде всего, к ним относятся доход, который должен быть разделен на неавиационный и авиационный.

Другими основными единицами измерения продукции воздушного транспортного узла является тоннаж обработанного груза, количество пассажиров и взлетно-посадочные операции.

В рекомендуемых практиках и международных стандартах ИКАО (Международная организация гражданской авиации) эффективность функционирования аэропорта предлагается оценивать с помощью следующих показателей:

- производственная прибыль на пассажира;
- неавиационный доход на пассажира;
- авиационный доход на пассажира;
- расход на пассажира;
- доход на пассажира;
- капитальные затраты на пассажира;
- нетто-активы на одного служащего;
- доход на одного служащего;
- пассажир на одного служащего.

В российской практике оценки эффективности функционирования аэропортов этот перечень следует дополнить следующими показателями:

- приведенные отправки аэропорта;
- грузовые отправки;

• процент международных отправок грузов и пассажиров и др.

Существует и другая методика оценки эффективности использования финансовых ресурсов аэропорта. Она основывается на анализе финансового состояния. Финансовое состояние предприятия характеризует его кредитоспособность и платежеспособность на определенную дату. От него зависит характер деловых взаимоотношений с партнерами: коммерческими банками, акционерами, потенциальными инвесторами, поставщиками и покупателями. Например, перед тем как предоставить кредит, банк анализирует финансовую надежность и платежеспособность аэропорта.

Наиболее подходящими относительными показателями оценки финансового состояния аэропорта являются коэффициенты финансовой устойчивости ($K_{ф\text{у}}$), финансовой самостоятельности ($K_{ф\text{с}}$) и обеспеченности собственными средствами ($K_{ос}$).

Первый коэффициент характеризуется соотношением источников собственного капитала (итог раздела IV баланса) к заемному капиталу (итоги разделов V и VI). Его значение должно быть более 1,5, что подтверждает относительную независимость предприятия от внешних финансовых источников и сбалансированность структуры авансированного капитала.

Коэффициент финансовой самостоятельности (так называемый коэффициент собственности) отражает степень финансовой независимости. Он рассчитывается отношением источников собственных средств аэропорта (итог раздела IV баланса) ко всему авансированному — собственному и заемному — капиталу (итогу баланса).

Если значение данного коэффициента равно 0,6, можно сказать, что имеющиеся источники собственного капитала позволяют предприятию покрыть все свои обязательства (пассивы и расчеты). Если значение показателя возрастает от одного отчетного периода к следующему, это означает уменьшение финансового риска и укрепление финансового состояния.

Коэффициент обеспеченности собственными средствами характеризует наличие собственных оборотных средств у аэропорта, которые необходимы для его финансовой устойчивости. Он рассчитывается отношением разности между итогами раздела IV «Капитал и резервы» (источники собственных средств) и раздела I «Внеоборотные активы» к итогу раздела II «Оборотные активы».

Также при анализе финансового состояния аэропорта используют такие показатели как: коэффициент автономии, коэффициент маневренности, коэффициент соотношения капиталов, коэффициент покрытия, коэффициент абсолютной ликвидности, коэффициент соотношения заемного и собственного капиталов.

Таким образом, оценка эффективности финансового состояния аэропорта дает возможность оценить оптимальность структуры финансовых ресурсов предприятия и источников их формирования, допустимость и целесообразность направления внешних источников финансирования на данном этапе жизненного цикла хозяйственного субъекта.

Андреев А.В. в своей статье предлагает особую классификацию показателей эффективности деятельности аэропортов. Данная система показателей эффективности группируется на четыре основные категории:

Показатели производительности. Данная система показателей дает возможность проанализировать эффективность использования ресурсов. Например, персонал, парк ВС, производственные мощности и т.д. Соотношение количества персонала авиапредприятия и количества обслуженных (перевезенных) пассажиров является примером комплексного показателя производительности труда персонала аэропорта. Определение показателей производительности тесно связано с экономическими показателями. Показатели производительности экстраполируются как на деятельность работников предприятия, так и на деятельность его подразделений. Основными катализаторами роста доходов от основной деятельности выступают такие показатели, как качество воздушных судов и наземного обслуживания, обеспечение регулярности и безопасности полетов.

Экономические показатели. Данная совокупность показателей позволяет измерить деятельность аэропорта в экономических и финансовых показателях, которые отражают полученный экономический эффект за определенный период времени. К ним можно отнести такие показатели как: процент занятости пассажирских кресел, доход на располагаемый кресло/километр, себестоимость 1 тонно-километра (ткм).

Показатели эффективности внутренних процессов. Данная группа показателей учитывает разные аспекты внутренних бизнес-процессов, которые являются наиболее значимыми для достижения поставленных стратегических целей. К таким показателям относятся: процент исправности оборудования в салонах ВС, процент охвата пассажиров системой мониторинга их удовлетворенности, скорость внедрения целевых проектов, количество внутренних замечаний подразделений по выполнению технологий.

Показатели уровня сервиса, предоставляемого клиентам. Данная совокупность показателей напрямую связана с параметрами продукции авиапред-

приятия, которые лежат в основе предпочтений клиента. Следует отметить, что уменьшение расходов на какой-либо продукт должно производиться на основе тщательных исследований предпочтений клиентов и анализа конъюнктуры рынка. Это позволит предотвратить уменьшение потребительской стоимости продукции аэропорта для пассажиров. Примерами данных показателей являются количество участников программы для часто летающих пассажиров, количество жалоб наиболее значимых клиентов и т.д.

Показатели эффективности финансовой деятельности аэропорта подразделяются также на обобщающие и частные. Обобщающие (комплексные, интегральные) показатели используются в целом для оценки экономической эффективности аэропорта. Эти показатели позволяют более полно и во взаимосвязи учесть многие факторы, оказывающие влияние на динамику и уровень эффективности. Частные показатели отражают эффективность использования отдельных видов затрат или ресурсов.

Еще один подход, позволяющий определить эффективность финансовой деятельности аэропорта, базируется на анализе показателей прибыли и рентабельности.

Анализ показателей прибыли и рентабельности является методом определения того, насколько перспективен бизнес и оценки его инвестиционной привлекательности.

Прибыль — это чистый доход предпринимателя на вложенный капитал. Он представляет собой разность между совокупным доходом и затратами в процессе осуществления хозяйственной деятельности.

Показатели прибыли в условиях инфляции не позволяют определить реальную оценку эффективности деятельности, поскольку значительный в абсолютном выражении рост прибыли может оказаться не существенным по отношению к объему продаж, приросту капитала, затратам и др. Для устранения этого недостатка в финансовом анализе используют относительные показатели — коэффициенты рентабельности.

Коэффициенты рентабельности определяются как отношение полученной прибыли к величине вложенного капитала, произведенных расходов или выручки от продаж. Данные показатели позволяют оценить реальный уровень и динамику эффективности деятельности предприятия, поскольку по своему экономическому содержанию характеризуют прибыль, которая получена с каждого рубля средств, вложенных в деятельность аэропорта.

Список литературы:

1. Абрамов А.Е. Основы анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятий. — М.: Экономика и финансы, 2008
2. Артемова Е.И., Короткова И.И. Тенденции формирования и развития аэропортов-хабов в России// Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. — 2014. — С. 1-12
3. Бажов Л.Б. Основы аэропортовой деятельности и обеспечения полётов: учебное пособие/ сост. Л.Б. Бажов. — М.: УВАУГА(И), 2011 — 80 с.
4. Ефремова А. В. Как анализировать финансовое положение предприятия. — М.: Интел-Синтез, 1994
5. Костромина Е.В. Экономика авиакомпании // учебное пособие, высшая коммерческая школа «Авиабизнес». — М.: Москва. — 2007

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ВОЗДУШНЫХ ТРАНСПОРТНЫХ УЗЛОВ

Гиринский Андрей Владимирович

*канд. экон. наук, доцент, РУДН,
РФ, г. Москва*

Под финансовой эффективностью понимается итог, который можно получить, соизмерив характеристики доходности производства по отношению к использованным ресурсам и общим затратам.

Невозможно произвести оценку деятельности организации и ее финансовой эффективности одним каким-либо показателем. Большое количество признаков и свойств различных типов коммерческой и производственно-хозяйственной деятельности предприятия обуславливает и многообразие показателей. Проблема их использования заключается в том, что ни один из них не выполняет роль универсального индикатора, по которому можно было бы однозначно судить об эффективности или неэффективности бизнеса. В этой связи на практике всегда использу-

ют определенную методику или систему показателей, которые связаны между собой и оценивают или показывают различные стороны деятельности предприятия.

В данной статье анализ эффективности финансовой деятельности аэропортов московского региона предлагается осуществлять на основе таких результирующих показателей, как прибыль и рентабельность.

Как говорилось ранее, анализ показателей прибыли и рентабельности является методом определения того, насколько перспективен бизнес и оценка его инвестиционной привлекательности.

Расчеты для анализа динамики прибыли будут осуществляться на основе данных:

Таблица 2.1

Динамика основных экономических показателей

Показатели	2015г.	2016г.	Отклонения	Темп роста, %
1	2	3	4	5
1. Выручка от продажи				
2. Себестоимость продаж				
3. Валовая прибыль				
4. Коммерческие расходы				
5. Прибыль (убыток) от продажи				
6. Прочие доходы				
7. Прочие расходы				
8. Прибыль до налогообложения				
9. Текущий налог на прибыль				
10. Чистая прибыль				

По данным таблицы 2.1 можно сделать горизонтальный и вертикальный анализ. Горизонтальный (временной анализ) проводится для сравнения каждой позиции отчетности с предыдущим периодом, определение относительных темпов роста (снижения), оценка этих изменений.

Вертикальный (структурный) анализ – используется для определения структуры итоговых финансовых показателей с выявлением влияния каждой позиции отчетности на результат в целом.

Далее мы структурируем факторный анализ прибыли. Он необходим для выявления факторов, которые оказывают наибольшее влияние на результирующие показатели, из всей совокупности внешних и внутренних факторов. Именно факторный анализ позволяет определить влияние отдельных факторов на результирующий показатель с помощью различных методов исследования.

Факторный анализ предполагает:

1) создание нужной факторной модели:

$$\text{Ппр} = \text{В} - \text{С} - \text{Рк} - \text{Ру},$$

где Ппр – прибыль от продаж; В – выручка; С – себестоимость продаж;

Рк – коммерческие расходы; Ру – управленческие расходы.

2) определение типа моделирования факторной модели и выбор способа исследования:

Поскольку факторная модель прибыли является аддитивной, то применяется способ цепной подстановки, при котором проводится постепенная замена плановой величины каждого фактора на фактическую:

$$Y = a + b$$

$$1. Y_0 = a_0 + b_0$$

$$2. Y_{\text{усл}} = a_1 + b_0$$

$$3. Y_1 = a_1 + b_1$$

$$4. \Delta Y_a = Y_{\text{усл}} - Y_0$$

$$5. \Delta Y_b = Y_1 - Y_{\text{усл}}$$

$$6. \Delta Y_a + \Delta Y_b = Y_1 - Y_0$$

3) проведение расчетов исходя из метода исследования;

4) формирование выводов о влиянии факторов на результирующие показатели.

Систематический недостаток прибыли и ее неудовлетворительная динамика свидетельствуют о рискованности и неэффективности бизнеса, что является одной из главных внутренних причин банкротства. Прибыль (убыток), или финансовый результат, представляет собой прирост (уменьшение) собственного капитала организации за отчетный период, полученный ею по результатам финансово-хозяйственной деятельности. Это находит отражение в бухгалтерском учете и отчетности.

Затем по предлагаемой методике могут быть проанализированы показатели ликвидности и рентабельности аэропортов московского региона.

Показатели рентабельности более полно, чем прибыль, характеризуют окончательные результаты хозяйствования, потому что их величина показывает соотношение эффекта с наличными или использованными ресурсами. Их применяют для оценки деятельности предприятия и как инструмент ценообразования и инвестиционной политике.

Расчеты для анализа ликвидности и рентабельности могут осуществляться на основе данных таблиц 2.2

Таблица 2.2

Показатели ликвидности и рентабельности

Показатель	Формула для расчета	2015г.	2016г.	Отклонения
1	2	3	4	5
1. Показатели ликвидности				
Коэффициент абсолютной ликвидности	$(ДС + КФВ) / КО$			
Коэффициент срочной ликвидности	$(ДС + КФВ + ДЗ) / КО$			
Коэффициент текущей ликвидности	$ОА / КО$			
2. Показатели рентабельности				
Показатель	Формула для расчета	2015г.	2016г.	Отклонения
Рентабельность активов	$П \text{ до н.о.} / \text{Аср.}$			
Рентабельность продаж	$П \text{ от пр.} / В$			
Рентабельность собственного капитала	$ЧП / \text{СКср.}$			

В таблице были использованы следующие обозначения: ДС – денежные средства; КФВ – краткосрочные финансовые вложения; КО – краткосрочные обязательства; ДЗ – дебиторская задолженность до 12 месяцев; ОА – оборотные активы; П до н.о. – прибыль до налогообложения; П от пр. – прибыль от

продаж; ЧП – чистая прибыль; Аср. – среднее значение активов; В – выручка; СКср. – среднее значение собственного капитала.

Данную методику целесообразно применять к анализу финансовой эффективности воздушных транспортных узлов города Москвы.

Список литературы:

1. Костромина Е.В. Экономика авиакомпании // учебное пособие, высшая коммерческая школа «Авиабизнес». – М.: Москва. – 2007
2. Андреев А.В. Практический маркетинг// Методика разработки измеряемых показателей эффективности управления предприятиями отрасли воздушного транспорта. – 2012. – №2. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.cfin.ru/press/practical/2012-02/04.shtml>
3. Балабанов И.Т. Анализ и планирование финансов хозяйствующего субъекта. М.: финансы и статистика, 2008 г.

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ СТАНОВЛЕНИЯ ФРАНЦУЗСКОЙ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ*Гиринский Андрей Владимирович**канд. экон. наук, доцент, РУДН,
РФ, г. Москва*

История французской банковской системы неотделима от самой истории Франции. Обычно выделяют несколько периодов, которые частично пересекаются с социально-политическими событиями нашего времени.

1945 год: сразу после окончания войны в законе от 2 декабря 1945 года было принято решение о национализации основных депозитных банков того времени (Credit Lyonnais, Societe Generale, Banque nationale pour le Commerce et l'Industrie, Comptoir d'Escompte de Paris), а также Banque de France, который сохранил свой частный статус. Только инвестиционные банки не были национализированы. В остальном закон сохраняет большую часть реформ, введенных режимом Виши, что приводит как к строгому разделению между различными типами банков, так и к неизбежной картелизации банковской системы на службе государства.

1966-1969 годы: реформы "Debré-Haberer" были направлены на восстановление порядка в рамках утратившей гибкость системе из-за неэффективного влияния государства и способствовали созданию нового универсального банка, который, в частности, позволяет банкам вкладов собирать депозиты для кредитования, попутно практикуя «преобразование» краткосрочных ресурсов в долгосрочные. Это был важный первый шаг на пути к финансированию экономики, который запускает так называемую «гонку за банковскими счетчиками». Банки теперь могут быть открыты без предварительного разрешения Национального кредитного совета (le Conseil National du Crédit). Следует отметить, что ежемесячная выплата заработной платы после 1968 года внесет значительный вклад в развитие банковской системы, поскольку заработная плата для многих сотрудников до сих пор выплачивалась день в день наличными.

1984 год: новый закон о банках способствовал либерализации банков (даже если они только что были национализированы) и усилил роль финансовых рынков за счет действий государства. Таким образом, «банки с особым правовым статусом» упраздняются, а Национальный кредитный совет (le Conseil National du Crédit) заменяется Банковской комиссией (la Commission Bancaire) и Комитетом по банковскому регулированию (Comité de la Réglementation Bancaire). Франция делает еще один шаг к универсальной банковской модели, регулируемой только рыночными силами.

1985 год: в связи с отменой кредитного управления исчезает символ государственного регулирования.

1987-1993 годы: этот период знаменует собой возвращение почти всей банковской системы в частный сектор.

2005 год: создание Почтового Банка (la Banque Postale), будущее развитие которого подтвердит или не подтвердит продолжение полного вывода государства из финансового сектора.

Введение евро потребовало создания конкретной институциональной структуры: Европейской системы центральных банков (ЕСЦБ). Эта система объединяет Европейский центральный банк (ЕЦБ) и национальные центральные банки государств - членов Европейского союза. Мы также говорим о Европейской системе в отношении системы, образованной Европейским центральным банком и центральными банками государств, в которых действует евро.

Целью ЕСЦБ является поддержание стабильности цен в Европе. Эта система также способствует открытой рыночной экономике. Его основными задачами являются определение и внедрение денежно - кредитной политики Европейского Союза и проведение валютных операций.

Европейский центральный банк (ЕЦБ): ЕЦБ является источником денежно - кредитной политики и обеспечивает ее применение различными национальными центральными банками. Он также определяет политику Евросистемы и уполномочивает национальные центральные банки выпускать больше денег.

На национальном уровне Банковская система Франции характеризуется трехуровневой системой управления:

- 1) Первый уровень представлен Банком Франции, ключевой задачей которого является осуществление денежно-кредитной политики в стране;
- 2) Второй уровень формируют специализированные коммерческие банки (депозитные, деловые, банки долгосрочного и среднесрочного кредита), финансовые компании, а также филиалы и дочерние представительства иностранных банков;
- 3) Третий уровень занимают многочисленные учреждения взаимного и кооперативного кредита, представленные деятельностью народных банков, учреждений сельскохозяйственного кредита, обществ взаимного кредита, кооперативных банков.

Банк Франции

Роль центрального эмиссионного банка страны играет Банк Франции (Banque de France). Он был учрежден в 1800 г. в качестве частной акционерной компании с капиталом в 30 млн фр., в 1803 г. получил монопольное право банкнотной эмиссии в Париже, а в 1848 г. — во всей Франции, поглотив и превратив в свои филиалы 9 провинциальных эмиссионных банков.

Банк Франции выполняет три основные задачи в соответствии с Законодательством и правами, делегированные ему ЕЦБ по принципу субсидиарности:

- поддержание денежной стабильности;
- поддержание финансовой стабильности;

- оказание банковских услуг государственным органам, юридическим и физическим лицам.

Коммерческие банки

Начало коммерческим банкам положили депозитные. Возникшие позже банки участия в настоящее время приспособлены к универсальной финансовой системе. Так, многие из них вынуждены были слиться с депозитными банками, поскольку не имели развитой филиальной сети. Банки средне- и долгосрочного кредитования были большей частью дочерними обществами крупных банков и остались незатронутыми законодательной реформой.

Коммерческие банки осуществляют все банковские операции: депозитные вклады, кратко-, средне- и долгосрочное кредитование, платежные операции, прежде всего, очень популярный во Франции оборот чеков, эмиссию ценных бумаг, срочные сделки (на национальной бирже MATIF и иностранных биржах) и др. Ипотечные кредиты физическим лицам, лизинговое, венчурное финансирование чаще всего они осуществляют через свои дочерние структуры.

Наиболее крупными коммерческими банками Франции являются сейчас Credit National, Societe Generale, Credit Fonder de France, на которые приходится свыше 40% всех операций банков.

Кредитные учреждения общего назначения

Эти учреждения могут осуществлять все банковские операции, такие как выдача и управление государственных средств и распределение кредитов. Они также могут работать с золотом и другими драгоценными металлами, с монетами, и могут позаботиться о консультировании частных лиц и предприятий. На конец января 2008 года насчитывалось 400 кредитных учреждений общего назначения.

Специализированные кредитные учреждения

Эти учреждения не уполномочены осуществлять все банковские операции: их полномочия определяют, в каких рамках они могут осуществлять свою деятельность. В учреждениях этого типа есть муниципальные кредитные союзы, финансовые корпорации и специализированные финансовые учреждения.

Муниципальные кредитные союзы

Родившиеся в 1918 году, они взяли под свой контроль бывшие ломбарды, созданные при Людовике XV в 1767 году, чтобы практиковать ломбард. 18 муниципальных кредитных союзов сохранили монополию на эту традиционную деятельность, к которой в децентрализованной структуре добавлено множество вспомогательных услуг для физических лиц. Например, Crédit Municipal de Paris предлагает кредиты государственным служащим и пенсионерам, а также различные сберегательные продукты.

Финансовые компании

Они специализируются на среднесрочном и долгосрочном кредитовании. Финансовые корпорации включают в основном потребительские кредитные учреждения, которые предоставляют кредиты физическим лицам; кредитные учреждения недвижимости, которые финансируют домовладение; лизинговые учреждения, которые арендуют помещения и оборудование для использования профессионалами. Большинство из этих финансовых компаний являются дочерними компаниями крупных банков.

Поставщики инвестиционных услуг (ISP)

Эти учреждения могут осуществлять как банковскую, так и финансовую деятельность, они могут предоставлять управление портфелем, финансовые консультации, переговоры и транзакции от своего имени.

Список литературы:

1. Alain Plessis: Histoire des banques en France. - France: 2011. — 9 с.
2. Banki.ru [Электронный ресурс] // Банковская система Франции: сайт. — URL: http://www.banki.ru/wikibank/bankovskaya_sistema_frantsii/ (дата обращения 01.12.2018).
3. cBanque [Электронный ресурс] // Le secteur bancaire français publie ses chiffres clés: сайт. — URL: <https://www.cbanque.com/actu/51822/le-secteur-bancaire-francais-publie-ses-chiffres-cles> (дата обращения 10.11.2018).

АНАЛИЗ ИЗБРАННЫХ ЭЛЕМЕНТОВ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ ФРАНЦИИ

*Гиринский Андрей Владимирович**канд. экон. наук, доцент, РУДН,
РФ, г. Москва*

Банк – это финансовое учреждение, которое аккумулирует и хранит денежные средства, проводит денежные операции и расчеты, контролирует движение денежных средств, предоставляет кредиты, выпускает в обращение деньги и ценные бумаги.

Совокупность всех банков представляет собой банковскую систему, появление которой было обусловлено тем, что их расширяющаяся деятельность не может быть реализована в отдельности, вне подчинения единым правилам ведения операций, вне опоры на центр с его функциями, объединяющими деятельность системы. Именно поэтому банковская система начала формироваться только в условиях появления центральных банков и выделения их из числа других банков не только в качестве эмиссионных центров, но и регулирующего звена.

Банковская система — совокупность различных видов национальных банковских институтов, банков и небанковских кредитных организаций, действующих в рамках общего денежно-кредитного механизма и единого законодательного поля.

Цели банковской системы:

- обеспечения экономического роста;
- регулирования инфляции;
- регулирования платежного баланса

Современные банковские системы состоят из трех основных уровней:

- 1) Центральный Банк страны;
- 2) Коммерческие банки, финансовые компании;
- 3) Специализированные финансовые учреждения.

Доступ к банковским счетам во Франции практически универсален: ссылаясь на цифры на конец 2017 года, можно сказать, что 99% французов владеют как минимум одним банковским счетом. В 2017 году во Франции насчитывалось около 38 000 филиалов и 59 000 дистрибьюторов, и Франция обладает одной из самых плотных сетей в мире. Ежегодно совершается 22 миллиардов транзакций платежей, около половины из которых благодаря банковской карте.

Французская банковская федерация насчитывала 337 члена на конец 2017 года. Эта цифра включает универсальные банки, наиболее заметные из которых имеют национальные сети агентств, а также банки онлайн, бизнес, частные, местные.

В конце 2017 года банковская индустрия представляла 1,9% занятых на частной основе в материковой части Франции, т.е. 366 200 человек, которые производят 2,1% добавленной стоимости, созданной во Франции.

Список самых значимых Банков Франции (2017 г):

- **BNP Paribas:** чистая прибыль группы достигла 7,702 миллиарда евро, чистый банковский доход - 43,41 миллиарда евро.

- **Crédit Agricole:** включает региональных партнеров Crédit Agricole, холдинговую компанию CASA и ее дочерние компании, включая LCL. Чистый банковский доход группы составил 30,427 миллиарда евро, чистая прибыль 4,825 миллиарда евро.

- **Société Générale:** ВВП снизился на 1,3% до 25,298 млрд евро, но чистая прибыль составила 3,874 млрд евро.

- **BPCE:** объединяет Banque Populaire, Caisse d'Epargne, Natixis и его многочисленные дочерние компании. Чистый банковский доход за 2016 год составил 24 158 млрд евро, увеличившись на 2%. Чистая прибыль выросла до 3,988 миллиарда евро.

- **Группа CM-CIC:** состоит из 11 федераций Crédit Mutuel, Crédit Industriel и Commercial (CIC) и ее дочерних компаний. Чистый доход банковской группы составляет 13,302 млрд евро (+ 1,8%). Чистая прибыль группы – 2,410 млрд евро.

- **La Banque Postale:** ВВП сократился до 5,602 млрд евро, что повлияло на снижение процентных доходов. Рентабельность падает до 694 миллионов евро. В 2018 году La Banque Postale запустил свой 100% цифровой банк с целью удовлетворения новых ожиданий клиентов банка.

- **Crédit Mutuel Arkéa:** состоит из 3 региональных фондов (Бретань, Юго-Запад, Центральный массив) и многих дочерних компаний (онлайн-банкинг, аренда, факторинг, страхование и т. Д.). ВВП составил 1,852 миллиарда евро, увеличение на 4,1% и рентабельность 336 миллионов евро. Производительность достигается за счет страхования и управления активами и инвестиций в стартапы.

На рисунке 2.1, представленном ниже, можно увидеть, как изменялся чистый банковский доход банков Франции. Также стоит отметить, что по данному показателю явным лидером всегда был и остается BNP Paribas.

Однако исходя из вышеизложенного стоит отметить, что прибыль банков не всегда полностью соответствует распределению их доходов. Например, прибыль банка BNP Paribas в 2014 году резко падает, что позволяет остальным банком занять более выгодное положение.

Количество клиентов банка является показателем, который помогает сравнивать доли рынка банков во Франции и Европе:

1. Crédit Agricole Group: 52 миллиона клиентов
2. BNP Paribas: 32 миллиона клиентов
3. Группа BPCE: 31,2 миллиона клиентов
4. Societe Generale: 31 миллион клиентов
5. CM - CIC Group: 23,8 миллиона клиентов
6. La Banque Postale: 10,7 миллиона клиентов
7. CM ARKEA: 3,9 миллиона клиентов

Подводя итоги можно сделать следующие выводы:

1) На формирование французской банковской системы ушло много лет. Банк Франции часто подвергался критике, и справедливо завоевал нынешнюю репутацию одного из самых эффективных европейских банков;

2) Франция занимает первое место по степени государственного регулирования банковской системы;

3) Банк Франции выполняет функции центрального эмиссионного органа, "банка банков", государственного банка, регулирующего органа, места хранения золотых резервов страны;

4) Во французской банковской системе существуют различные коммерческие депозитные банки, специализирующиеся на краткосрочных кредитных операциях, а также инвестиционные или деловые банки, которые финансируют отрасль.

Также, принимая во внимание тот факт, что Франция занимает лидирующие позиции по ВВП в

Еврозоне, владеет достаточным количеством золотых запасов, занимает одно из ведущих место в таких областях, как авиастроение, машиностроение, химическая и фармацевтическая отрасли, а ее банковская система является одной из самых крупных и успешных в Европе, можно предположить, что французские банки с каждым годом будут укреплять свои позиции на европейской и мировой арене, усиливать свое влияние и прогрессивно развиваться.

Учитывая лидирующие позиции банковских и промышленных групп, относительную нестабильность в еврозоне, очевидно, что банковские холдинги будут следить за экономическими интересами своей страны и осуществлять постепенное расширение банковской деятельности в разных странах, обслуживая коммерческие операции своих клиентов и предоставляя им полный банковский сервис.

Список литературы:

1. Alain Plessis: Histoire des banques en France. - France: 2011. — 9 с.
2. Banki.ru [Электронный ресурс] // Банковская система Франции: сайт. — URL: http://www.banki.ru/wikibank/bankovskaya_sistema_frantsii/ (дата обращения 01.12.2018).
3. cBanque [Электронный ресурс] // Le secteur bancaire français publie ses chiffres clés: сайт. — URL: <https://www.cbanque.com/actu/51822/le-secteur-bancaire-francais-publie-ses-chiffres-cles> (дата обращения 10.11.2018).

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ОБОРОТА И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ ДЕНЕГ

*Гиринский Андрей Владимирович**канд. экон. наук, доцент, РУДН,
РФ, г. Москва*

Электронные деньги – это бессрочное денежное обязательство финансово-кредитного института, выраженное в электронном виде, удостоверенное электронной цифровой подписью и погашаемое в момент предъявления обычными деньгами.

Позднее была принята Директива Европейского парламента и Совета от 18 сентября 2000 г. №2000/46/ЕС «О деятельности в сфере электронных денег и пруденциальном надзоре над институтами, занимающимися этой деятельностью», в которой уточнено определение электронных денег: «денежная стоимость, представляющая собой требование к эмитенту, которая:

- 1) хранится на электронном устройстве;
- 2) эмитируется после получения денежных средств в размере не менее объема принимаемых на себя обязательств;
- 3) принимается в качестве средства платежа не только эмитентом, но и другими фирмами».

Данное определение включает в себя как юридическую, так и экономическую сущность рассматриваемого понятия. Следует отметить, что регулятивная его составляющая устанавливает достаточно жесткие нормы в отношении объема эмиссии «электронных денег» (т.е. объема выпущенных в обращение обязательств банка не может быть больше суммы денежных средств, полученных при их выпуске), исключая возможность эмиссии необеспеченных «электронных денег».

Согласно п. 18, гл. 1, ст. 3 161-ФЗ «О национальной платежной системе», «электронные денежные средства – денежные средства, которые предварительно предоставлены одним лицом (лицом, предоставившим денежные средства) другому лицу, учитывающему информацию о размере предоставленных денежных средств без открытия банковского счета (обязанному лицу).

Для исполнения денежных обязательств лица, предоставившего денежные средства, перед третьими лицами и в отношении которых лицо, предоставившее денежные средства, имеет право передавать распоряжения исключительно с использованием электронных средств платежа. При этом не являются электронными денежными средствами денежные средства, полученные организациями, осуществляющими профессиональную деятельность на рынке ценных бумаг, клиринговую деятельность и (или) деятельность по управлению инвестиционными фондами, паевыми инвестиционными фондами и негосударственными пенсионными фондами и осуществляющими учет информации о размере предоставленных денежных средств без открытия банковского счета в соответствии с законодательством, регулирующим деятельность указанных организаций».

Термин «электронные деньги» часто неверно применяется в отношении различных платежных инструментов, относящихся к инновационным техническим решениям для осуществления розничных платежей. Причиной такого ошибочного суждения является понятийная дефиниция к определению «электронных денег», способному раскрыть экономическую и правовую сущность данного способа расчетов.

Существует 2 вида электронных денег:

1. Эмитированные в электронном виде платежные сертификаты, или чеки. Эти сертификаты имеют определенный номинал, хранятся в зашифрованном виде, и подписаны электронной подписью эмитента. При расчетах сертификаты передаются от одного участника системы другому, при этом сама передача может идти вне рамок платежной системы эмитента.

2. Записи на расчетном счету участника системы. Расчеты производятся путем списания определенного количества платежных единиц с одного счета, и занесения их на другой счет внутри платежной системы эмитента электронных денег. Второй вид представляет собой достаточно точный аналог безналичных средств. С точки зрения владельца электронных денег оба эти вида практически неотличимы, и используются приблизительно одинаково. Возможности систем, построенных на различных принципах также практически идентичны.

На территории России самыми популярными являются следующие платежные системы: Яндекс Деньги; MoneyMail; QIWI; Skrill (ранее MoneyBookers); WebMoney; Rapida; RBK Money; Pay Pal; Mondex, «Единый кошелек»; Z-Payment; Liqpay; NETELLER; PayCash; EasyPay. Чтобы использовать такой вариант денежных средств, пользователю нужно установить специальную программу на свой смартфон или компьютер. Деньги подходят для покупок в интернет-магазинах, виртуальных казино, играх и других операций. Они являются многоцелевыми и принимаются не только организациями эмитентами, но и другими компаниями. Среди самых известных электронных платежных систем на базе сетей можно выделить: Яндекс.Деньги, Webmoney, Cybercash, Rupay. Данный вид сервисов отличается высоким уровнем безопасности.

В зависимости от типа компьютерного носителя информации и соответствующей технологии передачи информации можно выделить следующие виды электронных денег: на базе карт; на базе сетей; на базе распределенного реестра цифровых транзакций (криптовалюты) (рисунок 1).

Электронные деньги вызывают привлекательность, т.к. доступны для широкого круга потребителей и уникальность их заключается в простом использовании. Они могут, например, оплачивать то-

вары и услуги в любом удобном месте, где есть подключение к Интернету, и оплата происходит мгновенно.

Электронные деньги не просто так стремительно набирают свою популярность в последние годы, ведь они имеют достаточно много преимуществ по сравнению с традиционными средствами платежа – наличными денежными средствами и банковскими картами. Рассмотрим наиболее важные из них.

1) Несомненным удобством является возможность приобрести желаемые товары, оплатить коммунальные услуги, сотовую связь, Интернет, штрафы, налоги, банковские кредиты и иные услуги, не выходя из дома. К тому же эти операции осуществляются мгновенно. Это означает экономию времени, связанную с тем, что не нужно подолгу стоять в очередях магазинов и других организаций.

2) Эмиссия бумажных денег, монет, банковских карт требует затрат на бумагу, краску, оборудование, металл и т. д. Использование электронных денег позволяет избежать этих расходов и сэкономить значительные суммы.

3) Электронные деньги обладают свойством портативности, то есть их удобно хранить и использовать. Независимо от того, какая сумма денег у вас имеется, их весовая характеристика будет равняться нулю.

4) Удобство при расчетах, связанное с отсутствием необходимости деления на номиналы. Не возникает проблем со сдачей, как в случае использования наличных денежных средств.

5) Еще одним преимуществом виртуальных денег является их сохранность, в отличие от наличных денег, которые достаточно легко потерять.

6) Анонимность – для совершения переводов и других операций в большинстве случаев не требуется предоставлять какие-либо документы и личные данные.

7) В отличие от бумажных денег и монет, которые изнашиваются, портятся, рвутся, электронные деньги износу не подвергаются.

8) Любой человек, имеющий доступ в Интернет, может самостоятельно создать свой электронный кошелек. Для этого не нужно обладать специальными знаниями и навыками, требуется всего лишь пройти короткую регистрацию и затем уже пополнить кошелек любым способом.

9) Обслуживание электронных кошельков является бесплатным. Однако если в течение длительного времени им не пользоваться, то может быть установлена абонентская плата. Например, система Яндекс.Деньги вводит абонентскую плату для тех, кто не использует кошелек больше двух лет — 270 рублей в месяц.

10) Существует много способов для пополнения кошельков, человек может выбрать наиболее удобный и подходящий для него – с помощью банковской карты, через терминалы, платежные системы.

11) Преимущество электронного кошелька – бессрочность действия, то есть после создания не нужно заботиться о его переоформлении или ликвидации, как в случае с банковскими счетами.

Наряду с преимуществами имеются и недостатки:

1. Основным недостаток состоит в том, что эмиссия электронных денег гарантируется исключительно эмитентом, государство не дает никаких гарантий сохранения их платежеспособности.

2. Электронные деньги существуют только в рамках той системы, в рамках которой они эмитированы. Кроме того, электронные деньги не являются общепринятым платежным средством, обязательным к приему.

3. Перевод средств из одной системы электронных денег в другую может быть достаточно неудобной и дорогостоящей операцией, подобный перевод обходится существенно дороже, чем перевод внутри системы.

4. На остаток электронных денежных средств не начисляются проценты, а также не выплачивается любое иное вознаграждение клиенту за их использование.

5. Оператор не вправе предоставлять клиенту средства для увеличения остатка электронных денег. Таким образом, исключается кредитование посредством электронных денег.

6. Работа с электронными деньгами требует некоторых знаний и опыта. Если Вы только начинаете работать с этим видом денег, рекомендую оперировать теми суммами, которые Вам не страшно потерять.

7. Если доступ к кошельку получили посторонние и деньги исчезли, обращаться будет некуда. Вернуть украденные деньги не удастся, поскольку правовая база этой стороны финансовой деятельности в интернете еще окончательно не разработана.

На данный момент существует множество электронных платежных систем, рассмотрим подробнее некоторые из них.

WebMoney Transfer — международная система расчетов, являющаяся средой для ведения бизнеса в сети. Данная система основана в 1998 году. За время ее существования к ней присоединилось свыше 37 миллионов человек со всего мира.

В системе WebMoney предусматриваются сервисы, которые позволяют вести учет, разминать расчетные средства, привлекать финансирование, разрешать возникающие споры и совершать безопасные сделки. Все транзакции в этой системе проводятся

Кроме того, в ней не установлено никаких серьезных ограничений, система позволяет производить мгновенные денежные переводы, и для осуществления транзакции вовсе не обязательно открывать банковский счет либо сообщать о себе полную информацию.

QIWI - международный электронный платежный сервис, однако наиболее популярен в России. Система основана в 2007 году и характеризуется огромной популярностью и существенной клиентской базой: так, в системе зарегистрировано свыше 20,3 млн виртуальных кошельков.

Яндекс.Деньги - российская платёжная система, позволяющая осуществлять переводы между пользователями, оплачивать Интернет-товары и услуги в

режиме онлайн. Сервис берет свое начало с 2002 года.

В настоящее время его пользовательская база превышает 25 миллионов клиентов. Следует заметить, что все финансы, хранящиеся на электронном кошельке Яндекс.Денег, обеспечены действительными банковскими счетами.

RBK Money – российская платежная система, используемая для проведения транзакций в сети Интернет. С ее помощью можно оплачивать телефонные и коммунальные услуги, доступ к Интернету, а также совершать покупки в Интернет-магазинах.

Rapida – платежная система, действующая с 2001 года. Система ООО НКО «Рапида» официально является небанковским кредитным формированием, предоставляющим разнообразные платёжные сервисы. Сегодня посредством Rapida можно оплатить практически любые услуги.

Итак, видно, что электронные деньги - это очень гибкий инструмент, позволяющий расширить сферу применения наличных денег. С их помощью также легко одолжить деньги другу (причем на расстоянии) и использовать их в повседневной "неэлектронной" жизни, как и оплатить покупку в Internet или устроить там свой собственный бизнес.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 10.07.2002 N 86-ФЗ (ред. от 29.07.2018) "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)" (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.09.2018).
2. Федеральный закон от 02.12.1990 N 395-1 (ред. от 03.08.2018) "О банках и банковской деятельности" (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.09.2018).
3. Федеральный закон от 07.08.2001 N 115-ФЗ (ред. от 23.04.2018) "О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма" (с изм. и доп., вступ. в силу с 23.07.2018).
4. Федеральный закон от 27.06.2011 N 161-ФЗ (ред. от 27.06.2018) "О национальной платежной системе" (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.09.2018)

ОПЫТ УПРАВЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМ КАПИТАЛОМ В МИРЕ

*Жаханова Зарина Раимжановна**магистрант, старший преподаватель университета «Туран»,
Казахстан, г. Алматы*

Сегодня управление человеческим ресурсами или капиталом является ключевой областью бизнеса и управления. Глобализация и динамично развивающийся экономический, демографический и политический ландшафт нацеливают нас на то, что построение успешного и процветающего бизнеса невозможно без учета опыта, накопленного передовыми мировыми организациями и учеными.

Большая роль человеческого капитала как источника прогресса и экономического роста была давно отмечена в передовой экономической литературе. Адам Смит был первым экономистом-классиком, который включил понятие «человеческий капитал» в свой труд «Исследование о природе и причинах богатства народов» (1776 г.). А.Смит говорит о «человеке экономическом» как о существе эгоцентрическом, стремящемся увеличить свое благосостояние и обеспечивающим процветание страны, в которой он живет за счет «невидимой руки» рынка [1,24].

Глобальную экономику развитых стран сегодня часто называют экономикой эффективного человеческого капитала. Роль человеческого капитала очень высока во многих направлениях: в развитии и процветании каждого индивида, общества, государства, которое выводит на первую позицию человеческий капитал как первостепенный фактор повышения и улучшения производительности, уровня и качества жизни населения в целом и каждого индивида в отдельности. Основным фактором, обеспечивающим конкурентоспособность страны, предприятия являются инвестиции в человеческий капитал. Причем, уже многократно доказано, что отдача от инвестиции в человеческий капитал превышает в несколько раз отдачу от инвестиции в основной капитал. Именно человеческий капитал дает огромное преимущество развитым странам, где для его развития и успешного функционирования созданы все благоприятные условия. Человеческий капитал стал мериллом для определения успешности, экономического развития страны. В этой связи можно выделить несколько передовых примеров из опыта управления человеческим капиталом таких как американская модель, японская модель, европейская. Наряду с этим нам бы хотелось рассмотреть казахстанскую модель, которая выступает своеобразным симбиозом упомянутых выше моделей.

В 1971 г. Б. Ф. Кикер, подвергнув анализу теорию человеческого капитала и рассмотрев ее истоки и развитие, выделил следующие несколько причин, обусловившие отношение к человеку как к капиталу:

- 1) демонстрация могущества нации;
- 2) определение экономического эффекта, который дают образование, здравоохранение и миграция;

- 3) привлечение внимания общества к проблемам сохранения здоровья и жизни;

- 4) определение ущерба от войны;

- 5) помощь судам в вынесении решений по делам, касающимся компенсации за нанесенное увечье или смерть [3].

Одной из самых развитых стран в мировом масштабе являются Соединенные Штаты Америки, где трудятся и живут лучшие профессионалы во всех областях науки, высоких технологий, экономики и т.д. Такое преимущество над всеми остальными странами мира позволило Америке быть первой по запуску венчурных предприятий. Создание Кремниевой долины на базе Стенфордского университета (с привлечением ППС университета, наймом выпускников, расположением на территории университетского городка) стало мощным толчком для создания и развития новых технологий.

Более того, хотя в американской культуре совершенно очевидно, что компании создаются и управляются людьми, не всегда очевидно, что люди там рассматриваются как ценный капитал. Наше исследование показывает, что истинная ценность человеческого капитала узнается через культуру компании. Без культуры, которая ценит человеческий капитал, ни одна компания не сможет в полной мере достичь тех результатов, которые ожидаются инвесторами. Большинство американских компаний наряду с такими мировыми лидерами рынка, как Google, Procter and Gamble, Body Shop широко применяют человека - центрированный подход в вопросах касающихся человеческих ресурсов. Они понимают, что сотрудники являются ценным ресурсом, поэтому заботятся об этом капитале и инвестируют в него. Хорошо разработанные программы наставничества для сотрудников на каждом этапе их карьеры показывают, что компании заботятся о своих сотрудниках не только здесь и сейчас, но и в будущем. Образовательные и обучающие программы, связанные с планом карьерного роста, являются еще одним способом обновления и развития человеческого капитала. Однако, следует отметить, наблюдается еще и противоположная тенденция, когда многие фирмы оставляют эту ответственность на работника, и это приводит к тому, что работники ищут варианты вне фирмы, чтобы расти и учиться.

Американская модель управления человеческим капиталом открыто признает идею того, что не существует каких-либо ограничений для возможностей компаний развивать человеческий капитал. Одним из базовых инструментов является постоянное повышение заработной платы, как это сделали Walmart, Starbucks и многие другие ведущие компании. Такие компании, как правило, четко понимают, что образование, обучение, безопасность труда и улучшение здоровья также являются областями

для инициатив компании по управлению человеческим капиталом [2,67].

Большой интерес представляет предложение крупных американских инвесторов о необходимости включить отчетность о человеческом капитале в Форму 10 К (ежегодный отчет для Комиссии по ценным бумагам и биржам), что позволит выявить значительные возможности для менеджмента и директоров. Например, Коалиция по управлению человеческим капиталом ведущих инвесторов, в том числе CalPERS, обратилась в SEC (Комиссия по ценным бумагам и биржам от англ. The United States Securities and Exchange Commission) с петицией, призывающей компанию раскрывать информацию о демографии рабочей силы, текучести кадров, безопасности и гигиене труда, заработной плате и льготах, обучении и правах человека.

Однако, наряду с положительными тенденциями в вопросах управления человеческим капиталом, американские компании сталкиваются и с множеством различных проблем. В связи с тем, что большинство американских компаний являются интернациональными нехватка квалифицированных менеджеров стала основным фактором, ограничивающим скорость, с которой транснациональные компании могут улучшать свои продажи на мировом рынке. Рост числа людей в обществе, основанного и нацеленного на знания, наряду с давлением открытия новых рынков привел к тому, что передовые глобальные компании сейчас как никогда осознают,

что человеческие ресурсы и интеллектуальный капитал столь же важны, как и финансовые активы для создания устойчивого конкурентного преимущества, поэтому руководителям транснациональных компаний приходится преодолевать зияющую пропасть между риторикой человеческих ресурсов и реальностью. И многие американские компании понимают, что HR-отдел теперь должен занять видное место в зале заседаний.

Хорошо понятен сегодняшний подход транснациональной компании американского происхождения IBM, которая имея 80-летний опыт работы на зарубежных рынках, в 1995 году изменила свою политику в области управления человеческим капиталом, чтобы идти в ногу с новым глобальным гештальтом и новой бизнес-стратегией. Вместо того, чтобы сокращать рабочие места за границей и сократить расходы, IBM теперь сосредотачивается на потребностях своих клиентов и увеличивает число зарубежных назначений. «Мы растем в сфере услуг - наши люди - это то, что наши клиенты покупают у нас», - пояснила Эйлин Мейджор, директор по международной мобильности в IBM.

Таким образом, сегодня американская модель управления человеческим капиталом на примерах передовых транснациональных корпораций ставит вопрос о «наращивании» человеческого капитала во главу угла, отмечая при этом, что развитие и успешность компании на 99% зависит ее человеческих ресурсов.

Список литературы:

1. Егоршин А. П. Управление персоналом. - СПб.: Питер, 2001.
2. Журавлев П. В. Управление человеческими ресурсами: опыт индустриально развитых стран. - М.: Издательство «Экзамен», 2002.
3. Мильнер Б. З. Теория организаций. - М.: ИНФРА-М, 1999.
4. Основы менеджмента / Под ред. Д. Д. Вачугова. - М.: Высшая школа, 2002.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ВЛИЯНИЯ ВНЕШНИХ И ВНУТРЕННИХ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ

Игошева Евгения Валентиновна

*магистрант института Новосибирского Государственного Университета Экономики и Управления «НИИХ» (НГУЭУ),
РФ, г. Новосибирск*

Финансовая устойчивость является одной из характеристик финансового состояния организации, на которую оказывают влияние внешние и внутренние факторы.

К внешним факторам относятся:

- экономические условия хозяйствования, которые определяются уровнем развития институтов (законодательно-правовых, финансовых, экономических, социальных и т.п.);

- господствующие в обществе техника и технологии;

- уровень платежеспособности спроса. Еще Кейнсом было отмечено, что в периоды нестабильности в экономике население придерживает свои сбережения. Это явление Кейнс называл «ловушкой ликвидности»;

- налоговая и денежно-кредитная политика государства. Чрезмерное налоговое бремя может нарушить финансовую устойчивость организации.

- уровень развития внешнеэкономических связей, который во многом способствует не только расширению рынков сбыта, но и определяет возможность приобретения организацией не имеющего аналогов на внутреннем рынке оборудования и технологий;

- отраслевая принадлежность организации. Для организации, деятельность которых является моноориентированной (например, добыча сырья или его переработка) характерны высокие риски развития. Благополучие организации во многом зависит от спроса и цен на внутреннем и внешнем рынках на сырьевые ресурсы;

- уровень доходов потребителей, который во многом определяется благополучием на микроуровне и тесно связан с вышеперечисленными факторами. К внутренним факторам, влияющим на финансовую устойчивость, относятся:

- конкурентоспособность и структура выпускаемой продукции, ее доля в общем платежеспособном спросе;

- размер и структура доходов и расходов организации, их соотношение;

- состояние и структура имущества;

- структура капитала организации;

- компетентность и профессионализм менеджеров, гибкость проводимой ими экономической и финансовой политики, ориентированной на стратегическую перспективу и умение реагировать на изменение факторов внутренней и внешней среды и др. [1, с 348]

Анализ и оценка внешних и внутренних факторов, влияющих на финансовое состояние, должны проходить по двум направлениям [2, с 28]:

- внутренний анализ;

- внешний анализ.

Внешний анализ предполагает оценку отрасли присутствия, поведение конкурентов, клиентов.

Оценка внутренних факторов, влияющих на финансовое состояние организации базируется на самой оценке финансового состояния, а также финансовых результатов деятельности.

Методология анализа и оценки финансово-экономического состояния организации предназначена для обеспечения управления финансовым состоянием организации и оценки финансовой устойчивости его деловых партнеров в условиях рыночной экономики.

Ниже представлены характеристики указанных методов:

Методика горизонтального анализа заключается в сопоставлении данных бухгалтерской отчетности в определенный промежуток времени. В рамках горизонтального метода анализ проводится в абсолютном и относительном значении.

Горизонтальный метод заключается в формировании таблиц, содержащих в себе абсолютную динамику (балансовые показатели в стоимостном измерении), дополненную темпами роста и прироста показателей. Цель горизонтального анализа заключается в том, чтобы оценить вектор изменения балансовых показателей.

Метод вертикального анализа базируется на структурировании балансовых показателей.

Анализ относительных показателей и коэффициентов включает в себя оценку показателей ликвидности, платежеспособности, финансовой устойчивости и деловой активности, рентабельности.

Трендовый анализ базируется на составлении тренда поведения определенного показателя (показателей) в определенной временной динамике.

Пространственный анализ характеризуется сравнением показателей финансовой устойчивости хозяйствующего субъекта в сравнении со среднеотраслевыми значениями.

Факторный анализ характеризуется оценкой финансового состояния и финансовых результатов деятельности организации относительно влияния определенных факторов (как факторов внешнего характера, так и внутренних).

Анализ отчетности организации также организован в следующих видах (рисунок 1):

Текущий или ретроспективный анализ базируется на оценке отчетности за определенный промежуток времени (как правило, месяц, квартал, год).

Оперативный анализ базируется на оценке балансовых показателей на определенную дату (данный вид анализ позволяет сформулировать выводы

относительно реального положения дел в организации).

Перспективный анализ сформирован для целей определения возможных значений балансовых показателей в будущем.



Рисунок 1. Виды анализа финансового состояния и финансовых результатов деятельности организации [3, с 158].

Использование указанных методов в совокупности дает возможность детализировать оценку финансового состояния, ликвидности, финансовой устойчивости и обеспечить ее полноту, в том числе, на базе сравнения со среднеотраслевыми значениями и показателями, а также на основе анализа влияния разных факторов.

Оценка финансового состояния, финансовых результатов деятельности организации, основывается на внутренней документации (бухгалтерской отчетности), а также внешней информации.

Целью анализа финансового состояния, факторов, влияющих на финансовую устойчивость организации, можно назвать необходимость формирования оценки о конечном финансовом результате дея-

тельности организации, выявлении проблем и по необходимости их устранения. Конечной целью анализа финансового состояния, таким образом, является формирование видения функционирования организации и его конкурентной позиции на рынке [4, с 233]. Графически цель и основополагающие задачи оценки и анализа финансового состояния организации определены на рисунке 2.

Главная цель анализа финансового состояния, факторов, влияющих на финансовую устойчивость организации, – своевременно выявить и устранить недостатки в финансовой деятельности и находить резервы улучшения финансового состояния организации и его платежеспособность.

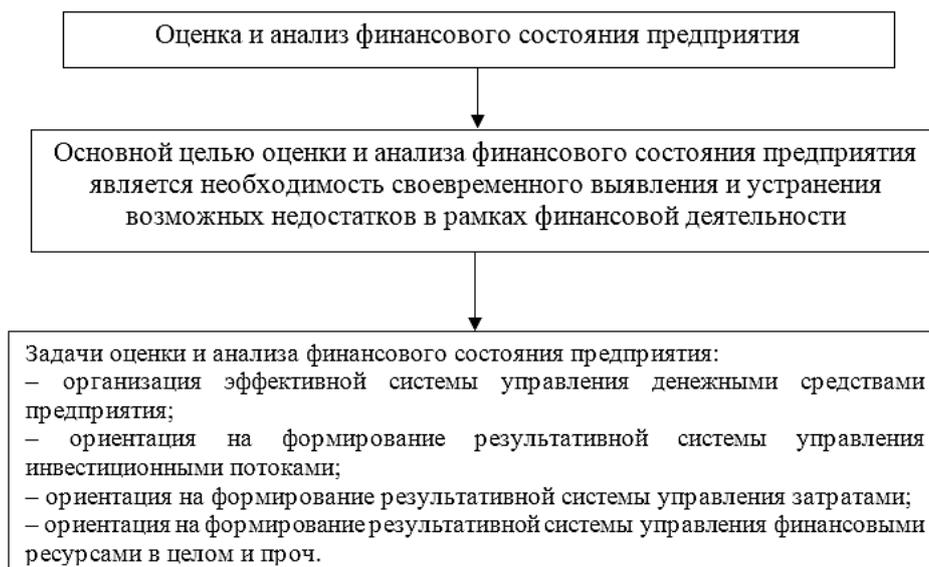


Рисунок 2. Цель и основополагающие задачи оценки и анализа финансового состояния организации [5, с 81]

В оценке влияния внешних и внутренних факторов, влияющих на финансовое состояние организа-

ции, значительна роль стратегического анализа [6, с 67].

Стратегический анализ нацелен на развитие потенциала организации, стратегический анализ развития потенциала – это специфическая функция стратегического управления развитием потенциала организации, она состоит в проведении комплекса аналитических работ, результатом которых выступают характеристики проблем, решение которых призвано обеспечить требуемое развитие потенциала организации в стратегической перспективе, своевременную адаптацию его к изменяющимся условиям внешней среды.

Суть анализа заключается в разделении целого на части, в представлении сложного в виде простых компонентов. Стратегический анализ развития потенциала организации можно рассматривать как начальный этап ее научного познания. Предмет стратегического анализа состоит в следующем:

1. Исследование практического опыта аналитических работ по стратегическому анализу и оценке главных результатов, проблем и тенденций развития потенциала организации.

2. Разработка методологических и теоретических аспектов стратегического анализа развития потенциала организации.

3. Разработка методических предложений по исполнению работ, которые связаны со стратегическим анализом развития потенциала организации.

Сущность стратегического анализа организации заключается в осуществлении комплекса работ по изучению экономических закономерностей и генезиса развития потенциала организации, оценке и определении ее главных составляющих, оценке и выявлении влияния внешних и внутренних факторов на ее перспективное развитие и пр.

Стратегический анализ может быть разделен на два основных этапа:

- сравнение намеченных фирмой ориентиров и реальных возможностей, предлагаемых средой, анализ разрыва между ними;

- анализ возможных вариантов будущего фирмы, определение стратегических альтернатив.

- Стратегический анализ разграничивается на два крупных блока:

- анализ внутренней среды организации;
- анализ внешней среды организации.

Каждый из видов стратегического анализа базируется на определенных методах и методиках.

Все методы стратегического анализа можно условно разделить на три группы в зависимости от целей проведения анализа [7, с 306]:

- методы, характеризующие рыночные позиции организации: модель БКГ, модель М. Портера, метод «Мак–Кинзи», модель Shell / DPM, метод PIMS, модель Хофера / Шендель и др.;

- методы, характеризующие внутреннюю среду, уровень менеджмента организации: метод: LOTS, ситуационный анализ, метод экспертной

оценки, метод картирования стратегических групп и др.;

- методы, характеризующие финансово-экономическую деятельность организации: финансово-экономический метод, метод маргинального анализа.

Каждый метод предполагает специальный набор факторов и рассматриваемых переменных [8, с 6].

В качестве вывода целесообразно отметить, что стремление обеспечения результативности деятельности и эффективного функционирования предпринимательских структур необходимо для того, чтобы обеспечить их положительную динамику развития.

Под финансовым состоянием организации следует понимать реальную и потенциальную финансовую состоятельность организации, а также возможность обеспечения определенного уровня финансирования текущей деятельности. Количественно оно может измеряться системой показателей, на основании которых осуществляется анализ финансового состояния организации.

Управление финансовым состоянием необходимо для того, чтобы обеспечить результативность деятельности организации, особенно управление финансовым состоянием актуализируется в условиях влияния кризиса на экономику. Жилкина А.Н. под управлением финансами понимает совокупность приемов и методов целенаправленного воздействия на финансы организаций для достижения определенного результата [9, с 36].

Итак, ориентация на постоянное отслеживание финансового состояния организации и финансовых результатов деятельности необходима ввиду того, что формирование эффективной системы управления финансами в конечном итоге позволяет повысить конкурентные позиции отечественных организаций как на отечественном, так и, возможно, на международном рынке.

Важнейшими направлениями совершенствования финансового состояния предпринимательских структур, как выяснили, выступают следующие:

- постоянный финансовый анализ деятельности организаций;

- формирование результативной системы управления финансами;

- оптимизация затрат организации на основе анализа взаимодействия «Затраты – выручка – прибыль»;

- реализация стратегической финансовой политики организации;

- организация результативной маркетинговой деятельности и т.д.

Поиск путей совершенствования финансового состояния выступает необходимым условием обеспечения результативности деятельности, что особенно актуально в сложившихся условиях нестабильности.

Список литературы:

1. Учет и анализ : учебник / О.В. Глушакова, Т.В. Федорович ; Нососиб.гос.ун-т экономики и управления. – Новосибирск: НГУЭУ, 2016 – 348с.
2. Филовский А.Д. Предпринимательство в России / А.Д. Филовский. – М., РОССПЭН, 2015. –249 с., с. 28

3. Муров С. Финансовый анализ деятельности предприятий / С. Муров. – М.: Кнорус, 2015. – 329 с., с. 158
4. Шакун Н.А. Проблемы, возникающие при анализе финансового состояния и определения устойчивости организации / Н.А. Шакун // Наука, образование и инновации сборник статей международной научно–практической конференции. Уфа, 2016. С. 233.
5. Серов С.Д. Экономика организации / С.Д. Серов. – М.: АСТ, 2015. – 996 с., с. 81
6. Довлатян Г.П. Управление стратегическими решениями при управлении внутренней средой предприятий / Г.П. Довлатян // Современные фундаментальные и прикладные исследования. – М., 2015. – №2(13). – С.67.
7. Мамаев С.Ю. Экономика. Книга 2 / С.Ю. Мамаев. – М.: АСТ, 2015. – 412 с., с. 306
8. Немченко В.А. Подходы к стратегическому анализу в российской экономической практике / В.А. Немченко // Проблемы экономики. М, 2013. – № 5. – С. 6. родной научно–практической конференции. Уфа, 2016. С. 233.
9. Жилкина А.Н. Финансовый анализ: учебник и практикум для прикладного бакалавриата / А.Н. Жилкина. – М. : Издательство Юрайт, 2015. – 285 с., с. 36

АНАЛИЗ И ОБОБЩЕНИЕ МЕТОДИЧЕСКИХ ПОДХОДОВ К ОЦЕНКЕ ВЛИЯНИЯ ВНЕШНИХ ФАКТОРОВ НА ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ

Игошева Евгения Валентиновна

*магистрант института Новосибирского Государственного Университета Экономики и Управления «НИИХ» (НГУЭУ),
РФ, г. Новосибирск*

Рассматривая и оценивая влияние внешних и внутренних факторов на финансовое состояние организации применяются разнообразные подходы к их классификации, которые далеки от совершенства.

Итак, наиболее распространенной классификацией факторов влияния на финансовое состояние выступает разграничение их на внешние и внутренние факторы. Дифференцируя основные внутренние факторы, например, Гурков И.Б. прямо указывает на то, что именно внутренние факторы в значительной мере обуславливают и обостряют негативное воздействие внешних факторов [1, с 25].

Внутренняя среда организации представляет собой стратегический ресурс ее развития. Анализ внутренней среды организации проводят по следующей схеме [2, с 484]:

- анализ бизнес единиц;
- анализ структурных подразделений;
- анализ бизнес-процессов.

Для осуществления анализа внутренней среды организации существует набор методов (инструментов). Основными методами финансового состояния являются [3, с 405]:

1. Горизонтальный – сравнение каждой позиции отчетности с предыдущим периодом. Этот метод заключается в построении одной или нескольких аналитических таблиц, в которых абсолютные балансовые показатели дополняются относительными темпами роста (снижения). Обычно здесь используются базисные темпы роста за несколько периодов. Цель горизонтального анализа состоит в том, чтобы выявить абсолютные и относительные изменения величин различных статей финансовой отчетности за определенный период, дать оценку этим изменениям.

2. Вертикальный – определение структуры итоговых финансовых показателей (суммы по отдельным статьям берутся в процентах к валюте баланса) и выявление влияния каждого из них на общий результат хозяйственной деятельности. Переход к относительным показателям позволяет проводить межхозяйственные сравнения экономического потенциала и результатов деятельности организаций, различающихся по величине используемых ресурсов, а также сглаживает негативное влияние инфляционных процессов, искажающих абсолютные показатели финансовой отчетности.

3. Трендовый – сравнение каждой позиции отчетности с рядом предшествующих периодов и определение тренда, т. е. основной тенденции динамики показателя, очищенной от случайных влияний и индивидуальных особенностей отдельных периодов. С помощью тренда формируются возможные значения показателей в будущем, а следовательно,

ведется перспективный, прогнозный анализ. Широко используется данный метод для краткосрочного периода.

4. Анализ относительных показателей и коэффициентов (ликвидности, платежеспособности, финансовой устойчивости, рентабельности, деловой активности) – расчет соотношений между отдельными позициями отчетности, определение взаимосвязей показателей. Абсолютные показатели недостаточно характеризуют исследуемые явления и процессы, так как не имеют базы сравнения, поэтому используются относительные показатели. Исчисляются в процентах, коэффициентах или индексах.

5. Пространственный анализ – сравнение показателей отчетности с планом, со среднеотраслевым уровнем, с данными конкурентов, со средними общеэкономическими данными, с данными отдельных подразделений компании между собой, с экономической моделью.

6. Факторный анализ – анализ влияния отдельных факторов (причин) на результирующий (обобщающий) показатель. Факторный анализ может быть как прямым (собственно анализ, представляющий раздробление результирующего показателя на составные части), так и обратным (синтез), когда его отдельные элементы соединяют в общий результирующий показатель.

Перечисленные методы анализа способствуют аналитическому прочтению финансовых отчетов, исходной базой которых прежде всего являются данные бухгалтерского учета и отчетности.

Направлениями оценки финансовой устойчивости выступают:

- определение типа финансовой устойчивости;
- анализ коэффициентов финансовой устойчивости.

Основными показателями для оценки являются:

1. Коэффициент автономии или финансовой независимости (показывает долю основного капитала):

$$Ka = \frac{СК}{ВБ} > 0,5 \quad (2.1)$$

где, СК – собственный капитал;
ВБ – валюта баланса.

Коэффициент автономии характеризует независимость организации от заемных средств и показывает долю собственных средств в общей стоимости всех средств организации. Чем выше значение данного коэффициента, тем финансово устойчивее, стабильнее и более независимо от внешних кредиторов организация. Нормативным общепринятым значением показателя считается значение коэффициента автономии больше 0,5 но не более 0,7.

2. Коэффициент зависимости:

$$K_{зав} = \frac{1}{K_a}, \quad (2.2)$$

где $K_{зав}$ – коэффициент зависимости, должен быть $< 0,5$

3. Коэффициент соотношения заемных и собственных средств:

$$K_{сзс} = \frac{ЗС}{СК}, \quad (2.3)$$

где $K_{сзс}$ – коэффициент соотношения заемных и собственных средств, должен быть < 1

4. Коэффициент маневренности:

$$K_{мнс} = \frac{СОС}{СК}, \quad (2.4)$$

где, СОС – собственные оборотные средства.

Коэффициент маневренности показывает, какая часть собственного оборотного капитала находится в обороте. Коэффициент маневренности должен быть достаточно высоким, чтобы обеспечить гибкость в использовании собственных средств. Рекомендуемое значение коэффициента $0,2 - 0,5$.

5. Коэффициент обеспеченности собственными средствами:

$$K_{осс} = \frac{СОС}{ОБ}, \quad (2.5)$$

где $K_{осс}$ – коэффициент обеспеченности собственными средствами, должен быть $> 0,1$

6. Коэффициент покрытия инвестиций:

$$K_{ни} = \frac{СК+K^T}{\text{Валюта баланса}}, \quad (2.6)$$

$K_{ни}$ – коэффициент покрытия инвестиций, должен быть $\geq 0,75$

7. Коэффициент обеспеченности запасами:

$$K_{оз} = \frac{СК-ВА}{Z}, \quad (2.7)$$

где $K_{оз}$ – коэффициент обеспеченности запасами, должен быть $\geq 0,5-0,7$

В рамках оценки финансовой устойчивости немаловажна роль анализа самофинансирования организации. Самофинансирование – это возможность финансирования текущей деятельности, инвестиционной деятельности за счет собственных средств. Процессы самофинансирования во многом определены сформированной системой управления в рамках организации деятельности организации (например, результативная система управления персоналом позволяет обеспечить рост производительности труда, результативная система управления финансами, дебиторской задолженностью, запасами позволяет обеспечить рост финансовых результатов деятельности, часть которых в последующем будет направлена на финансирование инвестиционной деятельности).

При условии, что собственные средства организации (организации) превышают заемные, у организации есть возможность развивать свою деятельность, расширять «горизонты деятельности».

Помимо рассмотренных выше коэффициентов анализируются также и другие. Например, необходимым условием успешной работы организации является наличие собственных оборотных средств.

Определим следующие показатели:

Наличие собственных оборотных средств:

$$E^c = СК - ВА, \quad (2.8)$$

где E^c – наличие собственных оборотных средств,
СК – собственный капитал,
ВА – внеоборотные активы.

Наличие собственных оборотных и долгосрочных заемных средств:

$$E^T = E^c + K^T, \quad (2.9)$$

где E^T – наличие собственных оборотных и долгосрочных заемных средств,

K^T – долгосрочные заемные средства.

3. Общая величина основных источников средств:

$$E^\Sigma = E^c + K^T + K^t, \quad (2.10)$$

где E^Σ – общая величина основных источников средств;

K^t – краткосрочные заемные средства.

Трем показателям наличия источника средств соответствуют три показателя обеспечения ими запасов:

1. Излишек или недостаток собственных оборотных средств:

$$\pm \Delta E^c = E^c - Z, \quad (2.11)$$

где $\pm \Delta E^c$ – излишек или недостаток собственных оборотных средств,

Z – запасы.

2. Наличие или недостаток собственных оборотных и долгосрочных заемных средств:

$$\pm \Delta E^T = E^T - Z, \quad (2.12)$$

3. Наличие или недостаток общей величины источников средств:

$$\pm \Delta E^\Sigma = E^\Sigma - Z, \quad (2.13)$$

Ниже представлена методика классификации финансовой устойчивости в зависимости от ее структурной характеристики (во главе содержится анализ стоимости материальных запасов и затрат).

Финансовая устойчивость может быть:

1. Абсолютная финансовая устойчивость, которая характеризуется неравенством:

$$СМЗТ < СОС, \quad (2.14)$$

где, СМЗТ – стоимость материальных запасов и затрат.

2. Нормальная финансовая устойчивость, которая характеризуется неравенством:

$$\text{СОС} < \text{СМЗТ} < \text{СОС} + \text{ДП}, \quad (2.15)$$

где, ДП – долгосрочные пассивы.

3. Неустойчивое финансовое состояние, которое характеризуется неравенством:

$$\text{СОС} + \text{ДП} < \text{СМЗТ} < \text{СОС} + \text{ДП} + \text{КР}, \quad (2.16)$$

где, КР – краткосрочные кредиты и займы.

4. Кризисное финансовое состояние, которое характеризуется неравенством:

$$\text{СОС} + \text{ДП} + \text{КП} < \text{СМЗТ} \quad (2.17)$$

После того, как проведен детальный внутренний анализ, проводится анализ влияния внешних факторов (как правило, анализ организован посредством инструментов стратегического анализа).

Обобщение методических подходов к оценке влияния внешних и внутренних факторов на финансовое состояние организации, как правило, базируется на использовании системного подхода.

Экономическая сущность системного подхода заключается в возможности исследования объектов как систем и одновременно как элементов более

общей системы. Кроме того, его практическое использование позволяет понимать общие предпосылки и условия для возникновения проблем, конкретные причины невозврата задолженности, прогнозировать то или иное поведение должника, представлять тенденции движения всей системы, а также общие и частные причинно–следственные связи.

Именно системный подход позволяет провести комплексную оценку проблемы, обстоятельно разобратся в причинах и предложить обоснованные мероприятия по решению имеющейся проблемы.

Также активно применяется ситуационный подход. Как справедливо отмечает Нестеров А.В., в основе ситуационного анализа лежит принцип диагностики организаций [4, с 34]. Изменчивость внешней и внутренней среды заставляет организации «подстраиваться», совершенствовать собственные технологии управления. Однако, в отличие от конкретной стратегии или стратегического управления вообще, ситуационный анализ позволяет решать отдельные задачи с учетом возникающих проблем, требующих незамедлительного решения.

Итак, в качестве вывода необходимо отметить, что наиболее распространенной классификацией факторов влияния на финансовое состояние выступают разграничение их на внешние и внутренние факторы. Основными подходами к оценке внешних и внутренних факторов, влияющих на финансовое состояние организации, являются системный и ситуационный.

Список литературы:

1. Гурков И.Б. Организационные условия реализации инновационных антикризисных стратегий // Экономическая наука современной России. 2010. № 4. С. 25.
2. Резяпкина Е.В. Стратегический анализ внутренней среды / Е.В. Резяпкина // Экономика и социум. – М, 2013. – № 4–3 (9). – С. 484.
3. Камдин А.Н., Утешева Д.Т. Анализ финансовых результатов и оценка эффективности деятельности предприятия / А.Н. Камдин, Д.Т. Утешева // Экономика и социум. 2014. № 2–2 (11). С. 405.
4. Нестеров А.В. О соотношении идентификации, диагностики и ситуационного исследования // Вестник криминалистики. 2009. № 3. С. 34.

РОЛЬ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКЕ УЗБЕКИСТАНА*Мусаева Жамила Кароматовна**старший преподаватель Бухарского инженерно-технологического института,
Узбекистан, г. Бухара*

В Узбекистане 2018 год был назван Годом поддержки активного предпринимательства, инновационных идей и технологий, который включил реализацию комплексных мер по внедрению современных научных достижений, инновационных идей и технологий в экономику, социальную сферу и государственное управление страны. В настоящее время принята Концепция совершенствования налоговой политики Республики Узбекистан, направленная на стимулирование экономического развития, улучшение деловой среды и инвестиционной привлекательности, повышение доходов населения и снижение налогового бремени для бизнеса. [4]

По приоритетным направлениям стратегии действий основные задачи в сфере развития экономики и активного привлечения инвестиций являются обеспечение макроэкономической устойчивости, создание необходимых условий для здоровой конкуренции, дальнейшего улучшения деловой среды и инвестиционного климата, существенное сокращение государственного присутствия в экономике, сохранение высоких темпов экономического роста, противодействие «теневой» экономике и кардинальное сокращение ее доли, продолжение либерализации валютного регулирования, особенно в сфере привлечения иностранных инвестиций, создания благоприятной инвестиционной среды, а также повышения уровня социального развития регионов республики.

В условиях либерализации инвестиции играют важную роль в функционировании и развитии экономики. Инвестиции оказывают воздействие на объем общественного производства и занятости населения, структурные сдвиги в экономике, развитие различных отраслей и сфер. Обеспечивая накопление фондов предприятий, производственного потенциала, инвестиции влияют на результаты и улучшают хозяйственную деятельность предприятий, а также имеют огромное значение для стабильного экономического роста любого государства. [3]

Иностранные инвестиции - вложение иностранного капитала в объект предпринимательской деятельности на территории республики Узбекистан в виде объектов гражданских прав, принадлежащих иностранному инвестору, в том числе денег, ценных бумаг в иностранной валюте и национальной валюте республики Узбекистан, иного имущества, имущественных прав, имеющих денежную оценку исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности, а также услуг и информации.

Инвестиции имеют важную роль в росте экономики республики Узбекистан. Инвестиции являются основной экономической категорией и имеют важную роль на макро и микро уровне в системе товарно-денежных отношений. Инвестиции на макроуровне обеспечивают расширенное воспроизводство

и ускорение научно-технического прогресса, повышение качества продукции, улучшение структуры экспортных операций, решение социальных и экологических вопросов, проблем обеспечения обороноспособности республики, которые имеют важное значение в стабилизации экономики страны. [1]

В микроэкономическом уровне инвестиции необходимы для обеспечения расширения производства, предотвращения морального и физического износа основных фондов, повышения технического уровня производства, качества продукции предприятия, осуществления мероприятий по экологическим вопросам, а также для достижения лучших результатов деятельности предприятия. [2]

Известно, по объектам вложения капитала разделяют реальные и финансовые инвестиции. Реальные инвестиции это вложения капитала в воспроизводство основных средств, в инновационные нематериальные активы, в прирост сырья, материальных ценностей и в другие объекты инвестирования, связанные с осуществлением операционной деятельности предприятия или улучшением условий труда и быта персонала. Материальные инвестиции предполагают вложения, прежде всего, в средства производства. Они подразделяются на стратегические, базовые, текущие инвестиции, новационные инвестиции. Стратегические инвестиции - это инвестиции, направленные на создание новых предприятий, производств, приобретение имущественных комплексов для развития региональной инфраструктуры, например Ташкент Сити, а базовые инвестиции - это инвестиции, направленные на расширение и развитие действующих предприятий, создание новых предприятий и производств в той же сфере деятельности, том же регионе, например ООО СП Бухоробахор, который выпускает моющие средства, упаковочные пластмассовые изделия, а также по программе диверсификации производства и упаковки кириешки и семечки. В составе которого действуют около 40 предприятий различных областей республики.

Текущие инвестиции призваны поддерживать воспроизводственный процесс и связаны с вложениями по замене основных средств, проведению различных видов капитального ремонта с пополнением запасов материальных и оборотных активов, например в ОАО «Бухородонмахсулотлари» были введены оборудования из Турции с предприятий «ALAPALA MAKINA GIDA SANAYI VE TICARET A.S.» с целью модернизации и реконструкции по производству муки, а также оборудование из Испании SILOS CORDOBA для хранения зерна.

Новационные инвестиции можно подразделить на две группы:

а) инвестиции в модернизацию предприятия, в том числе в техническое переоснащение в соответ-

ствии с требованиями рынка, например ведение бухгалтерского учета в производственных предприятиях по программе 1-С и в бюджетных организациях УзАСБО.

б) инвестиции по обеспечению бесперебойного и эффективного обеспечения производства необходимыми сырьем, комплектующими, обслуживанием технологического производства, то есть ремонт, наладка, разработка технической документации и другие

Финансовые инвестиции включают вложения средств в различные финансовые инструменты, прежде всего в ценные бумаги. Они направлены на расширение сферы влияния, обеспечение будущих финансовых интересов, а не только на получение дохода. Например вложение инвестором средств в поиск, разведку и добычу и переработки нефтегазовой промышленности Узбекистана, как Кандым, Лукойл, Азия Транс газ и другие.

А портфельные инвестиции представляют собой средства, вложенные в экономические активы с целью извлечения дохода в форме дивидендов, процентов, других денежных выплат и диверсификации рисков. Портфельные инвестиции также имеет широкое распространение в Узбекистане.

Инвестиционная деятельность - это деятельность, связанная с вложением средств в объекты инвестирования с целью получения дохода или социального эффекта или по другому процесс преобразования инвестиционных ресурсов во вложения. Движение инвестиций зависит от приобретения инвестиционных ресурсов до получения дохода или социального эффекта, от возмещения вложенных средств и составляет инвестиционный цикл. [3]

В настоящее время разрабатывается стратегия инвестиционной политики Республики Узбекистан на перспективу, предусматривающую приоритетные направления для первоочередного привлечения инвестиций с учетом специфики каждого региона. Для достижения поставленных целей в Узбекистане по Указу Президента Шавката Мирзиёева создаётся Фонд прямых, инвестиций, основными задачами которого являются привлечение прямых иностранных инвестиций и инновационных технологий в расширение производства, а также дальнейшее повышение конкурентоспособности экономики республики, стимулирование и развитие инвестиционной деятельности путем формирования долгосрочных взаимовыгодных партнерских отношений с частными отечественными и иностранными инвесторами, оценка инвестиционных предложений, разработка и реализация инвестиционных проектов, содействие улучшению инвестиционного климата, а также широкому продвижению инвестиционного потенциала и возможностей республики за рубежом.[5]

Фонд реконструкции и развития Республики Узбекистан является единственным учредителем Фонда и формирует его капитал по принятию решений об инвестировании в проекты. Инвестиционные проекты отбираются управляющей компанией с учетом приоритетных сфер для инвестирования, оценки экономической целесообразности и эффек-

тивности их реализации, предельный размер инвестиций Фонда по одному проекту составляет не более 30 процентов от общего объема предполагаемых инвестиций в данный проект, остальная часть финансируется за счет собственных и привлеченных средств. Координация деятельности Фонда и управляющей компании осуществляется Государственным комитетом Республики Узбекистан по инвестициям.

Совершенствуется механизм привлечения прямых иностранных инвестиций с учетом внедрения современных форм и методов стимулирования и поддержки реализации инвестиционных проектов, в первую очередь, в приоритетных отраслях экономики.[5]

Для учредителей предприятий с иностранными инвестициями и членов их семей вводится «инвестиционная виза» сроком действия три года с возможностью продления ее срока, не выезжая из республики, а гражданам иностранных государств и учредителям предприятий с иностранными инвестициями, внесшим инвестиции в организацию на территории Республики Узбекистан предприятий по производству товаров и оказанию услуг в размере не менее 3 млн долларов США, в упрощенном порядке выдается вид на жительство в Республике Узбекистан сроком на 10 лет. Иностранные инвесторы, имеющие вид на жительство в Республике Узбекистан либо «инвестиционную визу», а также члены их семей вправе пользоваться медицинскими и образовательными услугами на условиях, предусмотренных для граждан Республики Узбекистан.

Инвестиционные компании и ее учредители освобождаются сроком на 3 года от уплаты налога на прибыль, включая доходы по полученным дивидендам и процентам, налога на имущество и земельного налога, а также налога на добавленную стоимость при реализации ее имущества и активов, на вновь создаваемые предприятия, не менее 30 процентов уставного фонда которых сформировано за счет средств инвестиционной компании, распространяются льготы, преференции, предусмотренные законодательством.

Инвестиционная программа Республики Узбекистан на 2019 год. включает основные параметры капиталовложений, прогноз ввода объектов социальной, жилищной, инженерной и транспортной инфраструктуры, а также адресную программу ввода объектов и производственных мощностей.[5]

Наряду с этим, утверждена адресная программа финансируемая за счет средств Государственного бюджета по строительству и реконструкции объектов, по строительству и реконструкции мелиоративных объектов, автомобильных дорог, мостов и путепроводов, оснащению объектов высших образовательных учреждений, специализированных школ-интернатов олимпийского резерва, детских школ музыки и искусства, медицинских, научно-исследовательских, общеобразовательных и дошкольных образовательных учреждений, объектов системы питьевого водоснабжения и канализации а также приобретению техники. Для развития региона Приаралья с организацией финансирования проек-

тов в Республике Каракалпакстан и Хорезмской области. В свою очередь для реализации инвестиционных проектов требуется ускорение разработки, согласования и утверждения предпроектной и проектной документации. Реализация инвестиций при прочих равных условиях становится возможной при

совпадении экономических интересов участников инвестиционного процесса. Они отличаются юридической и экономической самостоятельностью, проявляющих взаимную заинтересованность в осуществлении инвестиций. [5]

Список литературы:

1. Бочаров В.В. Инвестиции. Завтра экзамен. – СПб.: Питер, 2008
2. Кадыров А., Турсунов А.М. Совершенствование инвестирования в малый бизнес. – Т.: ТГТУ, 2005. -86с.
3. Махмудов Э.А. Прямые иностранные инвестиции в экономику Узбекистана: достижения, проблемы и перспективы. – Т.: Фан, 2007.- 159с.
4. Послание Президента Республики Узбекистан Шавката Мирзиёева Олий Мажлису 28.12.2018
5. Шавкат Мирзиёев. Инвестиционная программа на 2019 год

АНАЛИЗ ПРОСРОЧЕННОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ПО КРЕДИТАМ СУБЪЕКТАМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Самохин Антон Андреевич

студент группы ЭММ-271602 Уральского федерального университета,
РФ, г. Екатеринбург

Основной деятельности любого коммерческого банка является привлечение средств клиентов в целях их использования для дальнейшего кредитования физических и юридических лиц. При этом и вкладчики банка, и он сам рассчитывают на рост доходов, связанных с размещением их средств. Поэтому формирование просроченной задолженности отрицательно влияет на уровень доходов банков, формируя убытки по активным операциям. Как следствие, работа с просрочками, начинающаяся с

регистрации их появления и отслеживания их динамики, ведется банками постоянно. На уровне банковской системы ту же проблему отслеживает ведет Банк России с целью своевременной выдачи рекомендаций и недопущения кризисов в системе в целом.

Согласно данным Банка России, задолженность населения и организаций растет как по рублевым, так и по валютным кредитам (рисунок 1).

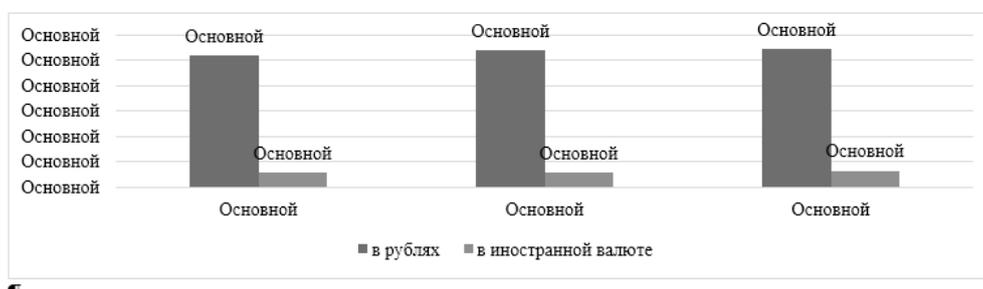


Рисунок 1. Просроченная задолженность населения и организаций по кредитам, млрд руб. [1, с. 9]

Совокупный объем просроченной задолженности на 1 января текущего года составил 3050,50 млрд руб. Темп прироста по рублевой просроченной задолженности к аналогичному периоду 2018 г. составил 1,07%, к данным 2017 г. – 4,74%. Темп прироста валютной задолженности по кредитам составил соответственно 9,39% и 12,28%. Более значимый прирост просроченной задолженности, как это следует из приведенных расчетов, произошел именно по валютным кредитам. Обусловлено это и значительным снижением курса рубля по отношению к мировым валютам в этот период, и тем,

что основная доля просроченной задолженности была сформирована в предыдущие периоды.

Согласно данным Банка России, на 01.01.2019 г. наибольший объем просроченной задолженности по кредитам в рублях, выданным нефинансовым организациям и индивидуальным предпринимателям сконцентрирован в обрабатывающих производствах, прочих видах деятельности, операциях с недвижимым имуществом, торговле и ремонте бытовых приборов (рисунок 2). Их совокупная просроченная задолженность составила 67% в общей структуре просроченной задолженности по рублевым кредитам.

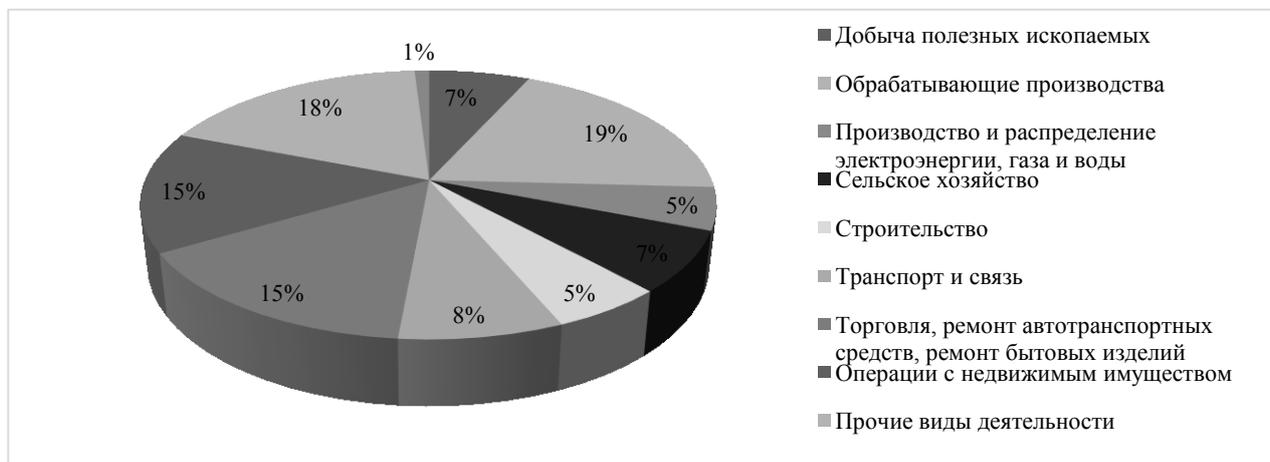


Рисунок 2. Структура задолженности по рублевым кредитам, предоставленным юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям в рублях, на 01.01.2019 г., % [2, с. 211–214]

Наибольшая доля просроченной задолженности по кредитам, выданным в валюте и драгоценных металлах, на 1 января текущего года была сконцентрирована в прочих видах деятельности и обрабатывающих производствах (рисунок 3). Субъекты пред-

принимательства, работающие в указанных видах деятельности, удерживают до 69% всей задолженности по кредитам в валюте и драгоценных металлах.

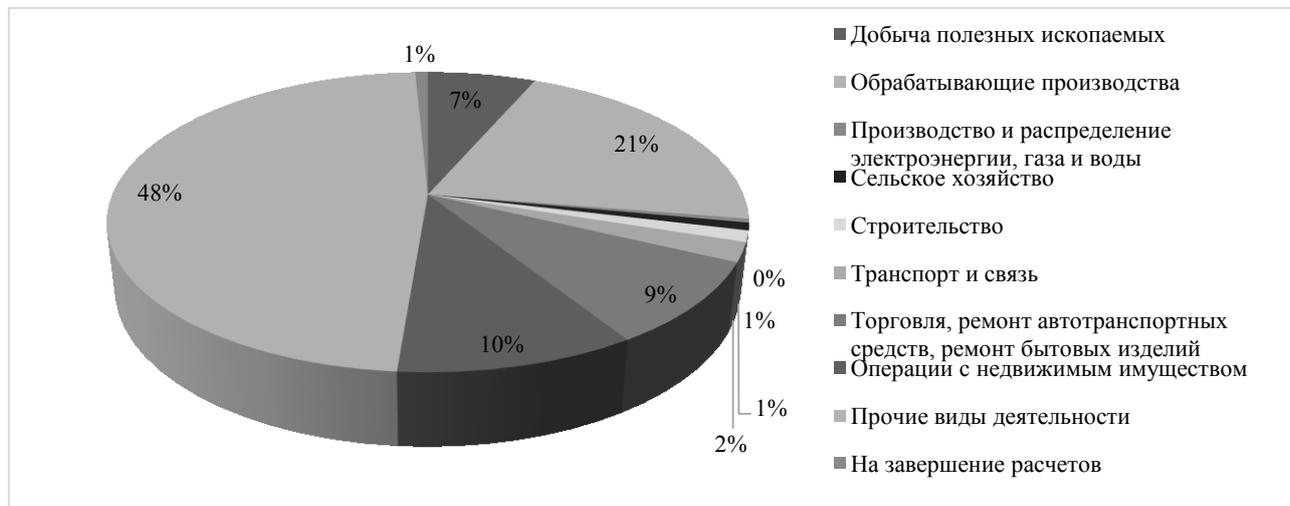


Рисунок 3. Структура задолженности по кредитам в валюте и драгоценных металлах, предоставленным юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям в рублях, на 01.01.2019 г., % [2, с. 211–214]

Таким образом, проведенное исследование позволяет утверждать, что в структуре задолженности по кредитам, выданным субъектам предпринимательства, наибольшие риски получения убытков по

активным операциям находятся в сфере кредитования субъектов предпринимательства, осуществляющих деятельность в обрабатывающей промышленности.

Список литературы:

1. Обзор банковского сектора Российской Федерации : экспресс-выпуск (основные показатели) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://cbr.ru/Collection/Collection/File/15719/obs_197.pdf, свободный.
2. Задолженность по кредитам, предоставленным юридическим лицам – резидентам и индивидуальным предпринимателям в рублях, по видам экономической деятельности и отдельным направлениям использования средств [Текст] // Статистический бюллетень Банка России. – 2019. – №1. – С. 211–214.

РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ УЗБЕКИСТАНА НА ОСНОВЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Усманова Насиба Юнусовна

*Бухарский инженерно-технологический институт,
Узбекистан, г. Бухара*

В условиях глобализации экономики значительно возрастает зависимость национальных хозяйств от мирового рынка и факторов, определяющих его развитие. Ускоренными темпами развивается научно-технический потенциал и возрастает интеллектуализация основных факторов производства. Инновационная деятельность фактически стала главным движущим механизмом экономического роста, что привело к усилению международной конкуренции в этой области и побудило многие страны к увеличению затрат на НИОКР, на новейшие технологии и продвижение инновационной продукции для обеспечения лидерства в условиях формирующейся глобальной экономики. На долю новых знаний, воплощаемых в технологиях, оборудовании, образовании кадров, в передовых формах организации производства в развитых странах, приходится от 70 до 85% прироста ВВП.

Внедрение нововведений стало ключевым фактором рыночной конкуренции, позволяя передовым фирмам добиваться сверхприбылей за счет присвоения интеллектуальной ренты, образующейся при монопольном использовании новых, более эффективных продуктов и технологий. Это, в свою очередь, определяет не только перспективы хозяйственного роста, но и служит показателем уровня экономической независимости и благосостояния страны, ее национального статуса. Современный Узбекистан является частью мирового экономического сообщества, поэтому происходящие интеграционные процессы на международном рынке требуют от национальной экономики создания новых стимулов и перспектив для устойчивого роста экономики, развития структурно-инновационного потенциала, как прочной основы стабильности страны. Республика Узбекистан — одна из стран СНГ, которая занимает первое место в Центральной Азии по численности населения (около 31 млн человек 2) и темпам экономического роста (более 8% в год).

Инновационные преобразования национальной экономики требуют больших материальных, финансовых и интеллектуальных затрат (начиная со стадии подготовки проекта, фундаментальных исследований и заканчивая коммерческой реализацией результатов научных разработок), которые в состоянии обеспечить только государство, особенно в условиях экономического кризиса. Растет доля расходов на инновации в ВВП развитых стран. Удельный вес таких расходов имеет тенденцию к стабилизации на уровне 2—4%. При этом доля государства в этих расходах составляет в среднем 45—55%. В Узбекистане доля внутренних затрат на инновации в ВВП продукте составляет всего 0,15%, а доля отраслей высокотехнологичных, предъявляющих повышенный спрос на знания, около 1%5. По данным

Комитета по координации развития науки и технологий при Кабинете Министров Республики Узбекистан, затраты на технологические инновации покрываются в основном за счет собственных средств (около 60%), 20% — за счет иностранных инвестиций, 14% — за счет кредитов банков и 6% — прочих источников. К сожалению, участие в процессе финансирования НИОКР частного сектора, банков, страховых компаний и других инвесторов крайне ограничено. Такая же картина и с альтернативными источниками инвестиционного обеспечения, таких как, акционерное и долговое финансирование, гранты международных финансовых институтов, венчурное финансирование и другие прогрессивные формы финансовой поддержки. Недостаточное развитие сектора финансирования инновационной деятельности стало причиной медленного выбытия физически и морально устаревших основных фондов в реальном секторе экономики. На сегодняшний день в целом по промышленности средний коэффициент износа составляет 45,1%6. Устарел парк машин и оборудования, средний их возраст — 46 лет. В сельхозмашиностроении, металлургической, химической и нефтехимической промышленности, в производстве строительных материалов, легкой, в частности текстильной и пищевой отраслях этот показатель еще выше 7. Для преодоления технологической отсталости производства проводятся крупные мероприятия по развитию интенсивного воспроизводства, предполагающего создание условий для обновления производственного аппарата в рамках Инвестиционных программ, принятых Правительством страны и отраслевых программ технической модернизации. При этом приоритет отдается инвестиционным проектам, направленным на создание новых высокотехнологичных производств, обеспечивающих глубокую переработку местных сырьевых ресурсов.

Инвестиции в человеческий капитал начнут давать отдачу в виде роста производительности труда на основе инноваций. В качестве таких направлений предлагается рассматривать: — обеспечение соответствия системы образования Республики Узбекистан ускоренному экономическому развитию, так как охват населения высшим образованием в Узбекистане (10%) ниже по сравнению с развивающимися странами мира, в которых доходы ниже среднего уровня данной группы; — повышение качества предоставления образовательных услуг, определение лучших способов взаимодействия высшего образования с наукой и частным сектором; — принятие мер по усилению исследовательского компонента в процессе образования в целом и в ходе международной интеграции профессионального образования; — стимулирование взаимодействия вузов с дру-

гими субъектами, задействованными в инновационных процессах. В условиях модернизации национальной экономики и общества Узбекистана, независимо от формы собственности и условий хозяйствования, государство становится главным субъектом, заинтересованным в стабильном развитии и совершенствовании системы общего и профессионального образования. Этот процесс, осуществляемый в целях кадрового обеспечения хода модернизации отраслей национальной экономики страны, играет особую роль надежного фактора для стабильного экономического роста. Вместе с тем, в условиях реализации Национальной программы формирования подготовки кадров в Узбекистане, вопрос о роли государственного участия в системе образования все еще остается открытым. Практика развитых зарубежных стран в этом вопросе показывает, что сегодня в мире функционируют два подхода к образовательной сфере: эгалитарный и элитарный. Эгалитарный подход основывается на допущении, что все люди без исключения обладают творческим потенциалом и способностями к обучению. Поэтому следует как можно шире развивать систему образования, делать ее практически доступной для всех, развивать когнитивные способности учащихся, всячески стимулировать творческую деятельность. В этом случае основная ответственность за организацию и финансирование системы образования возлагается на государство и на государственный бюджет. Сторонники эгалитарного подхода считают своим главным аргументом то, что только массовое образование населения может стать инструментом социального скачка в обеспечении экономического роста. Сторонники же элитарного подхода исходят из того, что далеко не все люди хотят и не все способны к обучению в равной степени. Что же касается творческих наклонностей, то их невозможно развить или воспитать: это — особо индивидуальный и редкий дар избранных. Соответственно, образование представителями данного подхода расценивается как «социальное сито», при помощи которого можно выявить особо одаренных и талантливых представителей общества, для которых и следует создавать все условия воспитания и развития.

Мировой опыт свидетельствует, что стабильное развитие и рост экономики заведомо не обеспечиваются с помощью механизмов рыночного регулирования, при этом особую значимость приобретает государство, которое осуществляет регулирование путем усиления прямого и косвенного воздействия на национальное хозяйство. На микроуровне следует обеспечить четкость и определенность действий предприятий по повышению эффективности производства на основе технического и технологического перевооружения, внедрения прогрессивных производственных и управленческих решений. Для этого необходимо совершенствовать политику государства в области развития науки, техники, инвестиций и инноваций и сосредоточить внимание на следующих мерах: – разработке и совершенствовании нормативно-правового обеспечения инновационной деятельности, механизмов ее стимулирования, системе институциональных преобразований, защите

интеллектуальной собственности в инновационной сфере и введении ее инструментов в хозяйственный оборот; – создании системы комплексной поддержки инновационной деятельности; – развитии производства, повышении конкурентоспособности и экспорте наукоемкой продукции; – развитии инфраструктуры инновационного процесса, включая системы информационного обеспечения, экспертизы, финансово-экономическую, производственно-технологическую поддержку, сертификации и продвижения разработок, подготовки и переподготовки кадров; – развитии малого инновационного предпринимательства путем формирования благоприятных условий для создания и успешного функционирования малых высокотехнологичных организаций и оказания им государственной поддержки на начальном этапе деятельности; – совершенствовании конкурсной системы отбора инновационных проектов и программ; – реализации в отраслях экономики относительно небольших и быстрокупаемых инновационных проектов с участием частных инвесторов и при поддержке государства; – реализации критических технологий и приоритетных направлений, способных преобразовывать соответствующие отрасли экономики страны и ее регионов; – выборе относительно небольшого числа важнейших базовых технологий, оказывающих решающее влияние на повышение эффективности производства и конкурентоспособности продукции в отраслях экономики и обеспечивающих переход к новому технологическому укладу; – содействии ускоренному промышленному освоению отечественных и зарубежных научно-технических и технологических достижений мирового уровня, воспроизводстве природных ресурсов. На наш взгляд, совершенствование системы стимулирования частных инвестиций является эффективным, способствует росту внутренних источников финансирования, являющихся индикатором доверия к политике реформ. Рост таких накоплений позволит уменьшить внешний долг страны и способствовать технологическому развитию в большей степени, чем прямое регулирование денежной массы. При формировании государственной социально-экономической политики и усилении инновационной деятельности целесообразно: обеспечение взаимосвязи между экономическими, социальными и научно-техническими аспектами развития в рамках единой инновационной политики; учет степени неопределенности инновационных процессов; обеспечение свободы научного и научно-технического творчества, правовой охраны интеллектуальной собственности; содействие развитию конкуренции в сферах науки и техники; концентрация ресурсов на приоритетных направлениях развития науки и техники; гибкость инновационной политики; интеграция образования, науки и предпринимательской деятельности; содействие развитию международного сотрудничества. В заключение следует отметить, что вышеуказанные меры по совершенствованию инвестиционно-инновационной активности и развитию человеческого капитала способствуют развитию научно-технологического потенциала, устойчивому росту, повышению конкуренто-

способности национальной экономики и созданию гарантий экономической безопасности страны.

Список литературы:

1. А.А. Голубев. Экономика и управление инновационной деятельностью: учебное пособие. — СПб : СПбГУ ИТМО, 2012. С.4.
2. Стратегия действий по дальнейшему развитию Республики Узбекистан. Указ Президента Республики Узбекистан. Собрание законодательства Республики Узбекистан, 2017 г., № 4947. URL: http://www.lex.uz/pages/getpage.aspx?lact_id=3107042

РАЗВИТИЕ ТУРИЗМА В УЗБЕКИСТАНЕ

*Усманова Насиба Юнусовна**Бухарский инженерно-технологический институт,
Узбекистан, г. Бухара*

К настоящему времени туризм превратился в один из ведущих секторов мировой экономики. В этой связи в Узбекистане уделяется особое внимание модернизации туристической индустрии, разработке и совершенствованию нормативно-правовой базы для устойчивого развития отрасли, организации обслуживания зарубежных гостей в соответствии с международными стандартами. В годы независимости наша страна сделала существенный прорыв в этой области вкупе с сохранением и приумножением историко-культурного наследия народа, возрождением национальных традиций и обычаев, восстановлением и обустройством достопримечательностей республики. В целях создания современного высокоэффективного и конкурентоспособного туристического комплекса в республике сформирована прочная нормативно-правовая база, основу которой составляет Закон «О туризме», принятый 20 августа 1999 года. Действуют программы адресных мероприятий по совершенствованию туристической инфраструктуры, в том числе привлечению инвестиций, диверсификации туристских продуктов, активизации мероприятий познавательно-ознакомительного характера, подготовке и повышению квалификации специалистов сферы. С тех пор структура координирует деятельность отраслевых организаций, занимается подготовкой соответствующих кадров, способствует притоку внутренних и внешних инвестиций в создание новой и расширение существующей материально-технической базы, стимулирует развитие всех видов туризма, активно участвует в зарубежных мероприятиях, организует крупные международные форумы. Результатом предпринимаемых в данном направлении мер является увеличение туристов, прибывающих в наш прекрасный край. Так, ежегодно Узбекистан посещают более 2 миллионов человек из разных уголков мира. География зарубежных гостей широка. Особенной популярностью наша страна пользуется у граждан Германии, Франции, Италии, Республики Корея, Японии, КНР, Малайзии, России, Индии.

Узбекистан с первых лет независимости активно наращивает сотрудничество с международными организациями, регулярно выступает с инициативами по углублению сотрудничества в данном перспективном направлении. Важной вехой в летописи отечественного туризма стало вступление республики в 1993 году во Всемирную туристскую организацию ООН (ЮНВТО). В рамках сотрудничества с ней в 1994 году 19 странами мира была принята Самаркандская декларация о туризме вдоль Шелкового пути. В 1999 году была принята Хивинская декларация по туризму и сохранению культурного наследия, поддержанная ЮНВТО, ЮНЕСКО и Советом Европы. В 2002 году – Бухарская декларация по туризму вдоль Шелкового пути, которая подчеркивает

преимущества устойчивого туризма и определяет конкретные шаги по стимулированию культурного и экологического туризма на этом направлении. Более того, в знак признания особого места республики в мировой туристической индустрии в 2004 году в Самарканде был открыт региональный офис ЮНВТО по координации развития туризма на Шелковом пути. Следует отметить, что такой офис существует лишь в двух странах — в Японии и Узбекистане. Его основная функция — обозначение направлений в развитии не только регионального, но и международного туризма.

О возможностях нашей страны свидетельствует наличие свыше 7 тысяч объектов материального культурного наследия разных эпох и цивилизаций, в том числе включенные в Список объектов всемирного наследия ЮНЕСКО исторические центры Бухары, Хивы, Самарканда и Шахрисабза. Всемирно известные исторические памятники, современные города, неповторимая природа Узбекистана, уникальная национальная кухня, а также непревзойденное гостеприимство нашего народа притягивают любителей путешествий. Усилиями руководства республики туристическая инфраструктура в последние годы поднята на довольно высокий уровень. В стране, в частности, успешно функционируют 1176 туристских организаций, включая 621 туроператора, 555 гостиничных хозяйств. Разветвленная сеть отелей на более чем 25 тысяч мест соответствуют современным международным стандартам.

В последние годы в Узбекистане активно внедряются новые виды путешествий, в том числе экологический туризм. Наличие в республике заповедников, национальных парков, питомников, заказников, природных памятников, биосферного резервата превращает экотуризм в весьма перспективное направление.

Помимо этого, в нашей стране свое развитие получили геотуризм, медицинский туризм, а также альпинизм и рафтинг. В регионах строятся зоны отдыха и комфортабельные инфраструктурные объекты. К примеру, в спортивно-оздоровительных центрах «Чимган», «Бельдерсай» и «Чарвак», расположенных в Ташкентской области, созданы необходимые условия для занятий горнолыжным и другими зимними видами спорта. Здесь построены горные трассы разных типов протяженностью от 300 до 3 тысяч метров. Отдыхающие могут подниматься по канатной дороге с помощью специального подъемника. В Узбекистане набирает популярность и гастрономическое направление туризма, развитие которого позволили сделать плов и другие национальные блюда узнаваемым брендом страны.

Современная динамика роста туристической отрасли подтверждает необходимость модернизации системы подготовки кадров для нее с учетом суще-

ствующих реалий и перспектив. Созданию ряда учебных заведений для подготовки квалифицированных специалистов в данной сфере способствовали Указ Президента страны «О подготовке квалифицированных кадров для сферы туризма в Узбекистане» от 30 июня 1999 года и Постановление Кабинета Министров «О мерах по дальнейшей поддержке и развитию сферы туризма в Республике Узбекистан» от 10 октября 2012 года.

На сегодняшний день в стране действуют 5 высших учебных заведений, выпускающих специалистов в данной сфере: Самаркандский институт экономики и сервиса, Ташкентский государственный экономический университет, Бухарский и Ургенчский государственные университеты, а также Сингапурский институт развития менеджмента в Ташкенте. Ежегодно более 500 студентов, окончивших вузы по данной специальности, получают дипломы бакалавров, а свыше 40 – магистров. Кроме того, более 3,5 тысячи кадров выпускают 12 специализированных профессиональных колледжей.

Значительную роль в обеспечении ускоренного развития туристического сектора Узбекистана, формировании и поддержании имиджа страны на мировом рынке играют регулярно проводимые в республике крупные мероприятия. Одним из важнейших ежегодных событий является Ташкентская международная туристическая ярмарка «Туризм на Шелковом пути». Сегодня это – крупнейший в Центральной Азии форум, где встречаются профессионалы индустрии, ведутся переговоры в различных форматах, в том числе business-to-business, реализуется программа Hosted Buyers для покупателей национального туристического продукта, проводятся конференции по актуальным вопросам развития туристической индустрии в Узбекистане и мире в целом.

Представители нашей страны также регулярно участвуют в проводимых за рубежом международных ярмарках и выставках с целью презентации туристического потенциала республики. Участие в них позволяет находиться в курсе последних тенденций мирового рынка туризма, заключать деловые контракты, развивать сотрудничество с иностранными партнерами.

Таким образом, интенсивное развитие туристической отрасли Узбекистана, в том числе бережное отношение к историко-культурному наследию, создание инфраструктуры, полностью соответствующей международным стандартам, укрепление меж-

дународных связей превратили наш край в один из самых посещаемых стран в мире.

Государственный комитет Узбекистана по развитию туризма разработал проект постановления президента, который предусматривает утверждение стратегии развития туризма до 2030 года. Согласно документу, стратегию реализуют в шесть этапов, каждый из которых предусматривает утверждение отдельного двухлетнего плана конкретных мер по ее реализации в соответствии с определяемыми приоритетами развития сферы. В рамках стратегии предусматриваются использование и развитие кластерного подхода, который является передовым и эффективным механизмом концентрации усилий, как органов государственной власти, так и частных предпринимательских инициатив для создания туристской инфраструктуры. В качестве основного механизма реализации стратегии в комитете рассматривают государственно-частное партнерство как наиболее перспективный способ объединения усилий органов государственной власти и частного бизнеса с целью создания объектов туристской инфраструктуры. «Сегодня туризм должен стать локомотивом развития регионов, связующим звеном между коммерческими интересами различных сфер бизнеса, приоритетами государственной политики и культурными потребностями общества», – отмечается в пояснительной записке к проекту постановления.

Анализ основных экономических показателей развития туризма республики показал, что потенциал узбекского туризма не реализуется полностью, так как развитие туризма напрямую зависит от формирования современного конкурентоспособного туристского комплекса с необходимой инфраструктурой транспортно-логистической системы. По мнению экспертов, необходимо произвести реконструкцию пунктов пропуска через границу (авиационных, автомобильных, железнодорожных) и усовершенствовать процесс пересечения границы, сделав его соответствующим потребностям иностранных граждан в туристских услугах. Создание туристского комплекса также внесет весомый вклад в развитие экономики страны за счет притока иностранной валюты, налоговых поступлений в бюджет, роста числа рабочих мест, а также поспособствует сохранению и рациональному использованию культурного и природного наследия Узбекистана.

Список литературы:

1. www.wttc.org (Travel & Tourism Economic Impact 2015 Uzbekistan).
2. www.unwto.org (The World Tourism Organization).
3. www.uzbektourism.uz (Национальная компания «Узбектуризм»).

СОЦИАЛЬНОЕ РАЗВИТИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ – ОСНОВА РАЗВИТИЯ БЛАГОСОСТОЯНИЯ НАРОДА

Юлдашева Саида Нематовна

старший преподаватель кафедры Менеджмент, Бухарский инженерно-технологический институт, Узбекистан, г. Бухара

Социально-экономическое развитие страны зависит от нескольких факторов. В настоящее время население и трудовые ресурсы Узбекистана - также один из опорных факторов социально-экономического развития страны. Население Узбекистана, составлявшее в 1990 году 20,2 млн человек, достигло к 2018 году численности в 34,5 млн человек. В период после 2010 года в Узбекистане в пересчёте на 1000 человек показатели рождаемости держатся на уровне 23-24, смертности 5-6, а естественного прироста, соответственно 18, то есть 1,8% в процентном выражении. Но в связи с небольшим отрицательным сальдо миграции (-0,1...-0,2%), общий прирост населения страны составляет 1,6-1,7% в год.

За короткий исторический период Узбекистан поэтапно решил сложные и жизненно важные задачи: вхождение в систему международных торговых-экономических связей, совершенствование отраслевой структуры национальной экономики, развитие промышленности, обеспечение продовольственной, энергетической и транспортной безопасности.

За прошедший период в Узбекистане созданы предприятия совершенно новых для страны отраслей промышленности: автомобилестроение, микроэлектроника, производство калийных удобрений и соды, фармацевтическая промышленность, производство сахара и другие. Были введены в строй крупные предприятия нефте- и газохимической промышленности. Создание таких предприятий приведет к развитию страны. А развитие этих предприятий зависит от кадров – рабочей силы. Рабочая сила - это самая активная часть производственного процесса. Кадры осуществляют разнообразные функции на предприятии. Под *кадрами организации* понимается совокупность работников различных профессионально-квалификационных групп, занятых на предприятии и входящих в его списочный состав. В свою очередь списочная численность включает наемных работников, работающих по договору (контракту) один и более дней, а также собственников организации, получающих в ней заработную плату. Внешние совместители в списочной численности не учитываются. Списочная численность фиксируется ежедневно, а также на определённую дату.

Среднесписочная численность рассчитывается за какой-либо период: месяц, квартал, год. Если мы рассчитываем среднесписочную численность за месяц, то необходимо суммировать списочную численность за каждый день, включая праздничные и выходные, и разделить полученную сумму на число календарных дней. Для более крупных периодов (квартал, год) вместо данных об отработанных днях

используют данные о среднесписочной численности за месяц. [1]

Кадры предприятия, непосредственно связанные с производством продукции, т.е. занятые основной производственной деятельностью, представляют собой промышленно-производственный персонал. Работники торговли, общественного питания, жилищно-коммунального хозяйства, медицинских и оздоровительных учреждений, учебных заведений и курсов, учреждений дошкольного образования, культуры и т.д., как самостоятельно функционирующих, так и находящихся на балансе какого-либо предприятия, относятся к непромышленному персоналу. Новые производственные системы состоят не только из совершенных машин и механизмов. Они включают также и людей, которые должны работать в тесном взаимодействии, быть готовыми к выработке новых идей. Основными аспектами влияния человеческого фактора на повышение эффективности работы предприятия являются:

- отбор и продвижение кадров;
- Подготовка кадров и их непрерывное обучение;
- Стабильность и гибкость состава работников;
- Совершенствование материальной и моральной оценки труда работников [3]

В 28 декабря 2018 года в Послание Президента Республики Узбекистан Шавката Мирзиёева Олий Мажлису Президент отметил: «Как показывает мировой опыт, стабильности и конкурентоспособности национальной экономики достигает лишь та страна, которая ведет активную инвестиционную, социальную, инновационную политику. В целях повышения благосостояния населения в этом году были значительно увеличены по сравнению с предыдущими годами размеры заработной платы, пенсий, стипендий и социальных пособий. Благодаря принятым мерам реальные доходы населения по сравнению с 2017 годом увеличились на 12 процентов. На реализацию программ «Каждая семья – предприниматель» и «Молодежь – наше будущее» было в общей сложности направлено около 2 триллионов сумов, на местах осуществлено более 2 600 бизнес-проектов. Начиная с этого года часть налоговых поступлений, превысивших прогнозные параметры, остается в распоряжении местных бюджетов, благодаря чему регионы получили дополнительно 5,5 триллиона сумов. Это в 6 раз больше по сравнению с прошлым годом, и, обратите внимание, – в 32 раза больше, чем в 2016 году. Во все отрасли и сферы, во все регионы с инвестициями приходят новые технологии, передовой опыт, высококвалифицированные специалисты, ускоренно развивается предпринимательство. Мы часто говорим о привлечении инвестиций, реализации реформ, модернизации страны, но како-

ва главная цель всех этих действий? Наша высшая цель – чтобы каждый человек в Узбекистане, независимо от его национальности, языка и вероисповедания, жил свободно, в мире и благополучии, был доволен своей жизнью. Развитие страны и благосостояние народа непосредственно зависят от эффективности наших реформ в социальной сфере. Мы должны дать достойное образование нашему молодому поколению, стимулировать его интерес к науке и знаниям. Жизненно важным вопросом для нас является укрепление здоровья населения, утверждение здорового образа жизни. Повторяю, главное – обеспечить мир в обществе и здоровье людей, все остальные проблемы – решаемы. Безусловно, нашей приоритетной задачей остается оказание поддержки уязвимым слоям населения – лицам с инвалидностью, потерявшим кормильца, одиноким пожилым людям, всем, кто нуждается в помощи. В следующем году нам предстоит большая системная работа по формированию еще более благоприятной среды для предпринимателей и бизнеса, созданию новых рабочих мест за счет дальнейшей поддержки предпринимательства, увеличению доходов населения и улучшению пенсионного обеспечения. С учетом всего этого и как логическое продолжение начатой в 2018 году работы, чтобы поднять ее на еще более высокий уровень, предлагаю назвать 2019 год – Годом активных инвестиций и социального развития».[4]

Во исполнение Стратегии действий по пяти приоритетным направлениям развития Республики Узбекистан в 2017-2021 годах, а также в целях эффективной и своевременной реализации задач, определенных в Послании Президента Республики

Узбекистан Олий Мажлису от 28 декабря 2018 года утверждено Государственная программа по реализации Стратегии действий по пяти приоритетным направлениям развития Республики Узбекистан в 2017-2021 годах в «Год активных инвестиций и социального развития» предусматривающая реализацию проектов на общую сумму 16,9 трлн сумов и 8,1 млрд долларов США, направленных на:

- в сфере развития экономики и активного привлечения инвестиций – обеспечение макроэкономической устойчивости, создание необходимых условий для здоровой конкуренции, дальнейшего улучшения деловой среды и инвестиционного климата, существенное сокращение государственного присутствия в экономике, сохранение высоких темпов экономического роста, противодействие «теневой» экономике и кардинальное сокращение её доли, продолжение либерализации валютного регулирования;

- в сфере социального развития – снижение уровня безработицы среди населения, повышение доходов граждан, развитие науки и непрерывного образования, улучшение качества и расширение охвата населения медицинскими услугами, усиление социальной поддержки женщин и молодежи, улучшение условий жизни людей, обеспечение достойным жильем и повышение их благосостояния, утверждение в обществе здорового образа жизни, популяризацию физической культуры и спорта, развитие туризма и для развития других сфер.

Развитие социальной сферы Узбекистана и предприятия улучшает жизнь населения и обеспечивает росту валовой продукции страны.

Список литературы:

1. Махмудов Э.Х. Экономика предприятия: Учебное пособие.-Т.: Узбекистан, 2004.
2. Бирман Л.А. Экономика фирмы: учебное пособие.- М., 2001.
3. Жиделева В.В., Ю.Н.Каптейн. Экономика предприятия.-М.: Инфра, 2001.
4. Мирзиёев Ш.М. Послание Президента республики Узбекистан Олий мажлису. Т., 28 декабря 2018 г.
5. Государственная программа Республики Узбекистан в 2017-2021 годах в «Год активных инвестиций и социального развития», Т. 2019.
6. Балдин К.В. Инвестиции в инновации: Учебное пособие / К.В. Балдин, И.И. Передеряев, Р.С. Голов. – 2 – е изд. – М.: Издательско – торговая корпорация «Дашков и К⁰», 2010. – 238 с.
7. Ежедневная подписная газета «Народное слово» Т., декабрь 2018 г.

«ИНТЕРНАУКА»

Научный журнал

№9(91)
Март 2019

Часть 1

В авторской редакции
Мнение авторов может не совпадать с позицией редакции

Подписано в печать 16.03.16. Формат бумаги 60x84/16.
Бумага офсет №1. Гарнитура Times. Печать цифровая.
Усл. печ. л. 5,5. Тираж 550 экз.

Издательство «Интернаука»
125009, Москва, Георгиевский пер. 1, стр.1
E-mail: mail@internauka.org

Отпечатано в полном соответствии с качеством предоставленного
оригинал-макета в типографии «Allprint»
630004, г. Новосибирск, Вокзальная магистраль, 3



Свидетельство о регистрации СМИ:
ПИ № ФС 77 – 66258 от 01.07.2016